

# SEKTÖR



“Çiler, BAE Ziyaretinde Cumhurbaşkanı Gül ile Görüştü 45’ te ”

“Dev Ekranı Dokunabilmek 31’ de ”

06

TÜRKİYE EKONOMİSİNİ NASIL BİR YIL BEKLİYOR?



10

GÜMRÜK VE TİCARET BAKANLIĞI'NIN İŞ DÜNYASINA KATKILARI



13

"2012 YILINDA DAHA TEDBİRLİ İLERLEYECEĞİZ"



# Dünya Avucunuzun İçinde...



[www.gebzewebmarket.net](http://www.gebzewebmarket.net)

[www.gebzewebmarket.net](http://www.gebzewebmarket.net) Gebze Ticaret Odası'nın Üyelerine sunduğu ücretsiz bir hizmettir.





**OVAM**  
G R U P



**OVAMMEDİKAL**



**OVAMTIP**  
MERKEZİ



**OVAMOSGB**  
ORTAK SAĞLIK VE GÜVENLİK BİRİMİ



**OVAMMOBİL**

## SERVİS VE HİZMETLERİMİZ

- İş Sağlığı ve Güvenliği
- İşyeri Hekimliği
- Risk Analizleri
- İSG Danışmanlığı
- Periyodik Sağlık Muayeneleri
- İş Yeri Çalışan Eğitimleri
- İlk Yardım Eğitimleri
- Revir Kurulumları
- Acil Yardım
- Ambulans Hizmetleri (7\*24)
- İşe Giriş Raporları
- Tarama Hizmetleri
- Hastane Hizmetleri (7\*24)
- Gemi Adamı Olur Raporu
- Ağır ve Tehlikeli İş Raporu
- Diğer Danışmanlık Hizmetleri

## ŞUBELERİMİZ

- **Özel Ovam Cerrahi Tıp Merkezi**  
7\*24 Acil Servisi ve 11 Branşı ile hizmet vermektedir.
- **Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimleri**
  - **Güzeller OSB**
  - **Gebze OSB**
  - **İMES OSB**Türkiye'nin EN BÜYÜK Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi OSB'lere özel hizmetler ve onlarca özel uygulamalar
- \* Kocaeli Sanayi Odası İle Anlaşmalı Tek Kurum

### OVAM TIP MERKEZİ

Cumhuriyet Mah. Bağdat Cad. No: 84  
Dilovası / KOCAELİ  
T: 0 262 751 84 94 F: 0 262 751 84 94  
www.ovamtipmerkezi.com.tr

### GEBZE GÜZELLER OSB

İnönü Mah. Aşık Veysel Sok. No: 1/A  
Gebze / KOCAELİ  
T: 0 262 751 26 27 F: 0 262 751 26 47  
www.ovamissagligi.com.tr

### GOSB

İhsadede Cad. 1600 Sok. No: 1601/8  
Gebze / KOCAELİ  
T: 0 262 677 11 07 F: 0 262 677 11 09  
www.ovamissagligi.com.tr

### İMES OSB

Çok Yakında Hizmetinizde...

# İÇİNDEKİLER

## Görüşler.....4

Meclis Başkanı Halit Umran Nargül  
Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler  
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün  
Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı  
TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu



## Başarı Hikayeleri.....19

Koçak Petrol / Tayfun Koçak  
Kalibre Çelik / Cengiz Oral



## Ekonomi.....16

Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Zenginer  
Meclis Üyesi Cihangir Koca



## Eğitim.....22

Dış Ticaret Seminerine Yoğun İlgi  
Yeni TTK'nın Kara Ticareti Hukukuna Getirdiği Yenilikler

## Güncel.....25


KOSGEB Organize Sanayi Bölgeleri Hizmet Merkezi  
İç Tasarruf Yetersizliği / Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan  
Cari Açık ve Lojistik / Yön. Krl. Bşk. Yrd. Halit Uçar  
Yönetim Kurulu Üyesi Özcan Dal



## Teknoloji.....31

Dev Ekranla Dokunabilmek

## Gebze Ticaret Odası'ndan Haberler.....35

 <p>Gebze Ticaret Odası Dergisi Yayın Organı Mart 2012 Yıl: 1 Sayı:1</p> <p>Gebze Ticaret Odası Dergisi Sahibi Gebze Ticaret Odası Adına Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler</p>	<p>Sorumlu Müdür Mustafa Yaşar Sekin / Genel Sekreter Yayın Kurulu Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan Prof. Dr. Erdal T. Karagöl Halit Uçar / Yön. Krl. Bşk. Yrd. Sedat Mican / Yön. Krl. Bşk. Yrd. Haber Koordinatörü Emrah Çamur</p>	<p>Hazırlık - Baskı - Dağıtım Dağdeviren Medya</p> <p>H.Halil Mah. Zübeyde Hanım Çakıroğulları İşhanı No:2 Kat:3 GEBZE Tel: 0262 646 70 70(pbx) Faks: 642 26 26 www.dagdevirenmedya.com</p>
<p>Gebze Ticaret Odası'nın 3 ayda bir yayınlanan süreli yayınıdır. Dergimizde yayınlanan yazı ve makaleler kaynak gösterilmek kaydıyla alıntı yapılabilir. Makalelerin sorumluluğu yazarlarına aittir. Bu sayımız 3000 adet basılmıştır.</p>		



Halit Umran NARGÜL

## GEBZE TİCARET ODASI MECLİS BAŞKANI

*Odamız, konusunda uzman akademisyenler ve eğitimciler ile üyelerimize ve çalışanlarımıza seminer ve bilgilendirme toplantıları aracılığıyla katkıda bulunmaktadır.*

➤ Gebze Ticaret Odası kuruluşundan bugüne hedeflerini daima en üst seviyede tutmuş olup, bugün itibarıyla 11 bine yakın üyesi ile hizmet vermeye devam etmektedir.

Bölgemiz Sanayi ve Ticaret kenti olmakla beraber, yetişmiş insan gücü ve pazar yakınlığı nedeniyle bir cazibe merkezidir. TÜBİTAK MAM, GYTE, TSE benzeri kurum ve kuruluşların bölgemizde olması; kara-deniz-hava ve demir yolu bağlantısı ile birlikte yeni yapılacak Marmaray Projesi ile iki kıtanın bir birine bağlanması bölgenin önemini bir kat daha artıracaktır.

Bölgemiz çok eski geçmişe sahip tarihi güzelliklerinin yanı sıra doğal güzellikleri ile de tanınmaktadır.

Yasal çerçeveler içerisinde sanayici ve tüccarın sorunlarını çözmek, mesleki faaliyetlerini kolaylaştırmak ve faaliyetlerini en üst seviyede tutmak ve ülke ekonomisinin gelişmesi amacıyla küresel ortamda rekabet edebilir bir ortamın sağlanması için çalışan Odamız, konusunda uzman akademisyenler ve eğitimciler ile üyelerimize ve çalışanlarımıza seminer ve bilgilendirme toplantıları aracılığıyla katkıda bulunmaktadır.

Gebze, sanayinin yoğun olduğu bir yer olmakla birlikte dokuz adet organize bölgesi ve 16 adet limanı ile Türkiye Ekonomisine önemli katkılarda bulunmaktadır.

Dünya ekonomisi zor bir dönemden geçmektedir. 2012'de Avrupa başlayan borç krizinin, küresel büyüme üzerindeki olumsuz etkileri devam edecektir.

2012 yılında bütün dünyada büyümenin düşeceği tahmin ediliyor. Avrupa bölgesinde yüzde 0,5 büyüme oranı tahmin edilirken, Türkiye için bu oran yüzde 2 ile 2 buçuk

arasında tahmin edilmektedir. Orta vadede tüm iyimserliklerle büyüme yüzde 4 olarak beklenmektedir.

Ekonomimizi Suriye, Irak, Mısır'daki olayların etkileyeceğini, Amerika, Fransa ve Almanya'daki seçimlerin önemini göz ardı etmemek gerekir. Büyümeyi sınırlayan etkenlerin başında döviz kurları gelmektedir. 2011 yılı sonlarındaki kur artışı ithalatta hızlı bir düşüşe, buna müteakip ihracatımızda hızlı bir artışa neden olmuştur. 2012 yılında döviz kurlarında hızlı bir artış beklenmiyor. Türkiye'ye sıcak para girişi olduğu için kur baskısı tamamen ortadan kalkmıştır. İthalata bağlı bir büyüme sürdürülebilir bir büyüme değildir. 2011 yılındaki yüksek büyüme nedeniyle baz etkisi ortaya çıkabilir. Türk ekonomisinde iktisadi faaliyetlerin yavaşlaması neticesinde enflasyon tek haneye düşebilir. Ancak yıl sonu tahminleri olan yüzde 5'e inmesi mümkün görünmüyor. Cari açığın düşme yönünde etkileyecek faktörlerden birisi de büyüme oranının düşmesi olacaktır. 2012'nin ikinci yarısından itibaren Türk lirasının döviz karşısındaki değer kazanması ile faizlerin aşağı yönde olması öngörüsü ile şu anda yüzde 16 seviyelerine çıkmış olan faizlerin yılın ikinci yarısından sonra yeniden yüzde 9 seviyelerine dönmesi bekleniyor.

2012 yılını yapılması gereken en önemli mücadele sanayi kuruluşlarımıza destek vermek ve küresel rekabet gücünü arttıracak adımlar atmaktır. Cari açık aşağı çekecek önlemler almalı ve büyümeyi 2012 yılında sağlam zemine taşımayı hedeflemeliyiz.



Nail ÇİLER

GEBZE TİCARET ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI

## *Odamız gün geçtikçe büyümekte, büyümenin getirdiği değişimi de yakından yaşamaktadır.*

➤ Gebze Ticaret Odası Yönetimi olarak, üyelerimizle ilişkilerimizi daha da artırmak amacıyla Dergi çıkarılmasına karar verdik ve sizlerle buluşmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

Oda çalışmalarımız, sanayici ile ticaret erbabının beklentilerinin ve onların başarıları ile ekonomik verilerin ağırlıklı olarak işleneceği dergimizde, ülkemiz ve dünyada iş ve yaşam ile ilgili bilgi, görüş, yenilikler hakkında bilgiler vereceğiz.

Odamız gün geçtikçe büyümekte, büyümenin getirdiği değişimi de yakından yaşamaktadır. Bu değişim organizasyonumuzdan iş süreçlerine, hizmete bakış açısından gerçekleştirilen projelere her alanda kendini göstermektedir. Bölge ekonomisine yön veren projelerle daima üyelerine örnek olan Odamız, yurt dışı ikili iş görüşmelerine büyük önem ve ağırlık veriyor. Bu kapsamda gerçekleştirilen ziyaretler de, işbirlikleri ve yatırımlar olarak bölgemize dönüyor. Fransız, İngiliz ve İtalyan Firmaları bölgemizden yatırım için ortak ararken, birçok firma da ziyaretlerimiz sonucu kurulan ilişkiler vesilesi ile pazarlarını genişletiyor. Ülkemizin yakaladığı istikrar ve güven ortamı bölgemizde de kendini gösteriyor.

Ülke ekonomimiz 2011 yılında oldukça önemli gelişmeler kaydetti. 2009 yılının son çeyreğinde başlayan ekonomik büyüme 2011 yılının sonlarına kadar devam etti. Türkiye Gayri Safi Yurt İçi Hasıladaki büyüme oranı 2011 yılının son çeyreğinde yüzde 8,2 olarak gerçekleşti. 2011 yılının ilk dokuz ayı göz önüne alındığında, Türkiye yakaladığı yüzde 9,6'lık oranla Çin'in önünde dünyanın en hızlı büyüyen ekonomisi oldu.

Avrupa'da yaşanan borç krizine rağmen, AB ülkeleri hala en büyük ihracat bölgemiz konumunda. AB ülkelerine 2011 yılında gerçekleştirilen 62 milyar dolarlık tutar ile ihracatımızın yaklaşık yüzde 46'sını oluşturuyor. Yine Kuzey Afrika'da yaşanan gelişmeler son yıllarda bölgeye yatırım yapan işadamlarımızı etkilemesine rağmen, yine ihracatımızın yaklaşık yüzde 5'ine tekabül etmektedir. Bu ekonomik ve siyasi gelişmeler ışığında farklı pazarlarda yer alma stratejisinin ülkemiz açısından faydalı olacağını düşünmekteyiz.

Yakalanan bu istikrar ortamı, bizlere 2012 yılı için oldukça umut vericidir. Her ne kadar, Amerika ve Avrupa'da yaşananlar iş dünyasını tedirgin etmekle birlikte, özellikle cari açığı düşme trendi pozitif gelişme sağlamaktadır. İmalat sanayindeki kapasite kullanım oranı artma trendinde olması, ekonomik büyümenin en önemli faktörlerinden biri olduğunu, ilgili veriler bizlere göstermektedir. İhracatın uzun bir aradan sonra ithalat rakamlarını geride bırakması, geleceğe ve özellikle de 2023 yılı 500 milyar dolar ihracat hedefine, adım adım güvenle yaklaştığımızı resmetmektedir.

Cari açığı azaltılmasına yönelik farklı dinamikler uygulamaya ivedilikle konulmalı, ayrıca teşviklerle açık daha aşağılara çekilmelidir. Bununla beraber imalat sektöründe en önemli maliyet unsuru olan enerji gideri için de yenilenebilir enerji kaynakları hızla uygulamaya konulmalıdır.

Dünya ekonomisinin büyüme tahminleri yüzde 3 civarında olacağı açıklanmıştır. Orta Vadeli Programda ise Türkiye'nin büyüme rakamı yüzde 4 olarak tahmin edilirken, IMF ise bunu yüzde 2 seviyelerinde açıklamıştır. Büyüme cari açığın daralmasıyla daha büyük anlam kazanacaktır.

2012 yılında sürdürülebilir bir ekonomik gelişme açısından Türkiye'nin farklı alternatif pazarlara yönelmesi ve girmesi gerekmektedir. Dış ticaret açığımızdaki yüksek teknoloji ürünlerin oranının yüzde 4,3 gibi oldukça düşük seviyede olmasıdır. Düşük teknoloji ürünlerin ihracat oranı ise yüzde 32,6'dır. Bu durum da dış ticaret açısından önemli bir sorun olarak karşımıza çıkmaktadır. Ar-Ge yatırımları neticesinde yüksek teknoloji ürünlerin üretimine ağırlık verilerek, yüksek teknoloji ürünlerin ihracatımızdaki oranı artırılması hedeflenmelidir. Teknoloji yoğun ürünlerin üretimi artırılarak barter anlaşmaları aracılığıyla enerji maliyetleri düşülerek, üretim sektörü desteklenmelidir.

Yeni dergimizin Odamıza ve Üyelerimize hayırlı olması temennisiyle, sağlık, mutluluk ve başarı dolu bir yıl diliyorum.





Nihat ERGÜN

## TÜRKİYE EKONOMİSİNİ NASIL BİR YIL BEKLİYOR ?

BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI

*Türkiye ekonomisi, 2012'de de özel sektörün yapacağı yatırım, üretim ve ihracatla büyümeye devam edecektir.*

### BAKANLIĞIN YENİ İSİM VE YAPILANMASI

Bakanlığımız açısından, 2011 yılında yaşanan en önemli değişim, hiç şüphesiz ki Bakanlığımızın yeni bir isimle yeniden yapılanması olmuştur. Bu değişim, doğal bir ihtiyacın sonucu olarak ortaya çıkmıştır. Bu ihtiyaç, üretim ve ihracatımız içinde ileri teknoloji ve yüksek katma değerli ürünlerin payını artırmaktır. Bakanlığımız, yeni isim ve yapılanmasına uygun olarak, 2012 yılında Ar-Ge, markalaşma, tasarım, teknoloji, inovasyon, üniversite-sanayi işbirliği gibi konulara daha fazla odaklanacaktır.

### SANAYİ ÜRETİMİ

2011 yılı, sanayicilerimiz için oldukça başarılı geçmiş, sanayi üretimi, yüksek büyümenin esas unsurlarından biri olmuştur. Sanayi üretim endeksi, ekim ayı itibarıyla yıllık bazda kesintisiz olarak 23 aydır sürekli artmaktadır. Sanayimizin bu performansı, 2012 büyümesine de muhakkak yansıtacaktır.

### STRATEJİ BELGELERİ

Aslına bakarsanız, 2011 yılı, Türk sanayisi açısından çok önemli yeniliklerin yaşandığı bir yıl olmuştur. Bu yıl Bakanlığımızda yaşanan değişim, Türk Sanayisi için bir dönüm noktası olacaktır. Ancak bu yıl çok önemli bir başka gelişme daha yaşanmıştır. Zira bu yılın başında, yıllardır ihtiyacını hissettiğimiz Sanayi Strateji Belgesi'ni nihayet uygulamaya başla-

dık. Ülkemizde ekonomik ve siyasi istikrar olunca, bu tür uzun vadeli plan ve programlar hazırlamak mümkün oluyor. 4 yıllık süreyi kapsayan sanayi strateji belgesi 72 eylemden oluşuyor. Bu yıl ayrıca, otomotiv ve makine sektörleri için hazırlanan strateji belgeleri ile KOBİ Stratejisi'ni de uygulamaya başladık. Ülkemizin rekabet gücünü artırmak, yüksek katma değerli üretime geçişi sağlamak için, artık sektör ve işletme bazında mikro reformları hayata geçireceğiz. Strateji belgeleri, bu reformları hangi kurumlarımızın, ne kadar zamanda gerçekleştireceğine dair detaylı bir program sunmaktadır. Bizim hedefimiz, ülkemizi Avrasya'nın üretim ve teknoloji üssü haline getirmektir. 2012 yılında da Elektrik-Elektronik, Kimya, Demir-Çelik ve Seramik Sektörleri için hazırladığımız stratejilerle Tasarım Stratejisi'ni uygulamaya başlayacağız. Ayrıca uygulanmakta olan strateji belgeleriyle ilgili takvimlendirilmiş aralıklarda değerlendirmeler yapıyoruz. Yaptığımız bu izleme ve değerlendirmelerle eylemlerin kağıt üzerinde kalmadan titizlikle hayata geçmesini sağlayacağız.

### BİLİM VE TEKNOLOJİ ÇALIŞMALARI

Bakanlığımız, sanayimizin teknoloji kapasitesini artırmak için çok önemli çalışmalar yapmaktadır. Teknoparklar ve Ar-Ge merkezleri uygulamaları ile San-Tez ve Teknogirişim Sermayesi Desteği Programı için 2011 bütçesinde 125 milyon TL kaynak ayırmıştık. Bugün 32'si faal olmak üzere 43 teknoparkımız mevcuttur. Üniversite-sanayi işbirliğini artırmak için uyguladığımız San-tez Programı ile desteklediğimiz proje sayısı bugün itibarıyla 401'e ulaşmıştır. Yine Bakanlığımızdan Ar-Ge merkezi belgesi alan firmaların sayısı 108'e çıkmıştır. Teknogirişim Sermayesi Desteğiyle, üniversite mezunu gençlerimize, teknolojik fikirlerini ürüne dönüştürmeleri için 100 bin lira hibe desteği sağlıyoruz. 2011 yılında, bu destekten faydalanan 272 arkadaşlarımızla toplam teknogirişimci sayımız 452'ye ulaşmıştır. Bu arkadaşlarımızın önemli bir kısmı projelerinde

büyük aşama kaydettiler, hatta ürünlerini pazarlama aşamasına geçtiler. Bazı teknogirişimci gençlerimizin şirketlerine yurtdışından bile ortaklık teklifleri gelmeye başladı.

Yine Bakanlığımız ilgili kuruluşlarından KOSGEB ve TÜBİTAK gibi kurumlarımızın da reel sektöre yönelik önemli Ar-Ge destekleri vardır.

2012 yılı, bu destekleri nicelik ve nitelik olarak geliştireceğimiz ve yeni destek programları oluşturacağımız bir yıl olacaktır. Mesela bu yıldan itibaren her yıl desteklenen teknogirişimci sayımız 500'e çıkacaktır. Zaten bu yıl, programa 1.598 başvuru geldi. Çok önemsendiğimiz bu projeyi geliştirmek için de çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Birinci fazda başarılı olan arkadaşlarımız için ikinci fazda ilave 500 bin liralık yeni bir hibe programı oluşturmayı düşünüyoruz. Üçüncü fazda ise teknogirişimcilerimiz tercih ederlerse, risk sermayesi şirketleri firmalarına ortak olacak, dördüncü fazda ise bu şirketleri büyük firmalar satın alabilecekler. Teknogirişimden yararlanan gençlerimizi, belirli süreler için yabancı ülkelerdeki Ar-Ge merkezlerine, mesela Silikon Vadisine göndermek için de bazı çalışmalar yapıyoruz. 2012 yılında seçeceğimiz ilk grup teknogirişimci gencimizi, 3 aylığına ABD'deki Silikon Vadisi'ne göndereceğiz.

Ülkemizin genç, dinamik ve üretken yapısıyla sanayi ve ticaret alanında olduğu gibi bilişim alanında da dünyadaki hak ettiği yeri alması için gelişmiş ülke örneklerini inceledik. Bu incelemelerin ardından Türkiye'nin bilişim konusunda bir ihtisas teknoparkı şeklinde yapılacak merkeze ihtiyacı olduğuna karar verdik ve Bilişim Vadisi ile ilgili çalışmalarımıza başladık. Kurulacak Bilişim Vadisi'nin üniversitelerle ve reel sektörle yakın bir ilişki içinde olması gerektiğini düşünüyoruz. Özellikle yer seçimi konusunda büyük bir hassasiyet gösterdik. Bu kapsamda, Marmara, İç Anadolu ve Ege bölgelerini başlangıçta baz alan bir 'Bilişim Ekosistemi' oluşturmayı amaçlıyoruz.



Bu çerçevede, Bakanlığımızca yürütülen Bilişim Vadisi Projesi, bir teknoloji geliştirme bölgesi olarak bir ihtisas teknoparkı olup, bilişim teknolojilerinde faaliyet gösteren firmaların yer alacağı, ekosistem içinde çalışacağı bir merkez olarak düşünülmüştür.

Kurulacak bu 'Bilişim Ekosistemi'nin ilk ayağı olarak da Gebze Muallimköy'ü belirledik. Bu bölgede kurulacak 'Bilişim Vadisi' projesinin fizibilite etüdünü 2010 yılı Ağustos ayında tamamladık. 2011 Haziran ayında Muallimköy, Teknoloji Geliştirme Bölgesi olarak ilan edildi. Yönetici şirket kuruluşu ve arazi planlaması çalışmaları sürüyor.

