



GEBZE TİCARET ODASI

İHRACAT PROJESİ KATILIM FORMU

FİRMANIZIN:

Unvanı:.....

Adresi :.....

Tel :..... Faks :.....

Web sitesi :..... E-posta :.....

Yetkilisi :.....

Kuruluş Yılı :.....

Çalışan SSK'lı Sayısı : İdari Personel:..... İmalat:.....

Sabit Yatırım Sermayesi :.....

2018 yılı Ciroosu :.....

Referanslar / Müşteriler :.....

1) Faaliyet Sektörünüz

.....

2) İmalat Ürünleriniz.....

.....

3) Firmanızın ve/veya ürünlerinizin sahip olduğu sertifikalar (Kalite, Çevre, Yönetim, İş Güvenliği Belgeleri, Marka Tescili, CE Sertifikası, ISO vb) lütfen belirtiniz.

.....

.....

(Firmanızın programdan yararlanması durumunda belirtilen sertifikaların birer kopyası talep edilecektir)

4) Kapasite kullanım oranınız (%) (Son üç yıl tahmini ortalaması)

5) Ürünlerinizi kime satıyorsunuz? (Birden fazla işaretlenebilir)

- Perakendeci Toptancı Büyük Mağazalar
 Ana Sanayici İthalatçı Diğer

6) İhracat yapıyor musunuz?

- Evet Hayır

7) Eğer 6. soruya cevabınız 'Evet' ise,

a) Hangi sıklıkta ihracat yapıyorsunuz?

- Düzenli Sadece birkaç kez ihracat yaptım
 İmkan buldukça (düzensiz)



GEBZE TİCARET ODASI

b) İhracatınızı nasıl gerçekleştiriyorsunuz ?

Doğrudan Aracı firmayla Diğer (*belirtiniz*).....

c) Bugüne kadar hangi ülkelere ihracat yaptınız ?

.....

8) İhracat yapmadıysanız, daha önce herhangi bir girişiminiz oldu mu?

Evet Hayır

9) Eğer 8.soruya cevabınız 'Evet' ise, ne tür bir girişimde bulunduğunuzu ve mümkünse sonucunu belirtiniz.

.....

.....

10) Sizce neden ihracat yapamıyorsunuz veya ihracatın önündeki engeller nelerdir?

Eleman yetersizliği

Müşteri bulamama

Yabancı dil eksikliği

Finansman yetersizliği

Fiyat Yüksekliği

Ürün kalitesinin yetersizliği

Kapasite yetersizliği

Girdi maliyetlerinin yüksekliği

Bilgi eksikliği (Pazar hakkında)

Diğer (lütfen belirtiniz)

11) Dış Ticaret Müsteşarlığı, KOSGEB, vb kurumların KOBİ'lere yönelik teşviklerinden yararlandınız mı/yararlanıyor musunuz?

Evet Hayır

12) Eğer 11.soruya cevabınız 'Evet' ise, hangileri olduğunu lütfen belirtiniz.

.....

.....

13) İhracat planlama ve pazarlaması, pazar araştırması konularında tam zamanlı görevlendirebileceğiniz bilgi/eğitim düzeyi yeterli olan ve İngilizce bilen personeliniz var mı?

Evet Hayır

14) Eğer 13.soruya cevabınız 'Evet' ise, firmanızda bu nitelikleri taşıyan personel sayısını ve İngilizce düzeylerini (iyi, orta, vasat) lütfen belirtiniz.

.....



GEBZE TİCARET ODASI

15) Firmanızın yabancı dilde hazırlanmış hangi tanıtım araçları var?

- Broşür/Katalog Web Sayfası Hiçbiri
 CD Diğer (lütfen belirtiniz).....

16) Bugüne kadar sektörünüzle ilgili yurt içi ve/veya yurtdışı fuarlara iştirak ettiniz mi?

- Evet Hayır

17) Eğer 16.soruya cevabınız 'evet' ise, hangileri olduğunu lütfen belirtiniz.

.....
.....

18) Daha önce ihracat ile ilgili toplantı ve/veya seminerlere katıldınız mı?

- 1-2 kez 2-10 kez 10'dan fazla Hiç katılmadım

19) Eğer 18.soruya cevabınız 'Evet' ise, son birkaç yıl içerisinde ihracatla ilgili hangi toplantı ve/veya eğitimlere katıldığınızı lütfen belirtiniz.

.....
.....

Formu Yanıtlayan Yetkili

Adı Soyadı- Görevi :

Tarih :

İmza ve Firma Kaşesi :

Lütfen bu formu (0.262) 646 60 76 no.lu faksa iletiniz!

~Teşekkür ederiz~

İletişim İçin:

Fatoş Namlı

Tel : (0.262) 644 22 32 (5 Hat)

Faks : (0.262) 646 60 76

Dahili : 1570

E-Posta : fnamli@gebzeto.org.tr

*** Katılım formundaki bilgiler kesinlikle gizli tutulacaktır ve sınırlı sayıda oda personeli tarafından muhafaza edilecektir.**