Bakanlığımızın en önemli projelerinden birisi olan Bilişim Vadisi Projesinin hayata geçmesiyle birlikte, önümüzdeki dönemde bu bölgeye küresel ölçekli birçok firmanın yatırım yapmasını bekliyoruz. Ancak daha da önemlisi, Bilişim Vadisi'nde kendi küresel markalarımızı oluşturmayı hedefliyoruz. Şu an üzerinde durduğumuz bir çalışma ile Bilişim Vadisi'nde faaliyet gösterecek firmaların, ülkemizdeki bütün Ar-Ge desteklerinden yararlanmalarını sağlayacak bir formül oluşturuyoruz.

Bununla birlikte ülkemizde bilim ve teknoloji ikliminin gelişmesi ve güçlenmesi için 3-4 yıl içinde büyükşehirlerde, 10 yıl içinde ise Türkiye'nin bütün şehirlerinde Bilim Merkezler kuracağız. Çocukların ve gençlerin yararlanacağı bu merkezler, eğlendirirken öğretecekler ve genç neslin bilime olan ilgilerini artıracaktır. Ayrıca, 2012 yılında Bakanlık olarak bir yeni etkinliğe daha imza atacağız. Farklı ülkelerdeki bilim insanlarımızı en az yılda bir kez bir araya getirerek bir toplantı düzenleyeceğiz. Bu toplantıda bilim insanlarımızın birbirleriyle tanışmalarını ve sahip oldukları bilgi ve birikimlerini ülkemize aktarmalarını sağlama- yı hedefliyoruz.

### YERLİ ÜRETİM

Türkiye, her geçen gün artan milli geliri ve genç nüfusuyla çok önemli bir iç pazar durumuna gelmiştir. Bu iç pazarın ihtiyaçlarının yerli üretimle karşılanması, dış ticaret dengesinin korunması açısından büyük önem taşıyor. Bunun da ötesinde, büyük iç pazarımız, küresel markalar oluşturmamızda da kilit bir rol oynayabilir. Bu açıdan özellikle üzerinde durduğumuz bazı sektörler var. Mesela otomotiv sektöründe üretim ve montajda çok başarılıyız. Ancak kendimize özgü tasarım ve markalarımız yok. Bu konuda sektör temsilcileriyle yakın bir diyalog içinde çalışıyoruz. Kamu olarak, reel kesime sağlayabileceğimiz destekler üzerinde duruyoruz. Türkiye'nin artık yerli bir otomobil markası çıkarmasının zamanı gelmiştir. 2012'de iş dünyamızdan bazı babayitlerin bu konuda daha somut adımlar atacaklarını tahmin ediyorum. Ayrıca önümüzdeki yıl, elektrikli araçların üretim ve tüketimiyle ilgili olarak da önemli gelişmeler yaşanacaktır.

Yerli üretimi geliştirmek açısından Fatih Projesi'ne de büyük önem veriyoruz. Bu projeye çocuklarımıza tablet bilgisayarlar dağıtacak, tüm sınıflarımıza akıllı tahtalar kuracağız. Bu işin eğitim boyutu kadar, üretim boyutu da bizim açımızdan önemli bir konudur. Bu tablet bilgisayarların ve akıllı tahtaların yerli üretim olmasını istiyoruz. Böylece bu önemli sektörde bir atılım yapmamızda mümkün olabilir. Geçtiğimiz günlerde, asansör üreticileriyle inşaat firmalarını ve kamu kurumlarını bir araya getirdik. Yine tıbbi cihaz üreticileriyle kamu kurumlarını bir araya getireceğiz. Buna benzer toplantıları artırarak, bugüne kadar hep fiyatları düşürmek amacıyla kullandığımız kamunun yüksek alım gücünü, artık sanayimizin güçlenmesi ve küresel markalar çıkarması yönünde kullanmayı hedefliyoruz.

### OSB-KSS

Bakanlık olarak, planlı sanayileşmenin mekan- sal araçları olan OSB ve KSS'lere büyük önem veriyoruz. Bugüne kadar altyapısı tamamlanan 143 OSB projesinin 73 tanesini biz tamamladık. Yani bizden önceki 40 yılda tamamlanandan daha fazlasını, biz sadece 9 yılda tamamladık. Üstyapı ve altyapı inşaatı tamamlanan 441 Küçük Sanayi Sitesinin de 92 tanesini bizim dönemimizde tamamladık. Bugüne kadar OSB'lerde 1 milyona, KSS'lerde ise 500 bine yakın istihdam sağlandığını görüyoruz. 2012 yılında tamamlamayı planladığımız 9 OSB ve 6 KSS projesi ile de yaklaşık 17 bin 500 kişiye iş imkanı sağlamış olacağız. Bu yıl, organize sanayi bölgelerinde bulunan boş parselleri girişimcilerimize indirimli veya bedelsiz olarak tahsis etmeye başladık. Bu uygulamayla 60 il merkezi ve 117 ilçede yer alan 196 OSB'de 10 bine yakın parseli girişimcilere tahsis etmeyi planlıyoruz. Ayrıca OSB'lerde daha önce tahsis edilmiş, ancak yatırım yapılmayan parsellerin arsa tahsislerini de iptal etmeye başladık. Yine bu yıl başlattığımız yeni bir uygulama ile de, kendiliğinden oluşmuş sanayi bölgelerinin ıslah OSB kimliği kazanmalarının önünü açtık. Bundan sonraki süreçte ihtisas OSB'lerin sayısını artırarak, kümelenme çalışmalarına destek olacağız. Ceyhan Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi, Filyos Endüstri Bölgesi, Karapınar Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi ve Mersin'de lojistik ihtisas OSB gibi önemli projelerle ilgili çalışmalarımız da devam ediyor. En önemli hedeflerimizden birisi de şu an OSB'lerde bulunan 16 meslek lisesi, 8 meslek yüksekokulu ve 16 mesleki eğitim merkezinin sayılarını artırmaktır.





### KOBİ DESTEKLERİ

İhracatımızın yüzde 60'ından fazlasına imza atan KOBİ'lerin rekabet gücünü artırmaya büyük önem veriyoruz. 2002'de KOSGEB veritabanına kayıtlı işletme sayısı 4 bin iken, bu rakam bugün 620 bini geçmiştir. Sadece bu rakam bile, desteklerimizin hem içerik hem de miktar olarak geldiği noktayı göstermektedir. Proje odaklı 7 yeni destek programıyla, destek niteliklerini geliştirdik, KOBİ'lerin problem çözme ve proje üretme kapasitelerini artırdık. Eskiden batmasınlar ve ayakta kalsınlar diye desteklenen KOBİ'leri, artık büyüsünler, kurumsal kimlik kazansınlar, Ar-Ge yapsınlar, dışa açılınsınlar, nitelikli eleman istihdam etsinler diye destekliyoruz. Bu yıl, KOBİ'lerin borsaya açılmaları ve bağımsız denetim yaptırılmaları için de destek programları uygulamaya başladık. Bu yıl uygulamaya başladığımız KOBİ Stratejisi ile girişimcilik konseyinin kurulması, İŞGEM sayısının ve Risk Sermayesi Fonlarının artırılması, kredi garanti sisteminin daha etkin hale getirilmesi gibi önemli gelişmeler bekliyoruz.

Özellikle girişimciliği artıracak faaliyetlere büyük önem veriyoruz. 2010 yılına kadar girişimcilik eğitimi alanların sayısı 5-6 bini geçmezken, iki yıl içinde girişimcilik eğitimi alanların sayısı 50 bini geçmiştir. 3 bine yakın vatandaşımız da KOSGEB'in girişimcilik desteklerinden yararlanmışlardır. Girişimcilik Konseyi'nin kurulması ile girişimcilik politikalarımız çok daha güçlü bir zemine kavuşacaktır.

### Türkiye ekonomisini nasıl bir yıl bekliyor?

2012 yılı için inanıyorum ki dünyada Türkiye kadar rahat ve kendine güvenen ülke sayısı çok azdır. Türkiye'nin kendine güvenmek için çok haklı sebepleri var. Öncelikle Türkiye bankacılık ve kamu maliyesi alanlarında gerekli reformları hayata geçirmiş, siyasi istikrara ve sağlam dinamiklere sahip bir

ülkedir. Birçok ülkenin yarınını bile göremediği bir ortamda, biz Orta Vadeli Programı açıkladık ve tüm karar alıcılar için bir perspektif çizdik.

Türkiye ekonomisi, 2012'de de özel sektörün yapacağı yatırım, üretim ve ihracatla büyümeye devam edecektir. Türkiye'nin altyapısı her geçen gün gelişmekte, sanayi üretimimiz hızla artmaktadır. Uyguladığımız politikalar sayesinde enerji hariç ithalatımızın artışı ise hız kesmiştir. Yani artık yerli üretim ithalatın yerini almaya başlamıştır. 2012'de bu dönüşüm daha da belirgin hale gelecektir. Yeri gelmişken sanayicilerimizin geçmişte meydana gelen krizler sonrasında kazandığı özelliklere de değinmek istiyorum. Yaşanan krizlerden gerekli dersleri çıkaran sanayicilerimiz; krizleri önceden gören, risk değerlendirmesi yapan ve en önemlisi kriz anında bile fırsatları kovalayan bir yapıya kavuşmuştur. Sanayicimizin kavuştuğu bu yeni yapı ile Türkiye'nin tecrübeli ve hızlı karar alabilen bir iktidar tarafından idare edildiği gerçeği bir arada değerlendirildiğinde, ülkemizin 2012 yılında ihtiyatlı bir tahminle bile yüzde 4 civarında büyüyeceğini söyleyebiliriz. Bu büyüme, istihdam dostu bir büyüme olacaktır. En son bu yılın ekim ayı verileri açıklandı ve hem toplam işsizlikte hem de tarım dışı işsizlikte son 7 yılın en düşük ekim ayı rakamlarına ulaştık. Bu başarıyı, işgücüne katılımın arttığı ve dünyanın krize boğuştuğu bir dönemde yakaladık. Kriz sonrası dönemde Türkiye, OECD ülkeleri arasında en fazla istihdam artışı sağlayan ülke olmuştur. 2012'nin özellikle ikinci yarısından itibaren işsizliğin daha da düşerek OVP hedeflerinin altında kalmasını bekliyoruz.

Aralık ayı itibarıyla görüyoruz ki, cari açık sorunuyla ilgili zamanında aldığımız önlemler sonuç vermeye başlamış, cari açık kontrol edilebilir sınırlara gerilemiştir. Tabi bu sorun bugünden yarına hemen çözülebilecek bir sorun değildir. Kısa vadeli çözümler yanında uzun vadeli çözümler de üretmek gerekiyor. Bu yıl kamu alımlarında yerli malına öncelik tanınması, ÖTV ve KKDF'nin artırılması, kredi artış hızının kontrol altına alınması hep kısa vadeli önlemlerdi. Artık orta ve uzun vadeli önlemleri uygulamaya alıyoruz. Mesela teşvik sistemimizi güncelliyoruz. Yeni teşvik sisteminde cari açığı azaltmak birincil hedefler arasında. Cari açığın nedenlerinden biri de tasarruf yetersizliğidir. Uygulamaya koyduğumuz politikalar neticesinde hanehalkının geliri artacak, kayıtdışılık azalacak, bireysel emeklilik sistemi teşvik edilecek, böylelikle orta ve uzun vadede tasarrufların artması sağlanacaktır.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak politikalarımız ve projelerimiz hep daha fazla

katma değerli ürünlerin üretilmesi, Ar-Ge'nin desteklenmesi, markalaşmanın artması, işletmelerimizin rekabet gücü kazanması, girişimciliğin yaygınlaşması, üniversite-sanayi işbirliğinin tesis edilmesi üzerine kurulmuştur. Bu çerçevede 2012'de de inovasyon, Ar-Ge faaliyetleri, markalaşma desteklenecek, böylece uzun vadede hem dışa bağımlılığımız azalacak hem de ihrac ettiğimiz ürünler daha değerli ve nitelikli hale gelecektir. Cari açığa karşı en önemli tedbirler aslında bu tür kalıcı adımlardır.

Bugün geldiğimiz noktada Türkiye ekonomik istikrarı sağlamış, geleceğe güvenle bakan bir ülkedir. Ülkemiz bu özellikleriyle de yatırımcılar ve sanayiciler için güvenli bir o kadar da fırsatlarla dolu bir limandır. 2012 yılı reel sektörün güçlendiği ve sosyal politikaların hız kazandığı bir yıl olacaktır. İnanıyorum ki 2012'de Türkiye yine herkesi şaşırtacak ve beklentilerin üzerinde bir performans sergileyecektir.

### GEBZE TİCARET ODASI

Dünyada demokrasinin gelişmesiyle birlikte, güçlü devlet olmanın sadece güçlü kamu kurumlarına sahip olmakla mümkün olamayacağı net bir şekilde anlaşılmıştır. Güçlü devlet olmak için, güçlü bireylerden oluşan güçlü bir topluma ve bu bireylerin ortak hareket etmelerine imkan sağlayan organizasyonlara ihtiyaç vardır. Ülkemizin son yıllarda elde ettiği başarılarında, merkezi yönetimin uygulamaları kadar, yerel yönetimlerin, sivil toplum kuruluşlarının, üniversitelerin, oda ve derneklerin de çok büyük payları olmuştur. Kocaeli, ülkemizin en küçük yüzölçümüne sahip şehirlerinden biri olmasına rağmen, en çok üretim, istihdam ve ihracat yapan şehirlerimizin de başında geliyor. Kocaeli'nin bu başarısı, işadamlarımızın, sanayicilerimizin, ticaret ve sanayi odalarımızın başarısıdır.





# Hafif ticari araçların buluşma noktası: Mengerler Kocaeli

[www.mengerler.com](http://www.mengerler.com)



Mercedes-Benz



# GÜMRÜK VE TİCARET BAKANLIĞI'NIN İŞ DÜNYASINA KATKILARI

Hayati YAZICI

GÜMRÜK VE TİCARET BAKANI

► Gümrük ve Ticaret Bakanlığı bünyesinde ticaret ile gümrük işlemlerinin birleşmesi; haksız rekabetin önlenmesi, maliyetlerin düşürülmesi, ticaretin etik kurallar çerçevesinde yapılması bakımından etkin bir işleyişi sağlamaktadır. Böylece ülkemizi dünyanın en hızlı, en güvenilir ve en rahat ticaret yapılan ülkesi haline getirmeyi hedefliyoruz.

Bu çerçevede Bakanlık bünyesinde yapılan çalışmalar şöyledir:

Ticaret hayatını kolaylaştırmak ve dünyanın en iyi hizmetini sunan örnek gümrük idarelerini oluşturmak hedefiyle gümrük idarelerimizi fiziki açıdan güçlendiriyor ve yeniliyoruz. Bu çerçevede başta sınır kapılarımız olmak üzere; gümrük kapılarımızı yenilemek ve potansiyelini arttırmak üzere en verimli uygulama olan ve bütçeye herhangi bir yük getirmeyen "Yap-İşlet-Devret" modelini uyguluyoruz.

Gümrük ve ticaret politikalarının oluşturulması, uygulanması ile ilgili görüş bildirmek, bu konularda araştırma ve çalışmalar yapmak üzere danışma organı niteliğinde görev yapacak "**Gümrük ve Ticaret Konseyi**"ni hayata geçiriyoruz. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın hizmet sunduğu alanlardaki tüm paydaşlarımız bu konseyde temsil edilecektir.

Ülkemizin ticaret, turizm ve uluslararası ilişkilerinin artması, ayrıca bölgesiyle bütünleşmesi açısından kaliteli ve güçlü gümrük hizmetlerine büyük önem veriyoruz. Bunun için gümrük işlemlerini basitleştiriyor ve kolaylaştırıyoruz.

**Gümrük Antrepolarının** Perakende Sektörüne Hizmet Veren Lojistik Dağıtım Merkezlerine dönüşümünü sağladık. Antrepo rejimi ile eşyanın gerek antrepoda gerekse antrepo dışında, firma sahibinin fabrika sahası veya paketleme ünitesinde, paketleme ve birleştirme

işlemlerinin yapılmasına imkân sağladık. Ayrıca, serbest dolaşımda bulunmayan eşya ile de paketlenmesini mümkün hale getirdik. Bu itibarla, perakende sektöründe yer alan firmalarımız yurt dışından getirilen eşyanın ithalatını yapmadan, milli eşya ile birleştirerek kendi paketleme ünitesinden doğrudan transit ticarete konu edebilmekte, A.TR dolaşım belgesi düzenleyerek Avrupa Birliği ülkelerine gönderebilmektedir. Türkiye genelinde 560 genel ve 624 özel antrepo olmak üzere toplam 1184 antrepo bulunmaktadır.

**Yerinde Gümrükleme;** eşyanın gümrük sahasına gelmeden, işlemlerin doğrudan dış ticaret erbabının kendi depolarında veya antrepolarında yapılmasını sağlayan bir gümrükleme usulüdür. Bu uygulama ile eşyanın gümrük sahasında muayene ve kontrol işlemi için tutulması, burada boşaltılması ve yüklenmesi gibi işlemler ortadan kalkıyor. Uygulamanın ihracatçılarımıza sağlayacağı en önemli kolaylıklardan biri, eşyanın 7 gün 24 saat ihraç edilme imkânını sağlamasıdır. Bunun için gümrük idaresine Beyanname vermek yerine elektronik ortamda basit bir bildirimde bulunması yeterli olacaktır. Yine, bu uygulama kapsamında, dış ticaret erbabımız bir ay içerisinde gerçekleştirdiği tüm işlemlere ilişkin olarak, ayda bir kez gümrük beyannamesi verecek ve gümrük vergilerini de ayda bir kez toplu olarak ödeyecektir. Böylece ticaret erbabına önemli bir finansman kolaylığı sağlanmaktadır.

**Yetkilendirilmiş Yükümlü Uygulaması** ile firmalara; değerlendirme süreci sonrasında özel bir statü ve sahip oldukları güvenilirlik seviyeleri ile paralel olarak birtakım imtiyazlar tanınmaktadır. Ayrıca, uluslararası anlaşmalarla tesis edilen karşılıklı tanımlar yoluyla bu firmalar, yabancı ülke gümrük idarelerinde de ayrıcalıklı muamele görmektedir.

**Yeni Bilgisayarlı Transit Sistemini (NCTS)** yurt içinde uygulamaya başladık. NCTS; transit işlemlerinin elektronik olarak yürütülmesini sağlayan, Avrupa Birliği'nin bilgisayarlı transit sistemidir. Bu uygulama ile yükümlüler, veri girişi salonlarına gelmeden internet üzerinden transit beyannamesi tescil edebilmektedir.

Ülkemizin 1 Temmuz 2012 tarihinde Ortak Transit Sözleşmesine taraf olmasıyla birlikte Avrupa Birliği veya EFTA ülkelerine giden eşya; ülkemizdeki hareket gümrük idaresinde düzenlenen transit beyannamesi ile bu ülkelerdeki varış gümrük idaresine kadar taşınabilecektir. Aynı şekilde bir AB veya EFTA ülkesinden gelen eşya da tek bir beyan ve tek bir teminat ile Türkiye'deki varış gümrük idaresine kadar taşınabilecektir. Ayrıca nakliyecilerimiz elektronik beyanı her aşamasında izleyip, taşıma sürecini takip edebilecektir.

**Kâğıtsız Gümrük ve Tek Pencere:** Kâğıtsız Beyan; Gümrük idaresince güvenilirliği **onaylanmış firmaların**, gümrük beyannamesini elektronik ortamda gümrüğe sunmasıdır. Beyannameye eklenmesi gereken belgeler, sonradan kontrol edilmek üzere firmalar tarafından muhafaza edilecektir. İhracatta mavi hattan yararlanan yani "Onaylanmış Kişi Statüsü"ndeki yaklaşık 800 firma bu imkândan yararlanmaktadır. Bakanlığımızın "kâğıtsız beyandan" sonraki hedefi, gümrük beyannamesine eklenen elektronik ortamdaki taranmış belgeleri de tamamen kaldırmaktır. Böylece gümrük işlemlerini kâğıtsız ve insansız bir ortamda uygulanır hale getiren "**tek pencere**" uygulamasına geçilecektir. "Dünya Bankası ve Uluslararası Finans Kurumu, "İş Yapabilirlik 2011 Raporu"nda, Bakanlığımızın "kâğıtsız gümrük" projesine yer vermiştir. Rapor'da; "bu projenin ticaret erbabına hız kazandırmasının yanı sıra firma başına yıllık ortalama 5 bin dolar maliyet düşüşü sağladığı" ifade edilmiştir.

**Yeni Türk Ticaret Kanunu:** Meclisimizde mutabakatla kabul edilerek yasalaşan 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu 1 Temmuz 2012 tarihinde yürürlüğe girecektir. Kanun, ülkemiz ekonomisinin başarılı yükseliş grafiğini ve sürdürülebilir büyümeyi devam ettirmek için ihtiyaç duyulan düzenlemeleri kapsamaktadır.

Getirdiği yenilikler ve düzenlemeler çerçevesinde devrim niteliğinde sayılacak Yeni Türk Ticaret Kanunu ülkemizde; yatırım ve iş yapma ortamının iyileştirilmesi, şirketlerimizde kurumsal yönetim ilkelerinin benimsenmesi, kayıt dışılığın önlenmesi, şeffaflığın ve hesap verilebilirliğin sağlanması, bilgi toplumuna uygun hizmetlerin ön plana çıkması gibi alanlarda önemli yenilikler ve ilerlemeler sağlayacaktır. Şirketler kurulurken artık uzun formalitelere gerek olmayacak, elektronik ortamda 5-6 dakikada şirket kurulması mümkün hale gelecektir. Bu kanunla getirdiğimiz bir diğer yenilik ise tek kişiyle şirket kurulmasının mümkün olmasıdır. Halen mevzuatımızda bulunmayan Şirketler Topluluğu Hukuku da ilk defa bu Kanunla düzenlenmiştir. Bağımsız denetim de ilk defa düzenlenen bir alan olarak bu kanunda yer almıştır.

Yeni Ticaret Kanunu ile; ticaret sicili kayıtlarının elektronik ortamda tutulabilmesine imkân tanınmıştır. Böylece ticaret sicili kayıtları ile tescil ve ilan edilmesi gereken içerikler düzenli olarak depolanacak ve elektronik ortamda sunulacaktır. MERSİS adlı bu sistem ile ticari alanda faaliyet gösterecek gerçek ve tüzel kişilerin her birinin bir ticari kimlik numarası olacaktır. Sistemin pilot uygulamasına Mersin'de başlanmıştır ve 2012 sonuna kadar da ülke geneline yaygınlaştırmış olacaktır. Bakanlığımızın görev ve yetki alanında bulunan sebze ve meyve ticareti; üreticiler, üretici örgütleri, komisyoncular, tüccarlar, sınav işletmeler, ithalat ve ihracatçılar, perakendeciler ile 74 milyon sebze ve meyve tüketicisini ilgilendiren önemli bir sektördür. Bu çerçevede **5957 sayılı "Sebze ve Meyveler ile Yeterli Arz ve Talep Derinliği Bulunan Diğer Malların Ticaretinin Düzenlenmesi Hakkında Kanun" 1 Ocak 2012'de yürürlüğe girmiştir.** Kanunun getirdiği en önemli yenilik; malların toptancı haline bildirim esaslıdır. Malların toptancı haline bildirilmesi kaydıyla toptancı hali dışında da alım-satımının yapılabilmesinin önünün açılmasıdır. Bu kanunun öngördüğü önemli bir düzenleme de Bakanlığımız bünyesinde oluşturulan **"Hal Kayıt Sistemi"**dir. Bu sistem ile sebze ve meyve ticaretine ilişkin elektronik ortamda tutulan bilgilerin izlenmesi ve duyurulması; meslek mensuplarının kayıt altına alınması; bunlara yönelik veri tabanının oluşturulması; toptancı halleri arasında ortak bilgi paylaşımı ve iletişim sağlanacaktır. Ürünlerin izlenebilirliğine yönelik bilgileri içeren **"ürün künyeleri"** sayesinde tüketiciler "Hal Kayıt Sistemi"ni kullanarak, tükettikleri ürünün nerede ve ne zaman üretildiğine ilişkin temel bilgilerle ulaşabileceklerdir.

Hayata geçirdiğimiz **"Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk Sistemi"** Türkiye'de bir ilki oluşturmaktadır. Lisanslı depoculuk sistemiyle birlikte, üreticilerimiz mahsullerini depolayabilecekleri sağlıklı, güvenli ve sigortalı depo imkânı elde edeceklerdir. Lisanslı depo işletmelerince bu ürünlerin mülkiyetini temsil eden ürün senetleri çıkarılacaktır. Bu senetler kıymetli evrak hükmündedir. Böylece bu ürünlerin ticareti ürün senetleri vasıtasıyla Ürün İhtisas Borsası'nda gerçekleştirilecektir. Üreticilerimiz isterlerse fiyatların düşük olduğu hasat döneminde ürünlerini elden çıkarmak yerine lisanslı depolara koyarak, ürün senetlerini teminat olarak gösterip uygun koşullarda kredi kullanabileceklerdir.

#### Kooperatifler

Türk kooperatifçiliğinin layık olduğu seviyeye ulaştırılması amacıyla **Kooperatif Destekleme Projesi ve Türkiye Kooperatifçilik Strateji Belgesi'ni** hazırladık. Bakanlığımız önümüzdeki dönemde Kooperatiflerin mali imkânsızlıklar ile gerçekleştiremedikleri üretim ve istihdama katkısı olacak projelerini destekleyecektir. Bu kapsamda **"Kooperatiflerin Desteklenmesi Programı (KOOP-DES)"** Etüt Projesi bu yıl uygulanacaktır. Bu kapsamda kooperatiflerin amaçlarını gerçekleştirmek için hazırlayacakları projeleri teşvik ederek finansal destekler sağlanacaktır.

#### Esnaf-Sanatkâra Yönelik Hizmetler

Ülkemizde, Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonuna bağlı 13 mesleki federasyon ve 82 birlik bünyesindeki **3 bin 111** odaya kayıtlı yaklaşık **2 milyon** esnaf ve sanatkar bulunmaktadır. Önümüzdeki dönemde, yine esnaf ve sanatkarlarımıza yönelik olarak yeni kredi, destek ve teşvik mekanizmaları kurmak suretiyle esnaf ve sanatkarlarımıza olan desteğimizi daha da artıracacağız. Ekonomideki dinamizmin kaynağı olan esnaf, sanatkar ve KOBİ'lerimize destek olmaya devam edeceğiz.

10 Nisan 2010'da yürürlüğe giren **Esnaf ve Sanatkarlar Değişim, Dönüşüm, Destek (3D) Strateji Belgesi ve Eylem Planı (ESDEP)**, esnaf ve sanatkarlarla ilgili hazırlanmış ilk eylem planıdır. Bu plan çerçevesinde esnaf ve sanatkarların, kredi ve finansman şartlarının iyileştirilmesi; vergi, istihdam ve diğer yükümlülüklerin azaltılması, eğitim ve danışmanlık hizmetlerinin geliştirilmesi gibi çeşitli alanlarda katılımcı bir anlayışla geliştirilen projeler aşamalı olarak hayata geçirilmektedir.

#### Türkiye Ekonomisi ve Gebze

Sanayicimiz, tüccarımız, esnaf ve sanatkarımız hem toplumumuzun hem de ekonomimizin omurgasıdır. Türkiye'nin bugün dünyada ve Avrupa'da elde ettiği ekonomik başarı, tüm işadamlarımızın, tüccarlarımızın ve girişimcile-

rimizin katkılarıyla ortaya çıkmıştır. Ülkemiz, yaklaşık 1 trilyon dolarlık Satın Alma Gücü Paritesine göre Gayri Safi Yurtiçi Hasılası ile Dünya'nın 16'ncı, Avrupa'nın ise 6'ncı büyük ekonomisi konumundadır. Güçlü bir ekonominin temelinde güven ve istikrar vardır. Oluşturduğumuz güven ortamı ve inşa ettiğimiz istikrarla ülkemiz son on yılda bölgesinde ve dünyada önemli bir güç ve denge merkezi hâline geldi.

Gebze Türkiye'nin en gelişmiş illerinden biri olan Kocaeli'nin ekonomisine önemli katkı sağlayan sanayi merkezlerinden biridir. Gebze bir ilçe olmasına rağmen üretim, istihdam, ihracat ve ithalat kapasitesiyle ülkemiz ekonomisinin önemli bir merkezidir. Gebze, zengin bir tarihi geçmişe sahip, ekonomisi, tarım, hayvancılık ve sanayiye dayalı Türkiye'nin hızla gelişen ve büyüyen bir ilçesidir. Gebze Ticaret Odası da 11 bini aşan üye sayısı ile Türkiye'nin önde gelen odaları arasındadır. Türkiye'nin en büyük 500 kuruluşu arasında yer alan firmaların %10'unun Gebze Ticaret Odası'na kayıtlı olması Odanın ülke ekonomisindeki ağırlığına işaret etmektedir. Gebze Ticaret Odası kanalıyla yapılan ihracat miktarı 2010 yılında 575 milyon 868 bin 419 dolar iken, 2011 yılında bu rakam yüzde 34,68 artış ile 775 milyon 632 bin 715 dolar oldu.

Büyüyen Türkiye ile birlikte Gebze de hızlı büyümesine devam edecektir. Bu konuda Gebze'ye her alanda destek olacağımızı vurguluyor, Gebzelilere gönülden sevgi ve saygılarını sunuyor.



# tst

OTOMATİK RAKOR - QUICK COUPLING



## REFERANSLARIMIZDAN BİR KISMI

- ARÇELİK A.Ş.  
DAIKIN A.Ş.  
BERICAP KAPAK LTD ŞTİ.  
BIOFARMA İLAÇ A.Ş.  
BEŞİKTAŞ GEMİ A.Ş.  
BOSCH REXROTH A.Ş.  
BSH PROFILO A.Ş.  
CMS JANT VE MAKİNA A.Ş.  
COCA-COLA İÇECEK A.Ş.  
ÇOLAKOĞLU METALURJİ A.Ş.  
DİLER DEMİR ÇELİK A.Ş.  
EREĞLİ DEMİR VE ÇELİK FABRİKALARI T.A.Ş.  
ERKUNT TRAKTÖR A.Ş.  
FARPLAS A.Ş.  
FIRAT PLASTİK KAUCUK SAN.A.Ş.  
FORD OTOSAN A.Ş.  
HONDA TÜRK A.Ş.  
İSKENDERUN DEMİR VE ÇELİK FAB. T.A.Ş.  
KALE OTO RADYATÖR A.Ş.  
KAREL KALIP A.Ş.  
KAVAKLIDERE A.Ş.  
KÜTAHYA PORSELEN VE SERAMİK A.Ş.  
ETİ GIDA A.Ş.  
MAN TÜRKİYE A.Ş.  
MERCEDES BENZ TÜRK A.Ş.  
MİKROSAN MAKİNA VE KALIP A.Ş.  
PAŞABAHÇE CAM SAN. ve T.A.Ş.  
SIEMENS A.Ş.  
TAI TUSAŞ HAVACILIK SAN. A.Ş.  
TOYOTA A.Ş.  
VESTEL ELEKTRONİK A.Ş.  
Vİ-KO ELEKTRİK A.Ş.  
MAKEL ELEKTRİK A.Ş.  
DEMİRDÖKÜM A.Ş.  
ÇİMTAŞ BORU A.Ş.  
BMC A.Ş.  
AK GIDA ÜLKER A.Ş.  
MAHLE FİLTRE SİSTEMLERİ A.Ş.  
PEPSİ COLA A.Ş.



[www.tst-tamsan.com](http://www.tst-tamsan.com)

**TAMSAN BAĞLANTI ELEMANLARI A.Ş.**

GEPOSB Gebze / Kocaeli TÜRKİYE

Tel: +90 262 751 20 44 Fax: +90 262 751 30 44

[www.tst-tamsan.com](http://www.tst-tamsan.com) [info@tst-tamsan.com](mailto:info@tst-tamsan.com)





M. Rifat Hisarcıklıoğlu

TOBB BAŞKANI

## "2012 YILINDA DAHA TEDBİRLİ İLERLEYECEĞİZ..."

*Dünya ekonomisi daha önce benzeri olmayan çok zor bir dönemden geçiyor. Esasında dünya tarihinin ilk küresel ekonomi krizini yaşıyoruz.*

➤ 2012 yılı her bakımdan ilginç bir yıl olacak. İlk defa ülkemizin makro dengeleri cari açık hariç daha iyi durumdayken Avrupa'nın sıkıntıda olduğunu görüyoruz. Eskiden hep tersi olurdu. Alışkın olmadığımız bu durum karşısında mesela büyüme tahminleri 0 ile 5 arasında gayet geniş bir aralığa yayılmış durumda.

Dünya ekonomisi daha önce benzeri olmayan çok zor bir dönemden geçiyor. Esasında dünya tarihinin ilk küresel ekonomi krizini yaşıyoruz. Avrupa'daki pek çok ülke bugün borç sarmalında ciddi sıkıntılar içinde. Çevre ülkelerinde başlayan kriz, merkez ülkelerine yayılma eğiliminde. Fransa, Almanya ve İngiltere'deki bankaların; Yunanistan, Portekiz, İrlanda, İspanya ve İtalya'ya verdiği borç miktarı yaklaşık 2 trilyon dolar. Bu para bir nevi bloke olmuş durumda.

Sorunun kaynağı Avrupa'nın kuzey ve güneyinin ekonomik olarak bütünleşmek yerine ayrışmasında. Kuzey ülkeleri cari fazla verirken güney ülkeleri yeteri kadar üretim yapamadıklarından cari açık veriyorlar. Dolayısıyla güneydeki ülkelerin de daha fazla üretip ihracat yapmaları bunun için de verimliliklerini artırmaları gerekiyor. Büyüme olmadıkça her an başka bir yerde bütçe ve

borç sorunu ortaya çıkabilir. Kısa vadede kolay çözüm yolu imkânı yok. Orta vadede bu yapısal sorunlar çözülene kadar sıkıntılı bir dönem geçecek.

Türkiye'de 2012 yılında ekonomideki büyüme yavaşlayacaktır. Buna sisli bir havada viraja girerken gazdan ayağı çekmek olarak bakmak lazım. Yani daha tedbirlilerleyeceğiz. Ama resesyon benzeri bir daralma beklemek lazım. Yüzde 4'ün üzerinde bir büyümeyi makul ve ulaşılır görüyoruz.

Büyümenin ana kaynağı bugüne kadar iç talepti. Şimdi iç talepte bir yavaşlama, dış talepte ise artış yaşanıyor. 2012'de cari açığı küçülmek temel iktisat politikası hedefi olacak. Bu yönde belirgin bir maliye politikası uygulanıyor. Dolayısıyla iç talepteki artış daha yavaş seyredecek. Türkiye ekonomisi ihracata dayalı bir ekonomi olmadığından iç talepten dış talebe geçiş toplamda büyümeyi yavaşlatacak. Ama büyümenin sürdürülebilirliği kuvvetlenecek.

Dış talebin büyüme katkısındaysa birbirine ters iki faktörün hangisinin öne çıkacağı belirleyici olacak. Avrupa bizim bir numaralı ihracat pazarımız. Bu pazarın daralması ihracatımızı olumsuz etkiliyor. Öte yandan küresel kriz nedeniyle talep alışkanlıkları değişiyor. Türkiye doğu asya'ya göre daha ucuz değil ama daha kaliteli ve daha esnek üretim sunabiliyor. Navlun fiyatlarının yüksek kalması ve artan tasarruf isteğiyle birlikte büyük yerine küçük montanlı talep gelmesi Türkiye'nin coğrafi yakınlık sayesinde avantajı olacak.

Merkez Bankası son 1 yılda daha proaktif bir para politikasına geçti.

Bu sayede kısa vadeli faizin gerileyip sıcak para girişini caydırması lira'nın daha fazla değer kazanmasını engelledi. Hatta 1 yıl süreye yayılmış bir şekilde lira'nın değer kaybetmesi sayesinde kısa süreye sıkışmış hızlı değer kaybı yaşamadık ve döviz dengesindeki açığın daha da büyümesinin önüne geçildi. Döviz kurlarının mevcut seviyesi döviz gelir-gider dengesizliğinin düzelmesine yardımcı olacaktır.

2012'de döviz kazandıran faaliyetlerin önemi artacak. Zira ihracatımız miktar olarak artıyor gözükse de dünya pazarındaki payı azalıyor. Dünya ihracatından aldığımız pay 2009'da binde 8,2 iken, 2010'da binde 7,6'ya, 2011'deyse binde 7,4'ye geriledi. Dış ticaret açığı 100 milyar dolar gibi tarihi rekor seviyelere ulaşmış durumda. Demek ki dış ticaretteki politikalar yeterli değil ve geliştirilmesi gerekiyor.

Bizim için ikinci risk faktörü dış finansmanda. Sermayesi aşınan Avrupa bankalarının kredi verme kapasitesi zayıflıyor. Bu bankaların fonlamasına dayalı bizim gibi ülkelerde, kredi sıkılaşması riski ortaya çıkıyor. Zira Avrupalı bankalar bizim gibi ülkeler için ana kredi kaynağıdır. Özel sektörümüzün kısa vadeli kredilerinin %80'i, uzun vadeli kredilerin %70'i Avrupa'dan sağlanmıştır. Likidite sıkılaşığı, yüksek büyümeyi finanse edecek parayı bulmanın zorlaşması ve maliyetlerin artması, büyüme hızımızı kesebilir.



► Euro Bölgesi'nde bankalarının 110 milyar Euro ek sermayeye ihtiyaçlarını bulamazlarsa bilançolarını küçülterek sermaye açıklarını kapatacaklar. Burada hem risk hem de fırsat var. Esasında Avrupa bankalarında yeteri kadar likidite var. Ama güven kalmadığından bunu dışarı vermiyorlar. Avrupa Merkez Bankasında gecelik tuttukları miktar 500 milyar Euro'ya ulaşmış durumda. Türkiye'deki şirketler ve bankalarsa kredi geri ödemesi açısından güvenilir konumda. 2009 krizinde bunu gördüler. Neticede bu bankalar ellerindeki kaynağı bir yere plase edip para kazanmak zorundalar. Türkiye güven veren bir iktisat politikası ile finansman daralması riskini bertaraf edebilir.

Şirketlere önerim; yatırım yaparken daha az kaldıraç, daha fazla sermaye kullanmaları, yatırımın geri dönüş sürecine dikkat etmeleri, döviz geliri yoksa dövizle borçlanmamalarıdır. Şahıslara önerimse; gelirin üzerinde borçlanarak harcamasınlar. Kamu borçlanması kontrol altında tutulursa, özel sektör mali sistemden daha rahat kaynak temin edebilecektir. Kamu maliyesinin sağlam duruşu ve özel sektörün dış borç çevirme konusundaki tecrübesi bizim artılarımızdır. Yapısal reformlarla yüksek büyüme hızımızı korursak, bizden ilerdeki gelişmiş ülkeleri yakalama noktasında bir fırsat yakalayabiliriz.

Bu dönemde tek bir sihirli değnek var; o da yapısal reformlara hız verilmesidir. 2007'den sonra ticaret kanunu hariç ciddi bir yapısal reform adımı atılmadı. 2012'de yeniden bunlara odaklanmalıyız. Mutlaka yüksek

ithalata ve dış kaynağa bağımlılığımızı azaltacak bir üretim modeli tasarlamalıyız. Bunu başararsak Türkiye ekonomisinin en önemli iki yapısal sorunu olan, yüksek cari işlemler açığı ve yüksek işsizlik çözümü yoluna girecektir.

Cari açık ekonomideki en büyük risk ve kırılabilirlik kaynağıdır. Cari açığın nedeni olan dış ticaret açığını azaltmak için yeni bir yatırım teşvik sistemi oluşturulmalı ve ülke içinde üretim yapılması özendirilmelidir. Teşvik unsurları çeşitlendirilmeli, iller ve hatta ilçeler arasındaki denge gözetilmelidir. Sadece yurtiçini değil, komşu ülkelerdeki gelişme eksenlerini de dikkate alarak hazırlanmalıdır. Hizmet sektörünün döviz kazandıran yapısını güçlendirmek amacıyla, turizm, yurtdışı müteahhitlik ve denizcilik sektörlerine daha fazla destek vermeliyiz. Şirketlerimizin yeni pazarlara girmelerini destekleyecek ihracat sigortası sistemlerini geliştirmeliyiz. Girdi maliyetlerini azaltan reformlara, özellikle istihdam ve enerji alanında devam etmek gerekiyor.

Lojistik performans endeksinde ne yazık ki 39. sıradayız. Çin'e 350 dolara konteyner gönderiyoruz. Ama ülke içinde en yakın limana 1000 doların altında mal indiremiyoruz. Rekabetçi olmak istiyorsak, sanayileşmeyi Anadolu'ya yaymak istiyorsak, ulaşımdaki bu sıkıntıyı çözecek altyapıyı kurmalıyız. Akaryakıt üzerindeki ağır vergi yükleri, hem rekabet

gücümüzü azaltmakta, hem de kayıtdışılığı teşvik etmektedir. Enerjiyle ilgili yüksek vergileri belli bir vade içinde azaltmalıyız. Yükselen pazarlara girmek için Eximbank'ı güçlendirmeye devam etmeli, ihracat sigortası sistemini daha etkin çalıştırmalıyız. Sanayicilerimizin yurtdışı taşımacılık maliyetlerine Hazine desteği sağlamalıyız. Uzakdoğu kaynaklı ithalatın yol açtığı haksız rekabete karşı üretici sektörlerimizi korumalıyız. Piyasa denetim ve gözetim sistemlerini güçlendirmeliyiz.





# GROUP

K.S.C. • EĞİTİM VE DANIŞMANLIK  
• MEKANİK

## KSC MEKANİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

- Klima Tesisatı
- Havalandırma Tesisatı
- Yangın Tesisatı
- İzolasyon Kaplamaları
- Isıtma ve Soğutma Tesisatları
- Mekanik Proje ve Taahhüt Hizmetleri
- Mekanik Malzeme Satış ve Bakım Hizmetleri

KSC Mekanik on beş yılı aşkın tecrübesi ile fabrika, iş merkezi, hastane ve konut alanında bir çok mekanik tesisat taahhüt işlerini tamamlamıştır.



## KSC EĞİTİM DANIŞMANLIK HİZMETLERİ

- Mesleki Uyum Eğitimleri
- Mesleki Gelişim Eğitimleri
- Kişisel Gelişim Eğitimleri
- Hobi Sanat Kursları
- İş Sağlığı ve İş Güvenliği Eğitimleri
- Personel Hizmetleri
- İŞKUR İstihdam bazlı proje eğitimleri
- MARKA ve KOSGEB Proje Hazırlama Hizmeti

KSC Eğitim kurumsal elli aşan firmada on bin kişiden fazla kursiyere mesleki uyum eğitimi, Beş yüz kişiyi aşkın işsive İŞKUR kanalı ile Meslek Kazandırma Eğitimi, Gebze bölgesinde beş bin kişiye Hobi sanat Kursları düzenlemiştir. Kamu kurumlarına yüz kişiyi aşkın personel çalıştırma faaliyeti yürütmektedir.



Adres: M. Paşa Mh. 713/1 Sk. D:1 Gebze/Kocaeli  
Tel: 0 262 646 16 34- 35 Faks: 0 262 646 16 22

e-mail: kscegitim@gmail.com

[www.kscgrup.com](http://www.kscgrup.com)





Mehmet ZENGİNER

## 2012 YILI EKONOMİK BEKLENTİLER

GTO YÖNETİM KURULU ÜYESİ

### 2011 yılı ekonomik değerlendirmesi ve 2012 yılı ekonomik görüşleri



Ekonomistler, Asya ekonomilerinin, daha düşük performansa rağmen, bu yıl da büyümenin motoru olacağını, ABD'nin ise Avrupa'yı bir kez daha geride bırakarak, orta ölçekli büyümeye katkıda bulunacağını düşünüyor. Küresel ekonominin 2012'de yüzde 2,5 büyüyeceğini tahmin ediyor.

Euro Bölgesi'ndeki borç krizinin, küresel ekonomi için büyük tehdit oluşturmasına rağmen, ABD'den umut vadeden sinyaller gelmeye devam ediyor. Dünyanın en hızlı büyüyen ekonomisine sahip Çin'in bu yıl da yüzde 8,4 büyüyeceği, Hindistan'ın ise yüzde 7 ile hemen peşinden gideceği öngörülüyor.

Diğer yandan 2012, zengin gelişmiş ekonomiler için daha zor geçecek gibi görünüyor. ABD'nin 2012'de yüzde 2,2 büyümesi, krizdeki Euro Bölgesi'nin ise yüzde 0,3 küçülmesi bekleniyor. Ekonomistlerin Avrupa konusunda ele aldıkları acil riskler arasında ise Yunanistan'ın bu ay 14,5 milyar euroluk geri

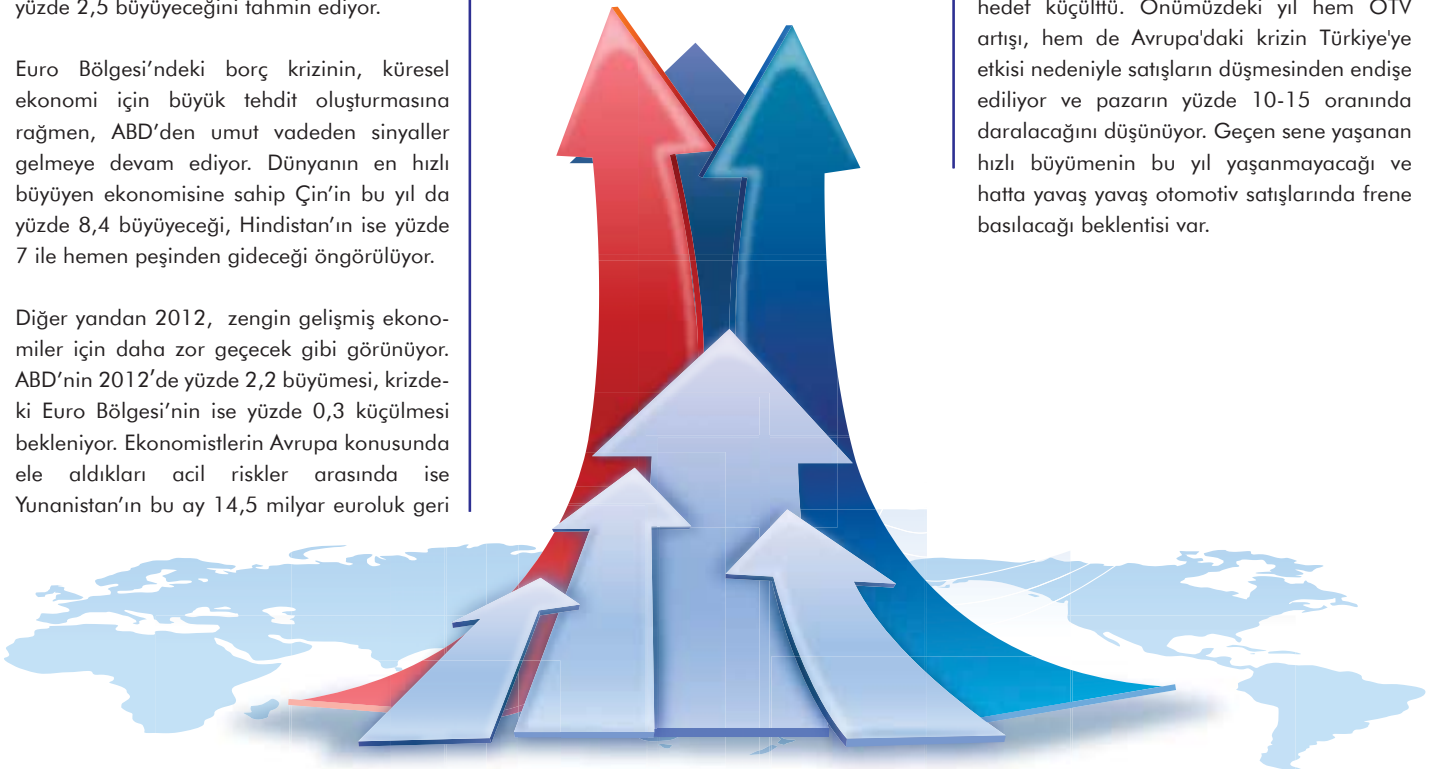
ödeme yapamaması ve temerrüte düşmesi bulunuyor. Euro Bölgesi liderlerinin borç krizini çözme konusundaki başarısızlığı, yalnızca çevre ekonomileri değil, bölgenin tamamının büyümesini tehdit ediyor. Avrupa'nın en büyük ekonomisi Almanya'nın bu yıl yüzde 0,5 büyüme kaydetmesi bekleniyor. Ekonomistler, deflasyon ve deprem sonrası ülke ekonomisinin yeniden inşasıyla zor bir dönemden geçen Japonya'nın ise yüzde 1,8 büyüme kaydederek, Avrupa'daki ekonomilerin önüne geçeceğini düşünüyor.

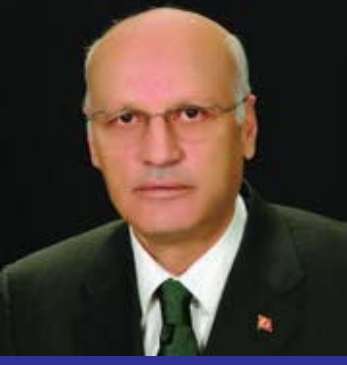
Sonuç olarak, Dünya ekonomisindeki büyüme 2012'de Avrupa'daki borç krizinin, küresel büyüme üzerindeki olumsuz etkileri nedeniyle hız kaybedecek, ancak doğru yönde hareket etmeye devam edecek diyebilirim.

Ülkemiz açısından da durum, genel görünümünden farklı değil. İhracatımızın ağırlığını teşkil eden Euro bölgesindeki durgunluk ve büyümenin yavaşlaması gerçeğinin bizi etkilememesi düşünülemez. Ancak mevcut güven ve istikrar ortamı kaybedilmez ise, yavaşlama olsa da ekonomimizin büyüyeceğini, azalma olsa da yatırımların devam edeceğini düşünüyorum.

Bu arada dikkat ve takip edilmesi gereken konular ülke cari açık pozisyonumuz ve kredi kartı borçları. Bu iki konunun bu yıl ekonomimizi etkileyecek unsurlar olduğu dikkatlerden kaçmamalı. Yeni "Türk Ticaret Kanunu" ve yeni "Sendikalar Kanunu"nun piyasaları ve sanayiciyi nasıl etkileyeceğini tahmin etmek biraz zor. Sonuçta yaşayıp göreceğiz sanırım.

Sektörel olarak ise, 2011 yılını satış rekoruyla tamamlayan otomotiv sektörü, 2012 yılı için hedef küçülttü. Önümüzdeki yıl hem ÖTV artışı, hem de Avrupa'daki krizin Türkiye'ye etkisi nedeniyle satışların düşmesinden endişe ediliyor ve pazarın yüzde 10-15 oranında daralacağını düşünüyor. Geçen sene yaşanan hızlı büyümenin bu yıl yaşanmayacağı ve hatta yavaş yavaş otomotiv satışlarında frene basılacağı beklentisi var.





Cihangir KOCA

## AGREGA (KUM-ÇAKIL KARIŞIMI) SEKTÖRÜNE GENEL BAKIŞ

GTO MECLİS ÜYESİ

*Çevreye saygılı,  
doğaya verilen  
zararın en aza  
indirilmesi için  
gayret eden, rezervi  
alınan alanları  
rehabilite eden,  
kuruluşlar olmak  
zorundayız.*

► Ülkemizde agrega sektörünün nerelerden geldiği konusunda hafızamızı yoklayacak olursak balyoz ve manivela ile taş çıkarma dönemlerini hatırlamayanımız çok olabileceği gibi kara barut dersiniz de genç madencilerin pek çoğunun boş gözlerle bakacağı kanaatindeyim.

Bütün teknolojik gelişmelere paralel olarak sektörümüz dünyada kullanılan en gelişmiş makine ve ekipmanla çalışmaktadır. Aynı şekilde patlama teknolojilerinin de son sistemlere göre dizayn edilen patlama hesaplanmasında ve ekipmanlarının kullanıldığını görmekteyiz.

Bu sayede kırma eleme tesislerinin modernizasyonu gerçekleşmiş, maden kaynağına uygun makine seçimi ile kaliteli agrega üretimi yapılmakta toz indirgeme sistemleriyle emisyonun azaltılması sağlanmakta, patlama mühendisliğinden yararlanılarak, titreşim gücü ve taş savrulmasından kaynaklanan mal ve cana gelen zararlar önlenmektedir.

Bütün gelişmelerin uygulamaya geçmesindeki en önemli etken yasal düzenlemelerle ruhsat hukukunun güvenceye alınmasıdır.

Ancak sektörün sıkıntıları bitmemiştir. Hatta bölgesel farklı uygulamalar can acıtır hale gelmiştir. Valilik ve özel idare makamları ile Belediyelerin yasaların önüne geçen talep ve uygulamaları bizleri ciddi endişeye sevk etmektedir. Deprem kuşağında olan ülkemizde; özellikle yenilenmesi gereken yapıların çokluğu dikkate alınırca agregaya olan ihtiyacın büyüklüğü tahmin edilenden çok daha fazladır. Bu günkü koşullarda Türkiye'deki agrega kullanımı yıllık 300.000.000 (Üçyüz milyon) ton iken yeni projeler ve kensel dönüşüm çalışmalarıyla ihtiyacın en az on kat artacağını Çevre ve Şehircilik Bakanlığı yetkilileri açıklamıştır.

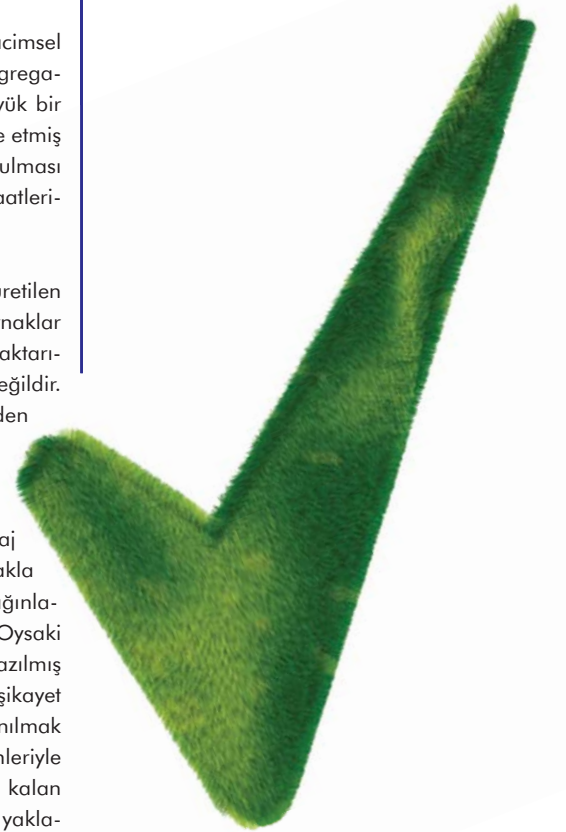
Basit bir örnekle, "üretilen betonun hacimsel olarak her bir metreküpünün % 80'i agregadan oluşmaktadır" dersek ne denli büyük bir ihtiyaçla karşı karşıya olduğumuzu ifade etmiş oluruz. Bu nedenlerle sektörün canlı tutulması ve hizmet eder halde olması milli menfaatlerimize uygun düşer.

İşin ekonomik boyutu ise üretimin ve üretilen katma değerinin % 100'ü yerli kaynaklar kullanılarak sağlandığından yurt dışına aktarılan herhangi bir kaynak söz konusu değildir. Bu konudaki mali verilere fazla girmeden sektörün önemli sorunlarından birine temas etmek istiyorum.

Bizim bence en önemli sorunumuz imaj sorunudur. Agregada işletmesi denince akla ilk gelen kazılmış yamaçlar, toprak taş yığınları ve çevreyi katleden kuruluşlardır. Oysaki özellikle karayolları kenarında kazılmış alanlar ve döküntüler, sektörün en çok şikayet ettiği yol, baraj, vs. inşaatlarında kullanılmak üzere verilen Hammadde üretim izinleriyle yapılan müteahhit çalışması sonrası kalan görüntülerdir. Kaldı ki romantik çevreci yaklaşımlar yerine bilimsel ve ekonomik gerçeklerle ülke ihtiyacının dikkate alınması daha realist bir yaklaşım olacaktır.

Her şeye rağmen bizlere düşen önemli görevlerde vardır ve bunların bilincindeyiz. Özellikle çevreye saygılı, doğaya verilen zararın en aza indirilmesi için gayret eden, rezervi alınan alanları rehabilite eden, kuruluşlar olmak zorundayız.

Bütün bu duygu ve düşüncelerle gelecek yılların sektörümüze, milletimize ve ülkemize güzellikler, barış ve huzur getirmesini dilerim.



# GEBZE ÖĞRETMEN EVİ

*Toplantı Solunumuz,  
Restaurantımız ve Otelimizle  
Tüm Halkımızın  
Hizmetindeyiz.*



Muallimköy Kavşağı Gebze/KOCAELİ

Tel: (0262) 759 17 78 - Faks: (0262) 759 17 84 Rezervasyon: (0262)759 17 83

Web: www.gebzeogretmenevi.com / Mail: gebzeogretmenevi@mynet.com

**mert**  
promosyon

www.mertpromosyon.com 0212 284 8516



Yüzlerce ürün, çok uygun fiyatlarla...



"Tanınırlık satışlara yansınca, bizim pazarlamacı tatili haketti..."

AVT Ltd.Şti.  
Gen.Müd.Sinan Gülşen Yılmaz



**Tayfun Koçak**  
**KOÇAK PETROL ÜRÜNLERİ**

*Koçak "Speedol'un marka bilinirliği, müşterilerini bilgilendirme çalışmaları ve OEM belgeleri ile yerli sermayeli ürünlere olan güvenin artırılmasının sektör için çok önemli olduğunu" söyledi.*

► "Türkiye'de yerli sermaye ile üretime başlayan ilk firmalardan olma gururunu yaşayan firmamız, 1994 yılında kuruldu. İlk üretim yerimiz İstanbul'un ilçelerinden Ümraniye olup o günün şartlarına göre yaklaşık 15 ürün ile yolumuza başladık. Kurulduğumuz ilk yıllarda üretimimizi sadece yurt içine sattık. Hayalimizde ihracat yapmak, uluslararası firmalara fason üretim yapmak, özel yağlar üretmek vardı. Hayal etmek, başarı yolunda atılan ilk adımdı bizim için. İstikrarlı, kararlı ve kaliteden ödün vermeyen çalışmalarımız sonucunda, piyasada adımız duyulmaya başlandı" cümleleriyle konuşmasına başlayan Koçak Petrol Ürünleri Ltd. Şti. Genel Müdür Yardımcısı Tayfun Koçak geline noktasındaki başarıyı aynı zamanda takım çalışmasına da borçlu olduğunun ifade etti.

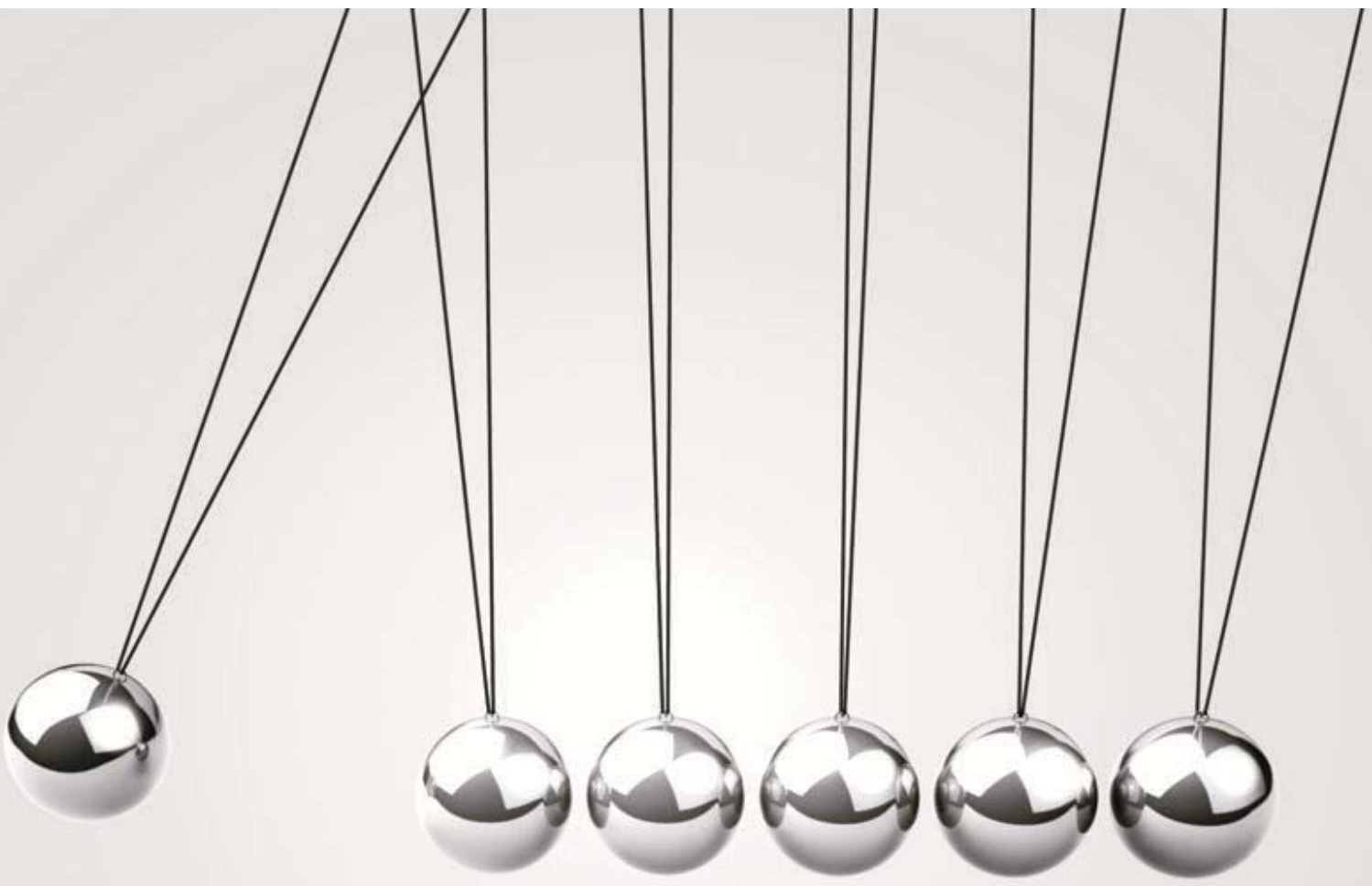
20 yılı aşkın bir süredir Madeni Yağ Sektöründe bulunan, şu anda Gebze Pelitli Köyünde son derece modern ve teknolojik tesislerinde Speedol Markası ile madeni yağ üreticileri arasındaki yerlerini aldıklarını belirten Koçak, 200'den fazla ürün çeşitleriyle ulusal ve uluslararası pazarda isimlerini duyurmaya devam ettiklerini söyledi. 4500 m2 kapalı olmak üzere yaklaşık 11.000 m2' lik alana sahip olan tesislerinde benzinli ve dizel motor yağları, otomotiv ve endüstriyel gresler, metal işleme yağları, endüstriyel madeni yağlar, proses yağları, sentetik endüstriyel yağlar, tekstil yağları, kalıp yağları, motosiklet yağları, yüksek performanslı sentetik gresler, denizcilik yağları, demiryolları yağları, havacılık yağları, özel pastalar, antifriz ve otomotiv bakım ürünleri ürettiklerini ifade eden Koçak, bunların yanında ayrıca Milli Savunma Sanayine başta olmak üzere kamu kurumlarına yönelik özel ürünler de ürettiklerini vurguladı.

EN ISO/IEC 17025:2005 TÜRKAK onaylı uluslararası akredite laboratuvarları sahip olan şirket; Daimler Benz, MAN, MTU, ZF, Voith, Cincinnati, Caterpillar, Renault gibi araç üretici firmaların ürünleri için verdikleri OEM belgeleriyle ulusal ve uluslararası pazarlarda faaliyetlerine devam ettiklerini aktaran Koçak "Speedol Markası ulusal ve uluslararası pazarda da satış grafiğini yükseltiyor. Biz de madeni yağ ürünlerinde dünyanın önde gelen firmalarıyla, gerek bilgi birikimimiz, gerekse teknolojik alandaki yatırımlarımızla büyüme grafiğimizi yükseltmeye devam ediyoruz" dedi.

Madeni yağ ve petrol ürünleri sektörüne yönelik çalışan Koçak Petrol'ün kalite standartları ve müşteri memnuniyeti ile ulusal ve uluslararası pazardaki tüketicilerin güvenini sağladığını ve faaliyetleri ile global bir marka olduğunu belirten Koçak "satışımızın bir kısmını ihracat oluşturuyor. Günümüz itibarıyla 15 ülkeye ihracat yapıyoruz. Speedol Markası uluslararası pazarda da her geçen gün satış grafiğini yükseltiyor. Biz de madeni yağ ürünlerinde dünyanın önde gelen firmalarıyla, gerek bilgi birikimimiz, gerekse teknolojik alandaki yatırımlarımızla pazar payımızı büyütme hedefliyoruz" dedi.

Başarının sırrının ekip çalışmasında olduğuna inanan Koçak "Küçük bir imalathaneden bu günlere gelmenin haklı gururunu yaşadıklarını, çalışmalarımızda ilk günkü heyecanımızı kaybetmedik. Kocaeli sanayi odasının düzenlediği Çizgiötesi Sektörel Performans Değerlendirme KOBİ ödülü de 2 kez firmamız aldı. Toplam kalite ve çevreye duyarlı bir kuruluş olmanın sürekli ağırlığını taşıdık. Personelimize verdiğimiz sürekli eğitimlerimizde, kalite, müşteri memnuniyeti ve ürün güvenliği konusunda onların da katılımını sağladık. Bunlarda bize başarıyı getirdi" dedi.

Koçak "Speedol'un marka bilinirliği, müşterilerini bilgilendirme çalışmaları ve OEM belgeleri ile yerli sermayeli ürünlere olan güvenin artırılmasının sektör için çok önemli olduğunu" söyledi. Sektördeki bazı oyuncuların standart dışı ürünleriyle sektörün olumsuz etkilenmesinin yanında tüketicilerin bilinçlenmesi ve kalite belgeleri aramasının olumlu bir gelişme olduğunu dile getiren Koçak, ülkemizin madeni yağ konusunda söz ettiren bir konuma geldiğini belirtti. Türkiye'nin coğrafi konumu ve sanayileşmede yaşanan gelişmelerin, uluslararası ve yerli yatırımcıların modern, teknolojik üretim tesisleri kurmasının temelini oluşturduğunu vurgulayan Koçak, "Kurulan bu tesisler yıllar içinde uluslararası piyasalarda kalite ve teknolojileriyle de rekabet edebilecek kadar mesafe kat ettiler. Hatta ülkemiz, kapasitesiyle madeni yağ üretim üssü oldu ve bu alanda günümüzde uluslararası markalara fason üretim gerçekleştirir hale geldi" diye sözlerini bitirdi.



## EN ÖNEMLİ STRATEJİMİZ: SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜME

KASTAMONU ENTEGRE OLARAK TEMEL BÜYÜME STRATEJİMİZ KENDİ SEKTÖRÜMÜZDE ÜRETİM VE SATIŞ ÇOĞRAFYAMIZI GELİŞTİREREK BÜYÜMEKTİR. BU KAPSAMDA KASTAMONU ENTEGRE ÖNÜMÜZDEKİ 5 YIL İÇİNDE YURT İÇİNDE VE YURTDIŞINDA YENİ YATIRIMLAR PLANLAMAKTADIR. 320 MİLYON EURO TUTARINDAKİ YATIRIMLAR TAMAMLANDIĞINDA KASTAMONU ENTEGRE'NİN ÜRETİM KAPASİTESİ BUGÜNKÜNÜN İKİ KATINA ÇIKACAK VE SEKTÖRÜN GLOBAL ŞİRKETLERİ ARASINDAKİ YERİNİ SAĞLAMLAŞTIRACAKTIR...



Capital Dergisi'nin 2010 Yılı Ekim sayısında yayınlanan "Türkiye'nin Sınır Ötesi Şirketleri" başlıklı yazıda, Yurtdışındaki en büyük 50 Türk şirketi arasında Romanya'daki şirketimiz Prolemn 39. sırada, Bosna Hersek'teki şirketimiz Natron Hayat 33. sırada ve Bulgaristan'daki şirketimiz Gabrovnitza, 42. sırada yer almıştır. Böylece ilk 50 içerisinde 3 şirketimiz de yer almıştır.

ÜRÜNLERİMİZ | Ham ve Melamin Kaplı MDF, Ham ve Melamin Kaplı Yongalevha, Laminat Parke, Doorskin (Hazır Kap Paneli), Boyalı MDF ve Yongalevha, Dekoratif (Petek Dolgulu) Panel,



KASTAMONU ENTEGRE A.Ş. bir HAYAT HOLDİNG kuruluşudur.

**kastamonu**  
ENTEĞRE AĞAÇ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.  
www.keas.com.tr



**Cengiz ORAL**  
**KALİBRE ÇELİK**

*Kalibre Çelik,  
kaliteye verdiği  
önem ve müşteri  
talepleri doğrultusunda  
geçmişten bugüne  
hizmet vermeye  
devam ediyor.*

➤ 1998 yılında küçük bir işletme sermayesi ile kurulan Kalibre Çelik Ticaret ve Sanayi Limited Şirketi, kuruluş sermayesini bin katına ulaştırarak satışlarının yüzde 35'ini 7 ülkeye ihraç eden bir firma haline geldi. Bunda en büyük pay sahibi kuşkusuz ki şirket ortakları Cengiz Oral ve Ömer Paşa...

Aynı zamanda Gebze Ticaret Odası Meclis Üyesi olan Cengiz Oral başarı hikayesini aktarırken ortağının da katkısına değinmeden geçmiyor.

İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi Mezunu Cengiz Oral ve Yıldız Teknik Üniversitesi Metalurji Mühendisi Ömer Paşa ortaklığı ile faaliyetlerini sürdüren Kalibre Çelik arkasında üretim desteği olmayan ticari bir işletme olarak 1998 yılında faaliyetlerine başladı. Bugün ise ödenmiş sermayesi, kuruluş sermayesinin 1000 katına ulaştı.

Asil Çelik firmasındaki çalışma arkadaşlığını ortaklığa dönüştüren Oral ve Paşa, bildikleri bir konu olmasından dolayı satış faaliyetlerini alaşımli çelik üzerine yoğunlaştırarak işe Ataşehir' de küçük bir büroda faaliyetlerine başladılar. İşe başladıkları dönemde piyasada özellikle "parlak çelik üretiminin" eksikliğini hisseden Kalibre Çelik, satış faaliyetlerini firma dışında fason üretim yaptırarak, piyasadaki eksikliği gidermeye odaklandı. 2002 yılında ilk makinesini leasing yöntemiyle satın alarak Gebze'de kiralık bir depoda üretime başladı.

2004 yılında ise mevcut yerindeki fabrika binası inşa edilerek ve yeni makineler alınarak üretim miktarı artırıldı.

Üretimde 1. sınıf malzeme kullanan Kalibre Çelik, dolayısıyla malzeme kalitesinde, termin ve fiyat konusunda müşteri memnuni-

yetini daima en üst seviyede tutmaktadır. Kalibre Çelik'in bu tutumu müşterilerin firmaya olan güvenini artırmış ve pazarda önemli bir yer edindirmiştir.

Piyasada edindiği yer itibarıyla Kalibre Çelik, bazı büyük sanayi kuruluşlarının "tek tedarikçisi" olarak yıllardır hizmet vermeye devam etmektedir.

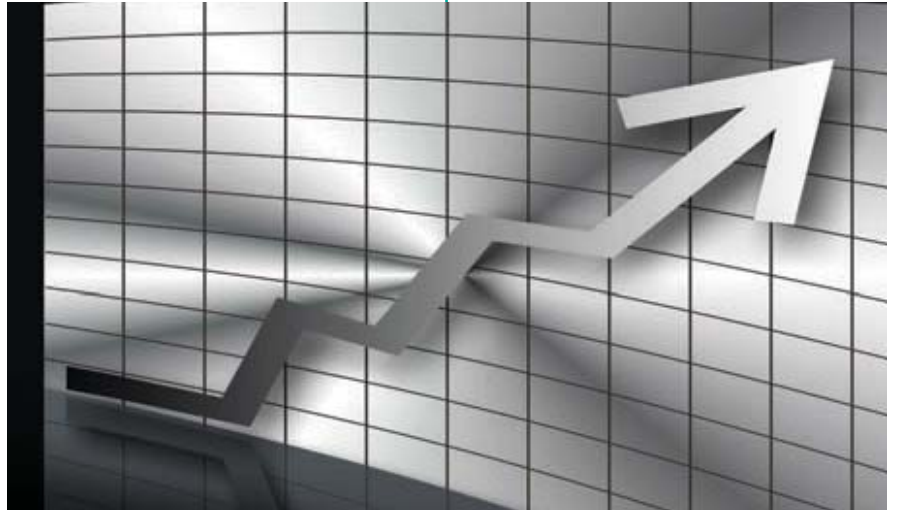
Kaliteye verdiği önem ve müşteri talepleri doğrultusunda, "Çatlak Kontrol Cihazını" 2012 Şubat ayı başında Almanya'dan getiren firma, cihazı hattına monte etti. Böylece firma, Türkiye'de çok az firmada bulunan bu cihazla yüzde 100 garantili malzeme teminine başladı.

Her sene artan üretim kapasitesi ve satış miktarı ile firma, en az çalışan (14 personel) ile en çok üretim yapan konumundadır.

Türkiye pazarında kullanılan tüm otomat çeliğinin yüzde 20'sini tesislerinde üreten firma, üretilen bu malzemeleri, otomotiv yan sanayi, beyaz eşya, mobilya sektörü, makine imalat sanayiinde kullanılmak üzere iç piyasada ve dış ülkelerdeki parça üreticilerine pazarlamaktadır.

2007 yılında başlanan ihracat hamlesi her yıl kademeli olarak artarak, 2011 yılında meyvelerini vermiş ve 7 ülkede toplam satışların yüzde 35'ine ulaşmıştır. Bu rakam müşterilerin yaptıkları direkt ihracatlarla yüzde 50'ye, mamul olarak üretim yapan firmaların ihracatları da dahi edilirse toplam satışın yüzde 60'a ulaşmaktadır.

Kalibre Çelik'in 14 yılda kazanılan başarıda en büyük pay sahibi hiç kuşkusuz, bilinen işin kaliteden ödün vermeden müşteri memnuniyeti esas alınarak yapılmasıdır.



# GTO ÜYELERİNDEN DIŞ TİCARET SEMİNERİNE YOĞUN İLGI



*Marmara  
Üniversitesi  
Öğretim Üyesi  
Doç. Dr. Mehmet  
Melemen, ticari  
mesaj yazma ile  
ilgili bilgiler  
vererek ingilizce  
yazışmanın  
önemi  
üzerinde durdu.*

Üyelerinin düzenli birer ihracatçı olmalarını hedefleyen Gebze Ticaret Odası (GTO), bu kapsamda gerçekleştirdiği etkinliklerine bir yenisini daha ekledi. GTO'da düzenlenen ve üyeler tarafından yoğun ilgi gören Dış Ticarete Yazışma Teknikleri isimli bilgilendirme seminerinde dış ticaret yazışmalarında dikkat edilmesi gereken konular üzerinde duruldu.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler'in de katıldığı seminerde, Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Mehmet Melemen, ticari mesaj yazma ile ilgili bilgiler vererek ingilizce yazışmanın önemi üzerinde durdu.

#### **Dış Ticarete İlk Adım Yazışmalar İle Atılıyor**

Doç. Dr. Mehmet Melemen seminerde yaptığı konuşmada; dış ticarete, özellikle alıcı ve satıcıların farklı ülkelerde bulunmaları nedeniyle ilk adımın genellikle yazışmalar ile atıldığını ifade etti. Melemen yaptığı konuşmada; "İhracatçı şirketlerin ithalatçılara gönderdikleri iş mektup-

ları, ithalatçının ihracatçı ile ilgili olumlu izlenimler edinmesine, iyi iş ilişkileri kurulmasına ve yeni pazarlar kazanılmasına katkıda bulunacak ilk faktördür.

Bu yazışmalarla ithalatçı, henüz karşı karşıya gelmediği ihracatçıyı değerlendirmeye çalışacaktır. Dolayısı ile yazılacak iş mektuplarına ayrı bir özen gösterilmesi gerekmektedir. Yazılan mesajlar firma hakkında oldukça fazla bilgi verecektir" dedi.

Toplantının açılışında konuşan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Türkiye'nin 2023 yılı 500 milyar dolar hedefi doğrultusunda özellikle ihracat konusuna özel önem verdiklerini ifade etti. Bu kapsamda İstanbul Ticaret Odası işbirliği ile İhracat İlk Adım Programı'nın 4. Etapını da başlattıklarını belirten Çiler, üyelerinden gelen talepler ve güncel mevzuat değişiklikleri ile ilgili eğitimlere devam edeceklerini sözlerine ekledi.



## GTO'DAN YENİ TTK'NIN KARA TİCARETİ HUKUKUNA GETİRDİĞİ YENİLİKLER SEMİNERİ

*"Yeni TTK'ya göre her sermaye şirketi internet sitesi açmak zorunda. Ancak sadece siteyi açmak yetmiyor, aynı zamanda sır niteliğindeki birçok bilginin de paylaşılması gerekiyor."*

1 Temmuz 2012 tarihinde yürürlüğe girecek olan Yeni Türk Ticaret Kanunu (TTK) ile ilgili üyelerini bilgilendirmeye devam eden Gebze Ticaret Odası (GTO), Sakarya Üniversitesi Ticaret Hukuku Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Şaban Kayıhan'ın konuşmacı olarak katıldığı "Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun Kara Ticareti Hukukuna İlişkin Getirdiği Yenilikler" konulu bilgilendirme semineri düzenledi.

Yeni TTK'nın yürürlüğe girmesine az zaman kaldı. İş dünyasında önemli yenilikler getirecek kanun ile ilgili olarak seminerler ve toplantılar düzenleyen GTO, üyelerinin geçiş sürecinde sorun yaşamamalarını istiyor. Bu kapsamda düzenlenen eğitimlere "Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun Kara Ticareti Hukukuna İlişkin Getirdiği Yenilikler" konulu bilgilendirme semineri ile devam edildi.

Sakarya Üniversitesi Ticaret Hukuku Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Şaban Kayıhan'ın konuşmacı olarak katıldığı seminerde, Yeni TTK'nın ticari işletme hukukuna ilişkin öngörülen yenilikler ile şirketler hukukuna ilişkin getirilen yeni bakış açısı ve bu doğrultuda öngörülen değişiklikler ele alındı.

### Şirketler İnternet Sitesi Açacak

GTO üyeleri tarafından ilgi ile takip edilen seminerde GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler de yer alarak kanun ile ilgili bilgilendirmelerde bulundu. Şirketlerin internet sitesi açma zorunluluğu üzerinde duran Nail Çiler; "Yeni TTK'ya göre her sermaye şirketi internet sitesi açmak zorunda. Ancak sadece siteyi açmak yetmiyor, aynı zamanda sır niteliğinde-

ki birçok bilginin de paylaşılması gerekiyor. İnternet sitesine sahip yaklaşık 130 bin şirket varken, küçük ölçekli şirketlerin yüzde 90'ının internet sitesi yok. İnternet sitesine ait hükümler, 1 Temmuz 2013 yılında yürürlüğe girecek. Bu tarihten itibaren 3 ay içinde internet sitesini oluşturmayan ve bilgi toplumu hizmetlerini uygulamayan şirket yöneticileri 6 aya kadar hapis ve 300 güne kadar, bilgiler usulüne uygun şekilde koyulmadığı durumlarda da 3 aya kadar hapis ve 100 güne kadar adli para cezasına çarptırılacak" dedi.

### Çeke Mali Risk Sigortası Önerisine Destek

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yalçıntaş tarafından çeki itibar kazandıracak 'mali risk sigortası' önerisini desteklediklerini belirten Çiler; çek yasaının ticaret hayatına hareket getireceğini, ancak çeki ödenmeyen tüccarların haklarının korunması için de yeni düzenlemeler yapılması gerektiğini söyledi. Çiler; "Murat Yalçıntaş tarafından önerilen sistemde tüccar nasıl evini, işyerini sigortalıyorsa, çekinin de sigortalı olmasını isteyecek. Çek alırken de elbette sigortalı çeki kabul edecek. Karşılıksız çek olması durumunda, çek bedelini sigortadan tahsil edebilecek" dedi.

### Tek Kişilik Limited Şirket İmkânı Getiriliyor

Yeni Ticaret Kanunu'nun şirketler hukukuna ilişkin öngördüğü yenilikler ile ilgili olarak da bilgiler veren Prof. Dr. Şaban Kayıhan anonim şirketlerdeki genel kurulun, limited şirketler için de zorunlu hale getirildiğini söyledi. Kayıhan; "Limited şirketler için asgari sermaye miktarı Yeni TTK'da, 10 bin TL olarak öngörül-







# KILIC

## LOJİSTİK & PETROL



1969'dan beri...

Tel: 0 262 724 96 30 Fax: 0262 724 96 39

[www.kilicnakliyat.com](http://www.kilicnakliyat.com) e-mail: [info@kilicnakliyat.com](mailto:info@kilicnakliyat.com) Gebze - KOCAELI

Şb: Emindönmez İş Hanı No: 4 Payas, Dört Yol - HATAY

Tel: 0 326 755 98 72 Fax: 0 326 755 98 75



BEĞE TÜRÜ C2

BEĞE TÜRÜ N1

BEĞE TÜRÜ K1

BEĞE TÜRÜ R1



İST. ÜNİVERSİTESİ ATILIM İST. N. 41 50080

İST. N. 41 50072 BİRLİK NAKLİYAT

ULUSLARARASI NAKLİYECİLER DERNEĞİ ve GLOBAL TEMİNATLIDIR

# KÜÇÜK VE ORTA ÖLÇEKLİ İŞLETMELERİ GELİŞTİRME VE DESTEKLEME İDARESİ BAŞKANLIĞI

20 yılı aşkın bir süredir ülkemiz KOBİ'lerine hizmet veren KOSGEB'in temel amacı; KOBİ'lerin rekabet güçlerini geliştirmeye ve girişimcilik kültürünü yaygınlaştırmaya yönelik nitelikli hizmet ve destekler sunarak, KOBİ'lerin ekonomik ve sosyal kalkınmadaki paylarını arttırmaktır.

KOSGEB, ülkemizin kalkınmasında önemli katkıları ile göze çarpan bölgede Kocaeli Organize Sanayi Bölgeleri Hizmet Merkezi aracılığı ile KOBİ'lere olan hizmetine devam etmektedir. KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği kapsamında 7 destek programı mevcuttur;

1- Genel Destek Programı; KOBİ'lerin kaliteli ve verimli mal/hizmet üretmelerinin sağlanması, rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmek amacıyla genişletme geliştirme faaliyetlerinin teşvik edilmesi ve pazar paylarını artırmak için tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinin geliştirilmesi amacı ile yürürlüğe sokulmuştur.

Destek oranı % 50 olan bu destek programı kapsamında Yurt İçi Fuar Desteği, Yurt Dışı İş Gezisi Desteği ve Nitelikli Eleman İstihdam Desteği gibi 13 farklı destek kalemi mevcuttur.

2- KOBİ Proje Destek Programı; İşletmeler özgü sorunların işletmeler tarafından projelendirildiği ve projelendirilen maliyetlerin desteklenebildiği bu program ile KOBİ'lerde proje kültürü ve bilincinin oluşturulması ve işletmelerin proje yapabilme kapasitelerinin geliştirilmesi amaçlanmıştır.

Hibe destek oranı % 50 olan bu destek programı kapsamında üretim, yönetim-organizasyon, pazarlama dış ticaret, insan kaynakları, mali işler, finans, bilgi yönetimi ve bunlarla ilişkili alanlarda sunacakları projeler desteklenir.

## Program ve Proje Limitleri

Program Süresi	3 yıl
Proje Süresi	6-24 ay (+12ay)
Destek Üst Limiti	150.000 TL
Destek Oranı	1. ve 2. Bölge için % 50 3. ve 4. Bölge için % 60

3- Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı; bilim ve teknolojiye dayalı yeni fikir ve buluşlara sahip KOBİ ve girişimcilerin geliştirilmesi, teknolojik fikirlere sahip tekno-girişimcilerin desteklenmesi, KOBİ'lerde Ar-Ge bilincinin yaygınlaştırılması, Ar-Ge kapasitesinin artırılması ve inovatif faaliyetlerin desteklenmesi amacı ile kurgulanmış olan bu destek programının hibe destek oranı % 75'dir.

AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI	DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI (%)
Ar-Ge ve İnovasyon Programı		
İşçilik Desteği		
Kira Desteği	12.000	75
Makina-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği	100.000	75
Makina-Teçhizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği (Geri Ödemesiz)	200.000	75
Personel Gideri Desteği	100.000	75
Başlangıç Sermayesi Desteği	20.000	100
Proje Geliştirme Desteği	Proje Danışmanlık Desteği	25.000
	Eğitim Desteği	5.000
	Sınai ve Fikri Mülkiyet Hakları Desteği	25.000
	Proje Tanıtım Desteği	5.000
	Yurtdışı Kongre / Konferans / Fuar Ziyareti / Teknoloji İşbirliği Ziyaret Desteği	15.000
Test, Analiz, Belgelendirme Desteği	25.000	75
Endüstriyel Uygulama Programı		
Kira Desteği	18.000	75
Personel Gider Desteği	100.000	75
Makine-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Gid. Desteği	150.000	75
Makina-Teçhizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)	200.000	75

4- Girişimcilik Destek Programı; Ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının çözümünün temel faktörü olan girişimciliğin desteklenmesi ve yaygınlaştırılması, başarılı ve sürdürülebilir işletmelerin kurulması, girişimcilik kültürünün yaygınlaştırılması, İş Geliştirme Merkezlerinin kurulması ile girişimciliğin geliştirilmesi, istihdamın artırılması ve yerel dinamiklere dayalı girişimciliğin desteklenmesi amacı ile yürürlüğe giren bir programdır.

Destek oranı kadın ve engelli girişimciler için hibe destek oranı % 70, erkek girişimciler için hibe destek oranı % 60 olarak belirlenmiştir.

## Yeni Girişimci Desteği Destek Unsurları

DESTEK UNSURU		ÜST LİMİT (TL)
İşletme Kuruluş Desteği	Geri Ödemesiz	5.000
Kuruluş Dönemi Makine, Teçhizat ve Ofis Donanım Desteği	Geri Ödemesiz	10.000
İşletme Giderleri Desteği	Geri Ödemesiz	12.000
Sabit Yatırım Desteği	Geri Ödemeli	70.000

5- Tematik Proje Destek Programı; Makro strateji dokümanlarında işaret edilen öncelikler dikkate alınarak belirlenen tematik alanlarda bölgesel ve sektörel ihtiyaçların karşılanması, uluslararası mevzuat ve önceliklere KOBİ'lerin uyumunun sağlanması ve Meslek Kuruluşlarının KOBİ'leri geliştirmek amacıyla daha fazla proje hazırlamalarının teşvik edilmesi amacı ile yürürlüğe giren bir programdır.

## Tematik Proje Destek Programı Destek Unsurları

DESTEK UNSURU	Destek Ödemesi Üst Limiti (TL)	Oranı (%)
Piyasada danışmanlık danışmanlık hizmet bedeli (azami 2 yıl)	60.000	75
Bağışsız denetim hizmeti bedeli	20.000	75
SPK kurulma alım ücreti		
İMKB Gelişen İşletmeler Piyasası Listesine kabul ücreti	10.000	100
Merkezi Kayıt Kuruluşu masrafı		
Aracı kuruluşla ödenecek aracılık komisyonu	10.000	75

6- İşbirliği Güçbirliği Destek Programı; küçük ve orta ölçekli işletmelerin işbirliği güçbirliği anlayışıyla bir araya gelerek, ortak tedarik, ortak tasarım, ortak pazarlama, ortak laboratuvar, ortak imalat ve hizmet sunumu ve benzeri konularda hazırlayacakları projelerin desteklenmesine yönelik olarak hazırlanmış bir programdır.

## Program ve Proje Limitleri

Proje Süresi	6-24 ay (+ 12 ay)
Destek Üst Limiti	250.000 TL (Geri Ödemesiz), 500.000 TL (Geri Ödemeli)
Destek Oranı	1. ve 2. Bölge için %50 3. ve 4. Bölge için %60

7- Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı; Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı" ile gelişme ve büyüme potansiyeline sahip küçük ve orta ölçekli işletmelerin; İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB) Gelişen İşletmeler Piyasası'nda işlem görmesinin sağlanması ve Sermaye piyasalarından fon temin edilmesine imkan sağlanması amacı ile yürürlüğe girmiştir.

Program kapsamında sağlanan desteğin toplam üst limiti 100.000 (Yüzbin) TL olup, destek unsurlarının üst limit ve oranları aşağıda tablo halinde verilmiştir.

## Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı:

	Çağrı Esaslı Tematik Program	Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı
Başvuru Yapabilecekler	KOBİ'ler ve Meslek Kuruluşları	Meslek Kuruluşları
Program Süresi	-	3 Yıl
Proje Süresi	Proje Teklif Çağrısında Belirlenir	24 Ay (+12Ay)
Destek Oranı	1. ve 2. Bölgede % 50 3. ve 4. Bölgede % 60	1. ve 2. Bölgede % 50 3. ve 4. Bölgede % 60
Destek Ödemesi	Geri Ödemeli ve Geri Ödemesiz seçeneklerle	Geri Ödemesiz
Destek Üst Limiti	Proje Teklif Çağrısında Belirlenir	150.000 TL

Kredi Faiz Desteği; Kredi Faiz Desteği programları ile KOSGEB tarafından; küçük ve orta ölçekli işletmelere uygun koşullarda finansal destek temin edilerek,

- üretim, kalite ve standartlarını artırmaları,
- finansman sorunlarının çözümü,
- istihdam yaratmaları,
- uluslararası düzeyde rekabet etmelerinin sağlanmasıdır.

KOSGEB destekleri ile ilgili [www.kosgeb.gov.tr](http://www.kosgeb.gov.tr) adresinden ve 444 1 567 numaralı çağrı merkezimizden ayrıntılı bilgi alabilirsiniz.

## Merkez Müdürlüğümüz iletişim bilgileri:

Adres: KOSGEB OSB Hizmet Merkezi

Müdürlüğü

TAYSAD Organize Sanayi Bölgeleri

6. Cad. No:1/1

Şekerpınar / Çayirova/ KOCAELİ

Tel/Faks: (262) 658 96 43 / 658 87 94

## EKONOMİK KALKINMANIN TEMELLERİNDEN BİRİ: "İÇ TASARRUF YETERSİZLİĞİ"



*Türkiye ekonomisinde son yıllarda makro ekonomik göstergelerde kayda değer bir iyileşme eğilimi gözlenmektedir.*

➤ Daha da önemlisi, makro ekonomik performanstaki iyileşme eğilimleri kalıcı karakterde olduğu izlenimi vermektedir. Fiyat istikrarı, mali disiplin ve finansal sistemde sağlanan istikrar ortamı başta Merkez Bankası olmak üzere ekonomi politikasından sorumlu kurumların kredibilitesini ulusal ve uluslar arası düzeyde arttırmıştır. Kamuoyunda, politika yapıcılar hakkında "ne derlerse yazmazlar" yerine "ne derlerse onu yaparlar" algısı yerleşmiştir. Kredibilite, beklentileri pozitif istikamete biçimlendirdiğinden toplam talep artmakta ve uzun vadeli yatırım kararları uygulamaya geçirilmektedir. Öte yandan iktisadi ve siyasi istikrar ortamı yabancı yatırımları da teşvik etmektedir. Dolayısıyla milli gelir düzeyinde istikrarlı bir artış eğilimi yakalanmıştır.

Genel ekonomik görünümdeki bütün bu gelişmelere karşın son günlerde sık sık gündeme getirildiği gibi, Türkiye ekonomisinde iç tasarruf yetersizliği, diğer bir deyişle tasarruf açığı sorunu bulunmaktadır. Kişi başına düşen gelir düzeyi sürekli olarak artmasına rağmen henüz tasarruf açığını ciddi ölçüde daraltacak

düzeyde değildir. Tasarruf düzeyinin düşük olması, "fakirliğin kısır döngüsü" sorununu akla getirmektedir. Az gelişmiş ya da gelişmekte olan ülkelerde kişi başına gelir düzeyi düşük olduğundan gelirin ekseriyeti tüketim harcamalarına ayrılmakta; marjinal tasarruf eğiliminin düşük olması nedeniyle ulusal tasarruf miktarı yetersiz kalmaktadır. Ulusal tasarruf miktarının yetersiz olması yatırım harcamalarının yetersizliğine ve dolayısıyla ulusal gelir seviyesinin düşük olmasına neden olmaktadır. Ulusal tasarruf düzeyinin yetersizliği için başvurulan en temel kaynak yabancı ülke tasarruflarıdır. Ancak fakirlik kısır döngüsünün kırılması için yabancı kaynakların yanı sıra ulusal tasarruf düzeyinin artırılması gerekmektedir.

Türkiye'de kişi başına düşen gelir düzeyinin düşüklüğünün yanısıra aşırı tüketim eğilimi de söz konusudur. Güçlü ve uluslar arası saygınlığı olan bir siyasal iktidar ve uygulanan başarılı makro ekonomik politikaların beklentileri pozitif yönde etkilemesi, ayrıca kredi imkanlarının genişlemesi tüketim harcamalarının artmasına yol açmıştır.

Ulusal tasarrufların artırılması, kişi başına düşen gelir düzeyinin yükselmesi ile mümkündür. Bu anlamda üzerinde durulması gereken bazı önemli tedbirler aşağıdadır:

-Mikro düzeyde markalaşma teşvik edilerek uluslar arası piyasalarda kalıcı bir yer edinilmiştir. Yüksek katma değerli mal ve hizmetlerin üretimi ulusal gelirdeki artışa ivme kazandıracaktır. Bu noktada devletin, firmalar üzerindeki vergi ve sigorta primi gibi yükleri azaltması, ilaveten ucuz ve kolay finansman imkanları geliştirmesi önemlidir.

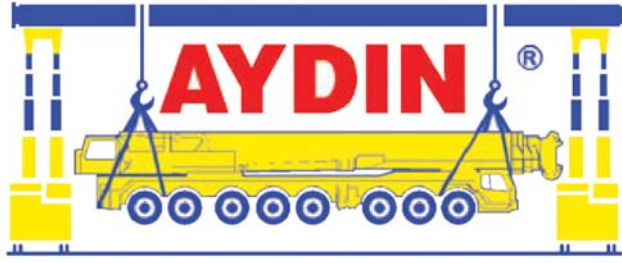
-Tasarruf artışı ile birlikte bireylere yatırım yapabilecekleri alternatif finansal araçların sunulması, daha geniş bir ifade ile, küresel gelişmeler ve ülkemizin özgün koşulları esas

alınarak tasarrufların kanallene olabileceği alternatif yatırım alanlarının güçlendirilmesi önemlidir. Yastık altındaki altın gibi birikimlerin finansal sisteme aktarılması teşvik edilmelidir.

Tasarruf bilincini güçlendirici kampanyalar başlatılabilir. Bireylerin cari dönemdeki aşırı tüketim harcamalarının gelecekte birtakım mahsurları olabilir. Aşırı tüketim harcaması, gelecek nesillere daha az miras bırakma ya da ileri yaşlarda daha düşük. Bu olumlu tabloya rağmen gerçekleştirilmesi gereken çok sayıda reformun olduğuna vurgu yapmak gerekmektedir. Yargı reformu ve kapsamlı bir eğitim reformu gibi çok sayıda yeni düzenlemeye ihtiyaç vardır.

hayat standardına maruz kalma sorununa yol açabilir. Eğitim programları ve medya imkanlarından yararlanmak suretiyle bireylerin tasarruf bilinci güçlendirilebilir.

İktisadi büyüme performansının sürdürülebilirliği fiyat istikrarına bağlıdır. Fiyat istikrarından taviz verilmediği ölçüde makro ekonomik performanstaki başarı kalıcı olacaktır. Zaman zaman fiyat istikrarının yerine iktisadi büyüme hedefinin öncelenmesi görüşü farklı platformlarda dile getirilmektedir. Ancak iktisadi büyüme ile fiyat istikrarını alternatif hedefler olarak sunmak doğru değildir. Uzun vadeli bir büyüme performansının en temel belirleyicileri arasında fiyat istikrarı yer almaktadır. Fiyat istikrarının olmadığı yüksek ve oynak enflasyon sorunun yaşandığı ülkelerde gelecek dönemin belirsizliği nedeniyle uzun vadeli yatırım projelerinin hayata geçmesi mümkün değildir. Öte yandan unutmamak gerekir ki, kronik enflasyon sorunu yaşayan ülkelerde risk primi nedeniyle faiz oranları yüksek düzeylerde seyretmektedir. Yüksek faiz oranları reel sektörü negatif yönde etkileyeceği gibi borçlanma maliyetlerinin artmasına da yol açacaktır.



## ***Komple Proje İşleri - Kiralama Hizmetleri***



## ***Ağır Nakliye Hizmetleri - Liman Hizmetleri***



10 Ton'dan 700 Ton Kapasitesine Kadar Teleskopik Boom'lu Mobil Vinçler, 1.200 Ton Kapasiteli Hidrolik Gantry 1.300 Ton Kapasitesine Kadar Halatlı Kaldırma Sistemlerimiz (Strand-Jack), 180 Ton Kapasitesine Kadar Kafes Boom'lu Paletli Vinçler, Pylon Donanımlı Paletli ve Lastik Tekerlekli Endüstriyel Ekskavatörler, 5 Ton Kapasitesinden 75 Ton Kapasitesine Kadar Çift Kırmalı, İlaveli ve Sepet Donanımlı Kamyon Üzeri Vinçler, 360 Ton Kapasiteli Modüler Sistem Hidrolik Platformlu Ağır Nakliye Römorklar, 1,5 Ton'dan 15 Ton Kapasitesine Kadar İlave Çatalları olan ve Teleskopik, Elektrikli, Likit Gazlı ve Dizel Forkliftler, Çift veya Tek Çekerli Çekiciler, Proje Yükleri için Teleskopik, Jumbo, Lowbed ve Semi Trailer Yarı Römorklar

+90 262 644 90 62 (KOCAELİ - PBX)  
+90 262 644 62 11 (KOCAELİ - FAX)  
+90 224 271 39 52 (BURSA - PBX)

+90 224 255 19 51 (BURSA - FAX)  
+90 266 715 26 91 (BALIKESİR - PBX)  
+90 266 715 26 92 (BALIKESİR - FAX)

**www.aydinvincgrup.com - e-mail: gebze@aydinvincgrup.com - aydinvinc@aydinvincgrup.com**

AYDIN KURTARMAÇILIK A.Ş.  
Merkez: Fatih Mah. Mercan Sok. No:6 BURSA  
V.D./V.N.: OSMANGAZI - 115 007 0277

AYDIN VINÇ DENİZCİLİK GEMİ ACENTELİĞİ  
TAHMİL TAHLİYE ULS. NAK. VINÇ ve LIMAN İŞLETMECİLİĞİ SAN. ve TİC. A.Ş.  
Merkez: Fatih Mah. Mercan Sok. No: 6/A BURSA  
Şube : Barış Mah. Güney Yan Yol Cad. No:350 Gebze / KOCAELİ  
V.D./V.N.: OSMANGAZI - 115 082 1703

AYDIN PORT DENİZCİLİK GEMİ ACENTELİĞİ ULUSLARARASI NAKLİYE  
VINÇ ELEMAN İŞLETMECİLİĞİ TAHMİL TAHLİYE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.  
Merkez: Fatih Mah. Mercan Sok. No: 6/C BURSA  
Şube : Barış Mah. Güney Yan Yol Cad. No: 350 Gebze / KOCAELİ  
V.D./V.N.: OSMANGAZI - 116 04 02 933

AYDIN VINÇ, VINÇ ve LIMAN İŞLETMECİLİĞİ  
ULUSLARARASI NAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.  
Merkez: Fatih Mah. Mercan Sok. No: 6/B BURSA  
Şube : Barış Mah. Güney Yan Yol Cad. No: 350  
Gebze / KOCAELİ V.D./V.N.: ERTUĞRULGAZI - 115 00 85 103

## CARI AÇIK VE LOJİSTİK

*“Cari açık üç kalemden oluşur. Birincisi, uluslararası mal ticareti yani ithalat ihracattır. İkincisi hizmetler hesabı. Üçüncüsüne ise transferler hesabı denilebilir.*



➤ Öncelikle cari açık, çoğunlukla ihraç edilen mallarla ithal edilen malların bedellerinin arasındaki aleyhimize olan değerdir diye bilinir. Aslında nispeten doğru ancak bir hayli eksik bir anlatımdır. Bunu tarif etmek gerekirse:

“Cari açık üç kalemden oluşur; Birincisi, uluslararası mal ticareti yani ithalat ve ihracattır. İkincisi hizmetler hesabı; turizm, sigortacılık, taşımacılık gibi hizmet ticaretinden oluşur. Üçüncüsüne ise transferler hesabı denilebilir. Bunlar yurt dışında çalışan işçilerimiz ve ülkemizde çalışan yabancı işçilerin yol açtığı döviz transferleridir. Bu kalemler ülkede ticaret, hizmetler ve transferler sonucu döviz giriş - çıkışlarını gösterir. Sonuç olarak ülkeye gelen döviz ülkeden çıkan dövizden fazlaysa ‘cari fazla’ tersi ise ‘cari açık’ oluşur”

Peki ülkemiz neden cari açık veriyor? Büyük miktarda tarım ürünü (sebze, meyve, narinciye, kuru gıda, fındık fıstık, mercimek vb.), tekstil, mobilya ve bunların çeşitleri (kumaş, hazır giyim, ev tekstili, mobilya, ve onlarca çeşit ürün), kimyasal ürünler, makine ve aksamları ile yedek parçaları, otomotiv ve yedek parça (başta hafif ticari araç olmak üzere otomobil, otobüs, kamyon, traktör ve bunların yedek parçaları ile dünyanın çeşitli yerlerinde üretilen araçlara aksam ve yedek parça), silah ve mühimmat, demir çelik, çimento, inşaat malzemeleri ihraç ediliyor. Bunları daha da çok çeşitlendirebiliriz.

Avrupa'nın en büyük TIR filosu ile ihraç ve ithal ettiğimiz ürünlerin nakliyesini yapıyoruz. Beraberinde demiryolu ve deniz yolu ve de havayolu ile yolcu ve yük taşımacılığı yapıyoruz. Bunlardan gelen döviz girdilerini de hesaba katmalıyız.

Yurtdışı müteahhit hizmetlerinden gelen döviz, yurt dışında çalışan işçilerimizin gönderdikleri dövizler. Tabi turizm gelirlerini de unutmamamız gerekiyor.

Bunca döviz girişi olmasına rağmen neden hala cari açık veriyoruz ve ülkemiz açısından neden cari açık tehlike oluşturuyor.

Önce sattığımız ürünler üzerindeki katma değere ve ürün değerlerine bakmamız gerekiyor. 2010 verilerine göre ihraç edilen ürünlerin kilogram fiyatı Türkiye de 1,23 dolar iken, Japonya'da 3,84 dolar, Almanya'da 3,55 dolar, Güney Kore'de 2,87 dolardır. O zaman katma değeri yüksek ürünler üretip ihraç etmeliyiz. Bunun için üretim ve pazarlama konularında yetişmiş insana ihtiyacımızın bir kere daha en önemli girdimiz olduğunu vurgulamak istiyorum. Üniversitelerimiz ihtiyaç ve değer planlaması yapmadıkça bu kısır döngüden kurtulamayız. Sanayicilerimiz Ar-Ge ve Ür-Ge'de çalışacak tasarım, üretim ve yazılım(TÜY) mühendis ve teknisyeni bulamazsa katma değerli ürünleri kim nasıl üretecek.

Birde ithal ettiğimiz ürünlere bakalım; O kadar çeşitli ürün ithal ediyoruz ki şaşırılmamak mümkün değildir. “Sadece 2011'de 871 milyon dolarlık ayakkabı, 194 milyon dolarlık halı, 123 milyon dolar değerinde cam bardak ve eşya, 43 milyon dolar şemsiye, 65 milyon dolarlık ayna, 254 milyon dolarlık gömlek, 74 milyon dolarlık sabun, 95 milyon dolarlık çarşaf ve perde gibi mefruşat ürünü, 578 milyon dolarlık mobilya, 400 milyon dolar civarında lamba ve aydınlatma aracı, 461 milyon dolarlık deri bavul, kemer ve giyim ürünü" ithal ettik.

“Habertürk'ten Menekşe Ataselim'in 12 Mart tarihli haberi dikkatimi çekti. Sanayi Bakanlığı'nın bir incelemesinde kalem konusundaki dış ticaret açığı ele alınmış. Ortaya şunlar çıkmış; Türkiye kurşun kaleminde 15 milyon dolarlık ticaret açığına sahipmiş. Buna karşılık Almanya, kurşun kaleminde 81 milyon dolarlık ticaret fazlasına sahip. Şunu da ekleyelim: Çin toplam 300 milyon dolar, Almanya ise 138 milyon dolar kurşun kalem ihracatı yapıyormuş.



➤ Tükenmez kaleme durum daha da ilginç. Türkiye'nin net ithalatı (ithalat ekisi ihracat) 70 milyon dolarken, Almanya'nın net ihracatı 460 milyon dolarmış. Çin ise toplam 1,5 milyar dolarlık ihracat yapıyor. Aklıma bazı sorular geliyor, standart tükenmez ya da kurşun kalemin düşük kârlı bir ürün olduğunu anlayabiliyorum. O halde Almanya neden 900 milyon doların üzerinde ihracat yapıyor? Bunların hepsi "yüksek fiyatlı kalemler mi?" Bir başka deyişle Çin kalemin ucuzunu, Almanya ya da Fransa pahalısını mı satıyor? Ölçek problemi mi var? Biz kaleme değer skalasının neresindeyiz? Ya öteki sektörler?"

Ekonomi Bakanlığının verilerine göre " ithalat bağımlılık oranının gübre üretiminde yüzde 72, demir-çelik sektöründe yüzde 69, kimyasallarda yüzde 56, motorlu kara taşıtlarında yüzde 51, tekstilde yüzde 43, beyaz eşya ve tüketici elektroniğinde yüzde 40, gemi ve tekne imalatında yüzde 34, mücevherat ve değerli taş sektöründe yüzde 29, demiryolu araçlarında yüzde 27, metal eşyada yüzde 27, makinede yüzde 25, hazır giyimde yüzde 19, mobilyada yüzde 11, Türkiye'de 100 dolarlık yerli otomobile 56 dolarlık ithal payına karşılık 44 dolarlık yerli payı bulunduğunu, Türkiye'de üretilen bir makinede yerli payının yüzde 70,4 olduğu, 100 dolarlık hazır giyim 75 dolarının yerli olduğu, beyaz eşya ve tüketici elektroniğinde yerli payının yüzde 55, üretilen elektrikli makinelerde yüzde 50 yerli payı bulunduğu" şeklinde belirtilmiştir.

Buradan anlaşılacak teknolojik açıdan ve pahada ağır yükte hafif ara malları yerli diye tarif ettiğimiz ürünlerin ithal girdilerini oluşturmaktadır. Ayrıca bu üretilen ürünleri ihraç ettiğimizde ihracat rakamlarımızın içindeki ithalat payını da göstermektedir. Buradan şu anlaşılabilir; 2011 verilerine göre ihracatımız yaklaşık 135 milyar USD olduğuna göre ihracatın, ithalat bağımlılık oranının ortalama yirmiser bir oranla yüzde elli olduğunu düşünürsek 67,5 milyar USD ihracatımızın içindeki katma değerimiz de toplam ihracatımızın yarısı kadardır diye anlaşılabilir. Esas yapılması gereken ihracatın artırılmasının yanında ara malı ithalatını düşürüp (yerli üretim) katma değeri arttırmak gerekir. Bu konuda konu ile ilgili başta sn. Başbakanımız olmak üzere bakanlarımız canla başla çalışmaktadırlar. Yapılan çalışmalar ümit vermektedir. Yakından takip ediyoruz. Başka bir yazımda kendimce çözümlerini de anlatmaya çalışacağım.

2011 yılı cari açığımız 77 milyar USD olduğuna göre kabaca bir hesap yaparsak ithalatımız 241 milyar USD, ihracatımız 135 milyar USD'dir. Aradaki fark 106 milyar USD'dir. Cari açık 77 milyar USD olduğuna göre 29 milyar USD'lik satış dışı gelirlerimizden elde edilen döviz girdimiz olduğu anlaşılmaktadır. Bu döviz gelirlerimizi de arttırmalıyız.

Kısaca Lojistikle Cari Açık arasındaki bağdan bahsetmek istiyorum. Hem ithalatta hem de ihracatta yük taşıma ve yolcu taşımacılığı çok önemli bir etkidir. Denizyolu ile yapılan taşımalar, Demiryolu ile yapılan taşımalar, Havayolu ile yapılan taşımalar ve Karayolu ile yapılan taşımalar maksimum seviyede verimli ve ekonomik olmak zorunda; İhraç edeceğimiz bir ürün TIR ile Avrupa'da bir ülkeye mesela İngiltere'ye yada Fransa'ya belki Almanya'ya gidecek önce Kapıkule Gümrüğü'nde 20 km TIR kuyruğunda beklemek zorunda kalacak, işlemler kaç saat yada kaç gün sürer o da memurun çalışma hızına bağlı. Diyelim ki geçtiniz Kapıkuleyi, Bulgaristan'ı geçmek hayli zor hem yollar bozuk hem çok yerde 40-50 km hız sınırı var. Avrupa ülkelerinin çoğunda gündüz ve tatil günlerinde yolları kullanamazsınız. Gece geç vakit yol almalısınız. Kaç gün sürdü Almanya, diyelim ki 3-5 gün 3.000.-€ Fransa(Paris) 7-8 gün 3.500.-€ İngiltere aktarmalı 8-10 gün 4.000.-€ tabii ki bu maliyetler satacağınız malın üstüne ekleniyor. 20.000 kg gönderdi iseniz kiloda 0,15 Avro veya 0,20 Avro fiyatınız üstüne otomatik olarak eklenmiş oluyor. Bu nakliyelere iç nakliyeler dahil edilmemiştir. Peki Çinli malını kaçta taşıyor, Şangay (Çin) Şenzhen (Çin) den gemiye yüklenen 40 lık bir konteynir İstanbul yada Derince limanına teslim 4000-4500 USD yaklaşık 3.200 € .Avrupa ya gemi ile nakliye ise Gebze den Hamburg (Almanya) 850.-€ Barselona(İspanya) 725.-€ Jeddah(Suudi Arabistan)1.600.-\$ 1.200.-€ demek ki olmazsa olmazımız öncelikli deniz yolu ve de demiryolu olmalı. Bu işin uzmanları 200.000-300.000 tonluk gemilere konteynirleri yüklüyor, iki-üç limana uğrayıp yüklerini boşaltıyor. Bu boşaltmanın sizin limandaki hızınız kadar maliyeti var yani limandaki gemi bekleme sürelerine göre navlun fiyatlarınız değerlendirilir. Önceden sizin hangi limanınızda yükleme hızınız nedir bekleme ne kadar olacak bunlar bilinir ve fiyatlar ona göre verilir. Tabii bu gemiler için yavaşca limanlarınız varsa eğer, daha küçük gemilere göre ise limanlarınız, fiyatlar iki katı olur o zaman.

Demiryolu eğer limanlarınıza girmiyorsa ülkenin belli merkezlerinde demiryolu konteynir toplama istasyonlarınız yoksa kara yolu ile limanlara yük taşıyacaksınız. Erzurum'dan yüklenen TIR İskenderun yada Haydarpaşa Limanı'na taşıyacak işte o zaman navlun maliyetiniz iki hatta üç katı oldu demektir. Öyleyse demiryolu taşımacılığını özendirip buna göre yatırım yapacaksınız. Tüm OSB'leri lojistik köyleri demiryolu konteynir alanları hızlı yükleme boşaltma istasyonları ile limanları bu istasyonlarla bağlayıp limanlara da konteynir alanları ile hızlı yükleme boşaltma

sistemleri kuracaksınız. Tabii bu limanlar en az dünyadaki benzerleri kadar büyük ve hızlı olmalı...

En büyük 10 konteynir limanı  
LİMAN KAPASİTE(TEU/Milyon)

Şangay (Çin) 29 (29 milyon adet 34 metre küp-  
lük konteynir)  
Singapur 25  
Hong Kong 23  
Şenzhen (Çin) 21  
Rotterdam (Hollanda) 12  
Busan (G. Kore) 11.9  
Dubai 10.6  
Tayvan 10.2  
Hamburg (Almanya) 9.7  
Los Angeles (ABD) 6.7

Sevindiri olan bu zihniyetin Hükümetimizde ve iş adamlarımızda var olmasıdır. Örneğin: İskenderun Limanı'nın 36 yıllık işletme hakkını devir alan Limak Holding, limanın kapasitesini 3 milyon konteynir'a çıkaracağını açıkladı. Bu, Türkiye'nin mevcut kapasitesinin yarısına eşdeğerdir... Öte yandan Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan Mersin'de 2.9 milyar Avro'luk yatırımla dev bir konteynir limanı inşa edileceğini söyledi. Türkiye'nin ulaşımına 110 milyar dolar yatıracağını belirten Çağlayan, "Türkiye, dünyanın en büyük 10 limanından birini yapacak. Hollanda'nın Rotterdam Limanı neyse Mersin ve İzmir'e yapılacak limanlar da öyle olacak" dedi. Evet güzel şeyler olacak gibi görünüyor ama acele etmeliyiz. Maliyetlerimizi yükselten TIR taşımacılığı ancak demiryolu lojistik köylerine veya yakın limanlara taşıma yapmalı TIR ile taşınan en uzak mesafe 100 km civarında yani iç nakliye olmalı. Daha çarpıcı olan ise Orta Asya ülkelerine TIR ile yük taşıyamazsınız, çünkü bazen taşıma bedeli malın bedelinden daha fazla olmaktadır. Ayrıca TIR ların ekonomiye önemli yükleri vardır. Satın alma maliyeti, tamir bakım, karayollarındaki yükleri, trafikteki yükleri v.b. Taşımacılık alanında hizmet veren 46 bin TIR ın 30 bini Batı gümrük kapılarını kullanıyor. 2008 yılında Avrupa'ya açılan sınır kapılarından 363 bin 850 TIR giriş-çıkışı gerçekleştirildi. Bu yükü artık karayolları kaldıramıyor ayrıca Avrupalı da yollarını kullandırmak istemiyor.

Özetle: Taşımacılığın İhracatın önünde önemli bir zaman ve maliyet yükü olduğu da kaçınılmaz bir gerçektir. Yeni teşviklerde bu maliyetlerde göz önüne alınırsa sürdürülmesi çok zor olan ve yükselerek devam eden cari açık içinde üreticinin ve rekabetin önü bir miktarda açılmış olur. Ve daha güçlü yeni pazarlara dünya ölçeğinde fiyatlarla ulaşmış oluruz.

# Değişim sürüyor...



*İnsanları mutlu etmek, en büyük projemizdir.*

**Adnan KÖŞKER**  
Gebze Belediye Başkanı



**GEBZE BELEDİYESİ**

444 50 41  
www.gebze.bel.tr

Değişim sürüyor

## DEV EKRANA DOKUNABİLMEK

*Android işletim sistemini dev bir dokunmatik ekrana aktaran özel bir sistem geliştirilerek dünyada bir ilke imza atıldı.*

*Kocaeli’de tamamen Türk personellerin bu başarısı ülkemizdeki teknolojiyi gözler önüne serdi.*



➤ Tubitak MAM Gebze Yerleşkesi’nde bulunan Ardic ARGE Bilgi ve Teknoloji Çözümleri A.Ş., dünyada bir ilke imza atarak dünyanın en büyük Android tabletini geliştirdi. 65 inç ebadında olan bu tablet sayesinde TV ekranından oynarmışçasına dokunmatik bir şekilde oyun oynanabilecek, çizim yapılabilir, film izlenebilecek. Küçük bir tableti adeta dev ekrana çeviren bu başarı, ülkemizdeki teknolojik gelişmeleri de gözler önüne sererek ülkemizi dünyaya duyurabilecek özelliğe sahip.

### 65 İNÇ EKРАН BOYUTU

Firmanın geliştirdiği prototip 10 inçlik bir Android. Honeycomb tabanlı cihazın 1080p desteği bulunan 65 inçlik LCD ekrana bağlanmasıyla oluşturuldu. Ekran üzerinde iki parmak kullanılarak basit işlemler gerçekleştirilebiliyor. Tablette, NVIDIA Tegra 2 işlemci, 1 GB RAM, 16GB flash hafıza, çift kamera, HDMI, USB, microSD yuvaları ve 3G ile WiFi bağlantısı bulunuyor. Bir istasyona yerleştirilen tabletin ekrana bağlanması sırasında video ve ses için HDMI, dokunmatik ekran için de USB kullanılıyor.

### 30 PERSONELİN EMEĞİ

Bilişim teknolojileri alanında ARGE faaliyetleri yürütmek üzerine kurulan şirket, yaklaşık 3 yıllık sıkı bir çalışma sonrasında bu ürünü ortaya çıkardı. 30 personeliyle sıkı bir çalışma sonrasında bu ürünün ortaya çıktığını belirten Ardic Genel Müdürü Hülya Karaerkek Kahveci, Android işletim sistemi üzerinde yapılan birçok değişikliğin tamamen yerli üretimi olmasından dolayı duyduğu gururu aktardı. Kahveci başarılı çalışmayı şu şekilde özetledi; “Kendimize ait bir işletim sistemi var. Daha başka ne yapabiliriz diye düşündük. Bir tableti akıllı ekrana bağladık ve tablet üzerinden yaptığımız işlemlerin hepsini büyük ekranlara dokunarak direk dokunmatik hale getirdik.”

### DİKKAT ÇEKMEYE BAŞLADI

Çalışma süresinde personelin dahi dinlenme amacıyla oyun oynadığını dile getiren Kahveci, “Arkadaşlarımız bile sıkıldıklarında üzerinde oyun oynuyorlardı. Güzel bir şey çıktı ortaya. İnsanların ilgisini çekecek mi diye video çektik. Videomuzu yayınladık. Dünyaca tanınmış teknoloji sitelerden birinin dikkatini çekti. ‘Yayımlayabilir miyiz?’ diye izin istendi. Yayımlandı ve gördük ki dünyanın ilgisini çekti. Pozitif tepki gördü. Değişik öneriler de geldi. Oteller kullanmak için bilgi aldı. Hastaneler, eğitim kurumları ve hatta evde kullanmak isteyenler bile bize danıştı, bilgi aldı” dedi.

### TÜRK ÜRETİM GURURU

Kahveci, Tablet PC’den televizyona görüntü aktardığı izlenimine kapılanlar için, “Eğer öyle olsaydı ekran üzerine dokunarak işlem yapamazdınız. Bu diğer sistemlerde yapılabilecek bir şey değil.” şeklinde bir yaklaşım sergiledi. Cihazın daha iyi geliştirilmesi konusuna da değinen Kahveci, “Yapılacak işbirliği konusunda kablo kullanılabilecek hale de getirilebilir. Teknolojinin ülkemizde nerelere getirilebileceğini gözler önüne seren bir çalışma. Bu ürün tamamen yerli bir üründür. Türk gençliği her şeyi yapmaya muktedir. Yeter ki önleri açılabilir” şeklinde konuştu.









Özcan DAL

## 11. Meslek Komitesi Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi

*Küresel anlamda rekabet edebilmemiz için verimliliğimizi artırmalıyız.*

➤ Son on senede çalışma hayatı ile ilgili köklü değişiklikler oldu. Emeklilik yaşından sigorta sistemine, KOBİ'lere sağlanan desteklere kadar çok çeşitli alanlarda değişiklikler yaşandı. TOKİ'de de bu değişimi bekliyor ve KOBİ'lerimize fabrika binalarını yapmasını bekliyoruz. Odamız tarafından önerilen bu görüş, iş dünyamız tarafından kabul görerek önemli destek aldı. Bu durum Odamız açısından sevindirici ve gurur verici...

Son on yılda çalışma hayatında değişen pek çok uygulamanın altında Odamız'ın TOBB aracılığıyla devlet kurumlarına gönderdiği önerilerin payının oldukça yüksek olduğunu düşünüyoruz.

11. Meslek Komitesi'nin de dahil olduğu pek çok komitemiz birbirinden güzel fikirleri oluşturarak en kısa zamanda uygulamaya geçmesini sağlıyor.

Odamızda KOBİ Çözüm Merkezi, MARKA Gebze İrtibat Bürosu, KGF Şubesi bulunuyor. Önümüzdeki dönemde de buna bir yenisini eklemek istiyoruz. KOSGEB'in Sinerji Odası...

Yaşanan bu güzelliklerin yanında E-5 kenarındaki sanayicimizin durumunun netlik kazanmaması, küçük sanayi sitelerine ticaret imarının konulması ancak buradaki KOBİ'lerin nereye aktarılacağına belli olmaması gibi konuların da bir an önce çözüme kavuşmasını istiyor ve bu konudaki gerekli girişimlerimizi yapıyoruz.

2023'lü yıllarda ihracat 500 milyar dolar hedefine ulaşabilmemiz için öncelikle fabrika sayımızı artırmalıyız. Ancak sanayicimiz, imalatçımız ve KOBİ'lerimiz elindeki kısıtlı kaynağı toprağa ve binaya değil, makineye ve ham maddeye harcamalı... Bunun da tek yolu TOKİ'nin fabrika inşaatlarını yapması...

Diğer bir konu ise teknoloji konusuna uzak kalmamalıyız. Bunu da bütün ülke el ele, beraber yapmalıyız. Bu noktada en büyük görev üniversitelere düşüyor. Üniversitelerimizin sanayi ile daha yakın ilişkiler kurarak işbirliği yapmasının ve her sanayi bölgesinde bir üniversitenin danışma ofisinin açılmasının zamanın geldiğini düşünüyoruz.

Sanayinin, ticaretin ve finans sektörünün önündeki bütün engellerin kaldırılması ülke ekonomisinin gelişimi açısından önem arz etmektedir. Artık iş kurmak günümüzde daha kolay. İstihdamın önündeki engellerin kaldırılması gerekiyor. Ancak bu şekilde işsizliğin önüne geçilebilir.

Küresel anlamda rekabet edebilmemiz için verimliliğimizi artırmalıyız. Bunun da yolu eğitimden geçiyor. Odamız, ihtiyaç duyulan güncel eğitimleri hem Odamızda hem de KOBİ'lerin kapasitesinde gerçekleştiriyor.

Sevgi ve saygılar sunar; hayırlı ve bol bereketli işler dileriz.

# ÇALISAL

ÇELİK KONSTRÜKSİYON İNŞ. TAAH. ve TİC. LTD. ŞTİ.



- » Fabrika ve Depo Binaları  
Spor Yapıları  
Soğuk Hava Depoları  
Vinç İmalatı  
Hangar Depoları  
Konveyör Hattı  
Araç Yükleme Rampaları  
Çatı ve Cephe Kaplamaları



Güzeller Mah. Bahar Cad.  
Funda Apt. No:41/A  
Gebze / Kocaeli  
0(262) 724 98 99



## GTO'YA "BEŞ YILDIZLI HİZMET" BELGESİ



► Akreditasyon denetimlerinden başarı ile geçerek "A" mükemmel seviyede puan alan Gebze Ticaret Odası'nın (GTO) yenilenen Akreditasyon Belgesi, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler ve Genel Sekreter Mustafa Yaşar Sekin'e takdim edildi.

TOBB Birlik Merkezi'nde düzenlenen törende, VII. dönemde akredite olarak "5 yıldızlı hizmet" yarışına katılan 15 oda /borsa daha sertifika ve plakelerini aldı. Törende ayrıca, geçen yıl yeniden akredite olan I, II ve V. Dönem 39 oda ve borsaya da sertifikaları verildi.

Törende konuşan TOBB Başkanı M.Rifat Hisarcıklıoğlu, oda ve borsaların üyelerine en üst seviyede standart hizmet vermesini öngören akreditasyon sisteminin önemine işaret ederken, "Kanaat önderi olan oda ve borsalarımız her zaman bir adım önden gitmeli. Takip eden değil, yönlendiren olmalı" diye konuştu.

Hisarcıklıoğlu, Akredite oda ve borsaların il ve ilçelerin vazgeçilmezleri olduğunu vurgulayarak, "Akredite olmak demek, bugün Avrupa'da bir oda üyelerine, iş dünyasına hangi hizmeti sunuyorsa Bizim Oda/Borsamız da o hizmetin aynısını sunuyor demek. Yani bu kalitenin ve hizmet anlayışının belgesidir.

Akreditasyon Sertifikası'na sahip olan Oda veya Borsa, üyelerine 5 yıldızlı hizmet veriyor, müşteri memnuniyetine göre çalışıyor demektir. 5 yıldızlı iş yapıyorsunuz, ama bunu duyurmuyorsunuz. Bu olmaz! O yüzden, lütfen bu belgeyi saklamayın. Tam tersine Oda ve Borsanızın en görünür

yerine gururla asın. Binalarınızın girişine Akredite olduğunuza ilişkin tabelayı koyun. Bunu meclislerinizde, meslek komitelerinizde anlatın. İlinizin basın organlarında anlatın. İlinizdeki STK'larla paylaşın. Ben müşteri memnuniyetine göre çalışırım deyin. "Gelin benden hizmet alın" deyin" dedi.

Tören ile ilgili değerlendirmede bulunan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler; "Hizmetlerimizdeki kaliteyi her geçen gün daha da yukarılara çekiyoruz. Biz ne kadar iyi hizmet verdiğimiz biliyoruz. Ancak kalitemizin denetimler sonucunda tescillenmesi bir o kadar da sevindirici. Zirveye çıkmak zordur ve önemlidir, ancak zirvede kalabilmek daha da zordur. Biz bunu başarabilmek için çalışmalarımızı yürütüyoruz. Çünkü bölgemiz ve üyelerimiz bu hizmeti hak ediyor" dedi.

*"Kanaat önderi olan  
oda ve borsalarımız  
her zaman bir adım  
önden gitmeli.  
Takip eden değil,  
yönlendiren olmalı."*



## Bunları Biliyor muydunuz?

- Türkiye'nin Avrupa standartlarındaki tek Hayvanat Bahçesinin Darıca Faruk Yalçın hayvanat bahçesi olduğunu ve yılda 700.000 kişinin gezdiğini...
- Şehirler ve Kùltürler Kaynaşması Festivalini 1 Ayda 400.000 kişinin ziyaret ettiğini...



## Peki Bunu Biliyor musunuz?

Darıca sahilinde gerçekleştirilen 2.etap sahil projesinde oluşturulan Botanik bahçede toplamda

- 56.500 m2 çim alanının oluşturulduğunu
- 200 çeşitten oluşan, 9464 adet bitkinin ekildiğini
- 1500 m'lik yürüyüş alanının bulunduğunu
- Ayrıca Botanik parkın içinde yer alan, Kùndekâri sanatıyla yapılmış, Gönül birliğı kapısının sol hilalinin Osmanlıyı, sağ hilalinin Selçukluyu, ortasında bulunan yıldızın ise Türkiye Cumhuriyetini simgelediğini biliyor muydunuz ?



*Hizmet Gönül İşidir...*

Şükrü KARABACAK  
Darıca Belediye Başkanı



### AKARYAKIT İNDİRİMİNDEN TÜM GTO ÜYELERİ FAYDALANABİLİR!

*Gebze Ticaret Odası (GTO) 2 yıldır uyguladığı indirimli elektrik kullanımına 2012 yılında akaryakıtı da ekledi. GTO ile OPET Petrolcülük Anonim Şirketi arasında imzalanan protokol ile, tüm GTO üyeleri indirimden yararlanabilecekler.*

Üyelerinin işletme maliyetlerini azaltmak amacıyla yoğun çalışmalar yapan GTO, OPET ile imzaladığı protokol ile önemli bir adım daha attı. GTO'da düzenlenen imza töreninde GTO adına Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Başkan Yardımcısı Sedat Mican, Yönetim Kurulu Üyesi Özcan Dal, Genel Sekreter Mustafa Yaşar Sekin, Genel Sekreter Yardımcısı Uğur Ötekan ve Muhasebe Sorumlusu Gülpembe Akpınar yer alırken, Opet adına Otobil Marmara Bölge Müdürü Başak Karavelioğlu ve Otobil Marmara Satış Koordinatörü İsmail Cem Gökmen yer aldı.

OPET, Gebze Ticaret Odası ile 1 Mart 2012 tarihinde iki yıllık bir işbirliğine imza attı.

İşbirliği kapsamında Çayırova, Darıca, Gebze ve Dilovası'nda yer alan 11 binden fazla oda üyesi, OPET Otobil sistemi ile özel finansal şartlarla yakıt alacak. Hızlı ve kesintisiz hizmeti, ileri teknoloji içeren altyapısı ile OPET, Gebze Ticaret Odası üyelerinin akaryakıt tedarigi ve takibi konusunda en üstün hizmeti verecek.

Marmara bölgesinde sanayinin kalbinin attığı Gebze, organize sanayi bölgelerini de bünyesinde bulunduran en önemli merkezlerden biri. 1988'de kurulan Gebze Ticaret Odası, rekabet gücünü ve verimliliği artırmayı planlarken, çevreye duyarlı ve sosyal sorumluluk sahibi bir sanayi için de çalışıyor. Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşundan

49'u bu bölgede çalışmalarını sürdürüyor, ülkemiz ihracatının önemli bir bölümü de Kocaeli ve Gebze bölgesinden gerçekleştiriliyor.

#### BAŞVURULAR GTO'YA YAPILACAK

İmzalanan protokol ile faturası firma adına düzenlenen araçlar için taşıt tanıma sistemi dahilinde GTO Üyelerine indirim uygulanacak. Sistemin işleyişi ve konu ile ilgili ayrıntılı bilgi 0 262 646 60 77 (Dahili 1306) numaralı telefondan ya da g.akpınar@gebzeto.org.tr elektronik posta adresinden öğrenilebilecek.

Konu ile ilgili değerlendirmelerde bulunan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler uygulamanın üyelerine hayırlı olmasını diledi. Çalışmayı yürüten komisyonda yer alan Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Sedat Mican'a, Yönetim Kurulu Üyesi Özcan Dal'a ve Genel Sekreter Mustafa Yaşar Sekin'e teşekkür eden Çiler, tüm üyelerinin bu fırsattan yararlanmak üzere GTO'ya başvuruda bulunmalarını söyledi.

OPET Otobil, şirket taşıtlarının OPET istasyonlarından otomatik olarak, istasyonda nakit ödeme yapmadan, daha sonra toplu olarak faturalandırılan, 24 saat kontrol imkanı veren ve dolun bilgilerini elektronik ortamda müşteriye ulaştırarak yakıt almayı sağlayan bir sistemdir.



## GTO ÜYELERİ, ATA KARNESİNİ ODALARINDAN ALABİLECEK!...

*Gebze Ticaret Odası  
ATA Karnesi veren  
12'nci Oda olacak.*



Her bir ülke gümrüğüne ayrı ayrı teminat verilmesine gerek kalmadan geçici ithalat yapılmasını sağlayan uluslararası bir belge olan ATA Karnesi GTO'dan önce 11 il odası tarafından veriliyordu. GTO, yine hizmetlerdeki öncülüğünü göstererek üyelerinin daha kolay ithalat yapmalarını sağlayacak ATA Karnesi konusunda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından yetkilendirildi. ATA Karnesi daha önce 11 il odası tarafından verilmekteydi. (Adana, Ankara, Gaziantep, İstanbul, İzmir Ticaret Odaları, Ankara ve Kayseri Sanayi Odaları, Antalya, Bursa, Mersin ve Trabzon Ticaret ve Sanayi Odaları)

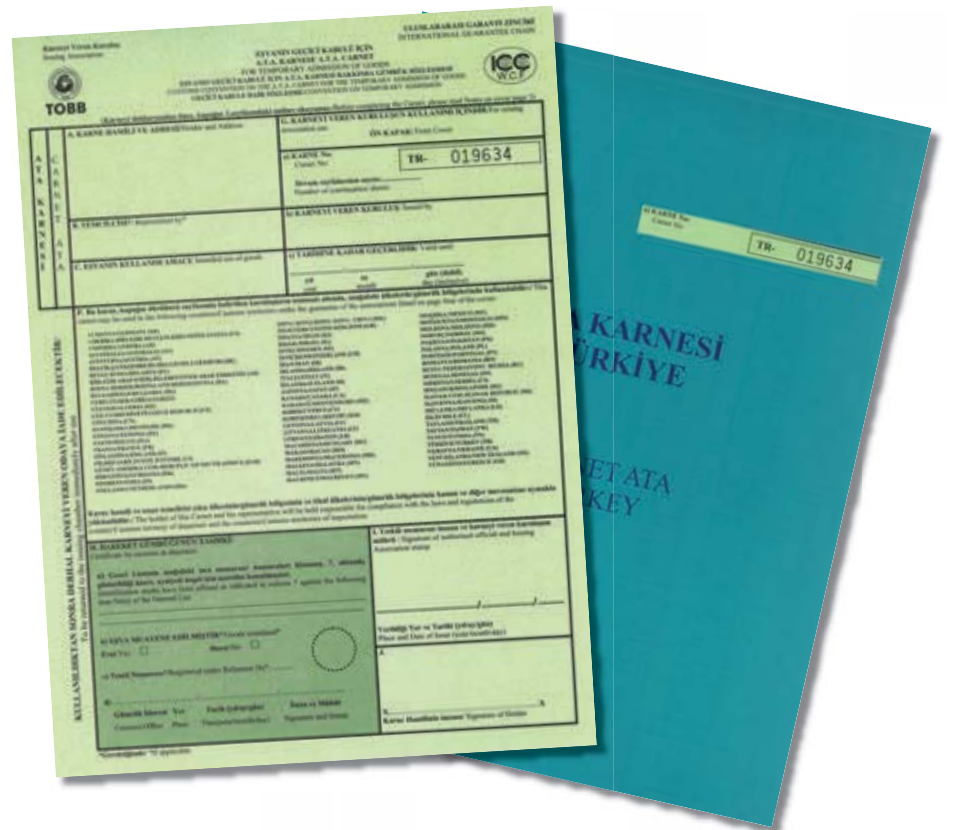
Dünya Gümrük Örgütü bünyesinde imzalanan Geçici İthalat Sözleşmesi kapsamında milletlerarası ticareti kolaylaştırıcı bir belge olarak ihdas edilmiş bulunan ATA Karneleri taraf ülkeler arasında, başka herhangi bir belgeye gerek duyulmaksızın, eşyanın geçici olarak ithalat ve ihracatını sağlayan gümrük belgeleridir.

Milletlerarası Ticaret Odası ve Dünya Odalar Federasyonu yönetiminde, uluslararası teminat altında bulunan ATA karneleri ile gelen eşya için geçici ithalat işlemi sırasında, gümrüklerce başka bir belge talep edilmemekte, bu suretle dış ticaret işlemlerinde büyük ölçüde zaman ve para tasarrufu sağlanmaktadır.

ATA karneleri, geçerlilik süresi içinde olmak kaydıyla ülkemizden dört kez geçici ihracat ve tekrar ithal işlemi yapılmasına aynı şekilde, ATA karnelerinin geçerli olduğu ülkelere dört kez geçici ithal ve tekrar ihracat işlemi ile dört ülkeden transit geçiş işlemi yapılmasına imkan vermektedir.

ATA Karnesi verilmesi konusunda yetkilendirilmeleri ile ilgili açıklama yapan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler; "Bölgemiz potansiyelleri bakımından 47 ilden daha büyük. İllerde verilen hizmetlerin bölgemizde verilmesi zaruri bir ihtiyaç. ATA Karnesi de bu belgelerden yalnızca bir tanesi. Üyelerimiz 14 Mart 2012

tarihinden itibaren Odamız Araştırma Servisinden ATA Karnesi ile ilgili talepte bulunabilirler. ATA Karnesi; sergi ve fuar ürünlerini, tıbbi cihazları, sanayi eşyasını, sanat eserlerini, bilgisayarları, film ekipmanları, fuar standı, kostümler, uydular, yarış atları, bilardo masaları, kuyumculuk eşyaları ve pek çok eşyayı kapsıyor" dedi.



## GTO, YİNE BİR İLKE İMZA ATTI!



*Kocaeli, Sakarya, Düzce, Bolu ve Yalova illerinden sorumlu olan Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın (MARKA) Kocaeli Yatırım Destek Ofisine bağlı Gebze İrtibat Bürosu GTO Binasının 6. Katında hizmete açıldı.*



**MARKA**  
**DOĞU MARMARA**  
**KALKINMA AJANSI**

➤ Gebze Ticaret Odası (GTO) yine bir ilke daha imza atarak, MARKA Kocaeli Yatırım Destek Ofisi'ne bağlı Gebze İrtibat Bürosunu bünyesinde açtı. 2010 yılında; küçük ve orta ölçekli işletmelere sağladığı kefaletle bu işletmelere destek veren, yatırımlarının ve işletmelerinin finansmanında banka kredisi kullanmalarını sağlayan Kredi Garanti Fonu (KGF) Gebze Şubesi GTO'da açılmıştı.

Kocaeli, Sakarya, Düzce, Bolu ve Yalova illerinden sorumlu olan Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın (MARKA) Kocaeli Yatırım Destek Ofisine bağlı Gebze İrtibat Bürosu GTO Binasının 6. Katında hizmete açıldı.

MARKA, GTO bünyesinde açılan Gebze İrtibat Bürosu ile; kamu kesimi, özel sektör, sivil toplum kuruluşları ve üniversiteler arasındaki işbirliği ve eşgüdüm sağlanacak. Aynı zamanda ulusal kalkınma planı çerçevesinde belirlenen stratejiler doğrultusunda GTO üyelerine mali destekler sunulacak, bölgede yatırım yapmak isteyen girişimcilerin işlemlerini tek elden takip ederek yol gösterecek.

İrtibat Bürosunun açılışı ile ilgili değerlendirmede bulunan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, GTO olarak yine bir ilke daha imza atmanın mutluluğunu yaşadıklarını dile getirdi. Gebze İrtibat Bürosunun açılışının önemli bir karar olduğunu ifade eden Çiler, "Sanayinin kalbi Gebze'de atıyor. Odamız bünyesinde açılan irtibat bürosu üyelerimiz açısından büyük bir avantaj. Bu sayede hizmete ulaşılabilirlik artıyor. 2010 yılında KGF'yi Gebze'ye getirdik, 2011 yılında irtibat bürolarımız aracılığıyla hizmetlerimizi ilçelerimize ulaştırdık. Bir



diğer halka olarak da MARKA İrtibat Bürosunun hizmete açılmasını sağladık. İlimiz bütçeye yaklaşık 34,3 milyar dolar katkı sunarken, 2011 yılında bütçeden yaklaşık 2,7 milyar dolar harcama yaptı. Bu da demek oluyor ki ilimiz yaklaşık 13 verip 1 aldı. Bütçeye sunulan katkının yine büyük bir kısmı da bölgemizden sağlandı. İrtibat Bürosunun bölgemize ve Odamıza hayırlı olmasını diliyorum" dedi.





Proje, tasarım, uygulama...

**ÖZLEROFİS**  
PROJE - TASARIM - UYGULAMA



[info@ozlerofis.com](mailto:info@ozlerofis.com)

[www.ozlerofis.com](http://www.ozlerofis.com)

Merkez : Hacı Halil Mah. Şehit Numan Dede Cad. No:34/D Gebze / KOCAELİ Tel:0262 644 73 04 Fax: 0262 644 70 09

Şube : Şekerpinar Mah. Anadolu cad. No:11 Şekerpinar / Çayırova / KOCAELİ Tel:0262 658 15 53 Fax: 0262 658 15 54



## GTO, ORMAN ÜRÜNLERİ İTHALATI YAPAN ÜYELERİNİ DİNLEDİ!

*Gebze Ticaret Odası üyelerinin yaşadığı sıkıntıları dinlemeye ve çözüm yolları aramaya devam ediyor.*

200'ün üzerinde üyeye sahip bir komite olduklarını ifade eden GTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Çiçek; 5. Meslek Komitesi'nde mobilya, kereste, MDF, palet, sunta, marangozluk, tomruk, imalat-haneler, hatta kağıt üretici ve satıcılarının komiteye dahil olduklarını belirtti. Kaynarca'da kurulacak Mobilya İhtisas Organize Sanayi Bölgesi ile ilgili bilgiler de veren Çiçek, üye yararına hizmet yaptıkları ölçüde kendilerini mutlu hissettiklerini sözlerine ekledi.



GTO'da düzenlenen toplantıda bir araya gelen orman ürünleri ithalatı yapan firma yetkilileri ithalatta ve sektörde yaşadıkları sıkıntıları dile getirdiler.

GTO hizmet alanı içerisinde orman ürünü ithalatı yapan 25 firmanın bulunduğu belirtilen GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiğer, sektörel toplantılar düzenleyerek uygulamada yaşanan sıkıntıları dinlediklerini ve çözüm yolları aradıklarını söyledi.

### BECEİRİ'10 İle 139 Kişi İstihdam Edildi

GTO olarak verilen hizmetler hakkında bilgiler aktaran Çiğer, eğitimlere Oda olarak büyük önem verdiklerini ve Türkiye'de bu konuda ilk sıralarda yer aldıklarını söyledi. Ülke çapında düzenlenen Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Beceri'10 Projesi kapsamında 18 farklı kursta teorik eğitim görmüş, 211 öğrenciden 139'unun istihdam edildiğini söyledi.

### Daha Kaliteli ve Hızlı Hizmet İçin E-Arşiv

Üyeler ile iletişim konusunda bazı yeni çalışmalar gerçekleştirdiklerini söyleyen Nail Çiğer, 1977 olan elektronik posta adres sayısını 3277'ye çıkardıklarını ifade etti. Elektronik arşiv konusuna da değinen Çiğer; "Odaların daha kaliteli ve hızlı hizmet verebilmesi açısından elektronik arşivleme sistemine geçilmesi gerekmektedir. Zamanla bu uygulamayı bütün odalar hayata geçirmek zorunda kalacaklar. Biz GTO olarak hizmet konusunda Türkiye'ye öncü olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Odamıza aylık ortalama 100 civarında yeni firma kayıt yaptırmaktadır. Buna istinaden, ticaret sicili açısından kaydı kapanan firmaların dosyalarının, ömür boyu saklanma zorunluluğu vardır. Sonuçta her geçen gün dosya arşivimiz büyümektedir. Dijital arşiv sisteminin, Oda üyelerine ve diğer resmi kurum ve

kuruluşlara verilecek hizmetler açısından avantajları da oldukça fazladır. 14 Kasım 2011 tarihinde başlatılan Elektronik Arşiv çalışmaları devam etmektedir. E-arşiv kapsamında sicil servisindeki yaklaşık 1 milyon 650 bin yaprak belge taranarak dijital ortama aktarılacaktır. Tarama esnasında dosyalar tek tek elden geçirilecek olup, dağılmış veya yıpranmış malzeme tespit edildiğinde, içerisindeki belgelerin tamamı çıkartılıp yeni dosyaya yerleştirilecektir. Sistem kurulumu esnasında tüm dosyalara barkodlama işlemi de yapılacaktır" dedi.

GTO üyelerinin internet ortamında; kendilerini tanıtabilmelerini, ticari ilişkilerini hem yerel hem de uluslararası düzeyde artırabilmelerini sağlamaları amacıyla www.gebzewebmarket.net sitesini hizmete açıldığının bilgisinin verildiği toplantıda, GTO Bilgi İşlem Sorumlusu Orhan Uslu tarafından sunum yapıldı.

Sektörlerinde birlikteliğin olmadığını ifade eden üyeler, özellikle yurt dışında büyük problemler ile karşı karşıya kaldıklarını sözlerine eklediler. Yerinden hizmet verilmesini gerekliliğini vurgulayan üyeler ithal edilecek malzemeler ile ilgili belgelerin Kocaeli İl Tarım Müdürlüğünde düzenlendiğini ve bunun büyük zaman kayıplarına yol açtığını ifade ettiler.

### Hazır Mamul Hammaddeden Ucuz

İmalatçıların birçoğunun artık imalat yapmadığını söyleyen firma yetkilileri sadece al - sat yaptıklarını söylediler. Firma sahipleri; "Yurt dışındaki firmalar ile rekabet edebilmek için onların şartlarını kabul eder hale geldik. Hazır mamulü daha ucuza alıyoruz, ama hammaddeyi pahalıya alıyoruz. Sektör öyle bir hal aldı ki 10 bin doları olan Bulgaristan'dan Romanya'dan her yerden mal getiriyor. Sektör de bizim elimizden çıktı. Fabrikaların büyük bir kısmı yurt dışına taşındı, bu da istihdamda düşüşe neden oldu.

## "VIZEDEKİ SIKINTILARIN GİDERİLMESİ İŞ HACMİNİ ARTTIRIR"



*Bulgaristan'ın Şumen İli Belediye Başkanı Krasimir Kostov ile beraberindeki iş adamları Gebze Ticaret Odası'na ziyaret ederek, işbirlikleri konusunda görüş alışverişinde bulundular.*

► Bulgaristan'dan gelen iş adamlarına yaptığı konuşmada vize konusuna değinen GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, vize sorunu çözüme kavuşursa iki ülke arasındaki iş hacminin de büyük oranda artacağını ifade etti.

Şumen Belediye Başkanı Krasimir Kostov, Bulgaristan İstanbul Konsolosu Todor Petrov, Şumen Endüstriyel Park İcra Müdürü Nikolay Tonçev ve beraberindeki iş adamları GTO'yu ziyaret etti.

Toplantının açılışında konuşan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler; Gebze ile ilgili bilgiler aktarırken Türkiye İhracatının yaklaşık yüzde 3'ünün, ithalatının ise yüzde 10'unun bölgelerinden karşılandığını söyledi.

### TÜRKİYE İHRACATININ YAKLAŞIK % 1,22'Sİ BULGARİSTAN'A YAPILIYOR

GTO'ya üye 3 Bulgaristan Firmasının olduğunun altını çizen Nail Çiler; Türkiye ile Bulgaristan komşu ülke olmaları bakımından önemli bir ticaret ortağı durumunda olduğunu ifade etti. Çiler; "Türkiye ile Bulgaristan arasındaki

ticarete bakacak olduğumuzda; Türkiye'nin Bulgaristan'a yıllık 1 buçuk milyar dolar ihracat, yaklaşık 2.3 milyar dolar ithalat yaptığını görüyoruz. (2011 Yılı İlk 11 Ay) Bu rakamlar Türkiye ihracatının yaklaşık % 1,22'sine, ithalatının ise yaklaşık % 1,03'üne tekabül etmektedir.

Bulgaristan'da Türk Vatandaşlarının yaşadığı vize sorununu da gündeme getiren Çiler; "Bulgaristan'da, daha önce Bulgaristan'ı ziyaret eden yabancılar için hazırlanan davetiyelerin noter tasdiğinden geçmesi yeterliydi. Sofya Büyükelçiliğimizden öğrenildiği üzere, Bulgaristan yeni bir uygulamaya gitmiş, davetiyelerin noterin yanı sıra, Bulgaristan Göç Ofisi tarafından da onaylanması koşuluyla getirmiştir.

Geçerli bir vize dahi Bulgaristan'a giriş garantisini vermeyebilir. Sınır kontrol görevlileri yabancıların ülkeye kabulü için gerekli şartlara sahip olup olmadığı konusunda nihai karar verme yetkisine sahiptir.

Vatandaşlarımız başta olmak üzere, Avrupa'da yaşayan gurbetçilerimizin Bulgaristan'dan transit geçişleri sırasında, gerek sınır kapılarında gerekse yolculukları sırasında birtakım olumsuzluklar ile karşı karşıya kaldıkları tarafımıza iletilmektedir. Umuyoruz ki bu durum en kısa zamanda çözüme kavuşur" dedi.

### VİZE PROBLEMLERİNİN ÇÖZÜMÜ İÇİN GİRİŞİMLERDE BULUNULACAK

Şumen İli hakkında bilgiler veren Şumen Belediye Başkanı Krasimir Kostov, yaşanan vize problemleri ile ilgili konunun çözümü için girişimlerde bulunacaklarını ifade etti. Bölgeyi de tanıtan Kostov; "Şumen'in çok gelişmiş bir sanayi bölgesi. Metalurji, makine, kimya, gıda, tarım, hayvancılık sektörleri ön sıralarda yer alıyor. Sanayi parametrelerinin dışında çalışacak kadroların oluşması için gerekli

insan altyapısı da mevcut. Şumen Üniversitesi ve çevrede bulunan 17 okul bu konuda önemli. Şumen turizm açısından da önemli bir kent. Bulgaristan Şumen'in bulunduğu topraklarda kurulmuş ve ilk 2 başkenti Şumen ilinin sınırları içerisinde bulunuyor. Bulgaristan Bilim Akademisi tarafından yapılan araştırmalar sonucu, Şumen'in altında yaklaşık 2 buçuk km derinlikte 200 km karelik bir yer altı termal alanı bulundu. Tuzlu su ve 84 derece sıcaklığında. İçerisinde de çok geniş fosfat ve mineral içerikli. Bölgemizde bir sondaj öngörüyoruz" dedi.

### ŞUMEN ENDÜSTRİYEL PARK'TAN DAVET

Şumen Endüstriyel Park ile ilgili bir sunum yapan İcra Müdürü Nikolay Tonçev; uzun yıllardır endüstri parkı düşünceleri olduğunu, 2009 yılında Belediye işbirliğinde bir şirket kurarak bu düşüncelerini gerçekleştirdiklerini ifade etti. Bölge ile ilgili teknik bilgiler de aktaran Tonçev, kuzeydoğu Bulgaristan'ın tümüne hizmet verecek bölgenin toplam 240 hektar alana sahip olacağını söyledi. Tonçev; "Bu bölgede amaçlanan tüm kuzeydoğu Bulgaristan'a hizmet verecek şekilde lojistik merkez kurulmasıydı. Bölgenin yolu, suyu, kanalizasyonu, iletişim altyapısı hazır bir şekilde olacak. Bölge Şumen şehrinin kenarında. Diğer bölgelere göre ulaşım açısından özel bir yerde. Bölgeye yakın 3 tane birinci sınıf karayolu ve bir de demiryolu geçiyor. Sofya'yı Varna'ya bağlayacak olan otoban da bölgeye 1 km mesafede. Şu anda projenin birinci aşamadayız. 350 bin metrekarelik alanın altyapısı Mayıs ayında tamamlanmış olacak. Bu bölge 48 arsaya ayrıldı" dedi.

GTO'da düzenlenen toplantının ardından GOSB Teknopark'ı ve Logo firmasını ziyaret eden Bulgaristan heyeti, bölge ve firmalar hakkında bilgiler aldı. GTO'daki toplantıya GTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Halit Uçar ve Sedat Mican, Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri katıldı.



**KOCAELİ-GEBZE VL.(İMES)  
MAKİNA İHTİŞAS  
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ**

MERKEZ: İMES Sanayi Sitesi Yönetim Merkezi Binası E Blok 504. Sokak No:2 Kat:2 Y.Dudullu-İSTANBUL

Tel/fax: 0216-466 87 40 Fax: 0216-466 87 41

ŞANTİYE: Çerkeşli Köyü - Dİlvası / KOCAELİ

Tel/fax: 0262 722 91 91 Fax: 0262 722 91 86

[www.imesosb.org](http://www.imesosb.org)

## ENGELLİLERE YÖNELİK ÖZEL ÜRETİM MERKEZLERİNİN AÇILMASI GEREKİYOR



*GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler ile Meclis ve 25. Meslek Komite (Eğitim ve Sağlık Hizmetleri) Üyesi Sevgi Çiler Yeni Umut Eğitim ve Rehabilitasyon Merkezi'ni ziyaret etti.*

Yeni Umut Eğitim ve Rehabilitasyon Merkezi'ni ziyaret eden Gebze Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, bu tür merkezlerde görev alan yetkililerin önemli bir görevi yerine getirdiklerini ifade etti. Eğitim sektöründeki gelişmeleri yakından takip ettiklerini belirten Çiler, önümüzdeki günlerde özel eğitim ve rehabilitasyon merkezlerinin yetkilileri ile bir araya geleceğini söyledi.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler ile Meclis ve 25. Meslek Komite (Eğitim ve Sağlık Hizmetleri) Üyesi Sevgi Çiler Yeni Umut Eğitim ve Rehabilitasyon Merkezi'ni ziyaret ederek, merkez kurucusu Halim Mutlu'dan çalışmalarını ilgili bilgiler aldılar.

### Rapor Alma Süreci Zaman Alıyor

Merkezlerine kayıtlı 135 öğrenci bulunduğu ifade eden Halim Mutlu, kapasitelerinin ise 220 olduğunu belirtti. Özel eğitim ile ilgili bilgiler veren Mutlu, özellikle rapor alma sürecinde ve öğretmen bulmada büyük zorluklar yaşandığını söyledi.

Devletin bu tür eğitim kurumlarına daha fazla destekte bulunması gerektiğini vurgulayan Mutlu; "Devlet tarafından verilen eğitim desteği çok düşük. Bu tür eğitim kurumlarına Avrupa'da önemli destekler veriliyor. Rapor süreci de oldukça uzun zaman alıyor. Bölgemizdeki eğitim kurumları kadar bu süreci bekleyen yok. Hastanelerimizde 3-4 tane psikiyatr ve psikolog var. Fatih Devlet Hastanesi'nde çocuk psikiyatristi yok. Hastaneye müracaat ettiğimizde, üniversite hastanesine sevk ediyoruz. Devamlı hastane yolundayız. Buraya çocuk psikiyatristi gerekiyor" dedi.

### Avrupa'da Engelli İstihdamında Önemli Destekler Veriliyor

Yapmış olduğu hizmetlerden dolayı tüm özel eğitim ve rehabilitasyon merkezlerini tebrik

eden Nail Çiler, GTO olarak engelli konusuna özel önem verdiklerini belirtti. GTO'nun engellilere yönelik yaptığı faaliyetler hakkında bilgiler de veren Çiler, "Avrupa'da devlet bir engelliyi istihdam ettiğiniz zaman işyerinin düzenlenmesi için 20 bin Euro'ya kadar destek veriyor. Bu konuda özel psikologlar görevlendiriyor. Sürekli bir takip var. Maaşın da bir bölümünü devlet karşılıyor. Bunu ülkemizde uygulayabilmek için kurumlarla iletişim içerisindeyiz. İşletmelerimizin çoğunun fiziki yapısı engelli çalıştırmaya uygun değil. Bizler engellilere yönelik istihdam oluşturan özel üretim merkezlerinin açılması taraftarıyız. Bu yönde üretimini gerçekleştiren ENİŞMER (Engelliler İş Merkezi) de Çayırova Belediyesi Hizmet Binasında fason üretim yapıyor. Bu tür merkezlerin sayılarının artması gerekiyor. İşveren engellinin maaşını karşılamaya sıcak bakıyor. Bu konu üzerinde durulması gerekiyor" dedi. Konu ile ilgili önümüzdeki aylarda bir toplantı gerçekleştirmek istediklerini belirten Çiler, sektörel zorlukların giderilmesi yönünde bir rapor sunulması durumunda yetkili kurumlar nezdinde gerekli girişimlerde bulunabileceklerini ifade etti.





## ÇİLER, BAE ZİYARETİNDE CUMHURBAŞKANI GÜL İLE GÖRÜŞTÜ

*Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün Başkanlığı'nda Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) düzenlenen ziyaret programında yer alan Gebze Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Türk – BAE İş Forumu'na katıldı.*

Ziyaret sırasında Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ile görüşmeler gerçekleştiren Nail Çiler bölge ekonomisi hakkında bilgiler verdi.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Cumhurbaşkanı Abdullah Gül Başkanlığı'nda gerçekleştirilen BAE ziyaret programına katıldı. Abu Dhabi Ticaret ve Sanayi Odası'ndaki Yatırım Ortamı ve İş Fırsatları Brifingi'ne ve Abu Dhabi 2030 Vizyonu Sunumları'nı da takip eden Nail Çiler, "Merkezlerin Buluşması" teması ile gerçekleştirilen Türk – BAE İş Forumu'na katıldı.

Ziyaret programı sırasında Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ile uçakta görüşen GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Cumhurbaşkanı Gül'e Gebze ve bölge ile ilgili bilgiler verdi. Çiler, Cumhurbaşkanı Gül'ü Gebze'ye de davet etti.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ile de görüşen Nail Çiler, bölgedeki ekonomik faaliyetler ile ilgili bilgilendirmede bulundu. Birçok işadama ile görüşmeler gerçekleştiren Çiler, işadamlarını incelemelerde bulunmak üzere Gebze'ye davet etti.

BAE Ekonomi Bakanlığı'nda 21 Türk Şirketi, 27 şirket temsilcisi ve 244 ticari markanın kaydı bulunuyor. Türk Şirketleri genel olarak ticaret, petrol, inşaat-ulaştırma ve güvenlik teçhizatı, ilaç ve tıbbi ürünler sektörlerinde yoğunlaşmaktadır. BAE, müteahhitlik hizmetleri sektöründe faaliyet gösteren Türk Firmaları için önemli bir Pazar konumdadır.

BAE dünyanın 5. büyük petrol rezervlerine sahiptir. Bu rezervlerin 87,8 milyar varil civarında olduğu tahmin edilmekte olup, % 90'ından fazlası Abu Dhabi Emirliği'nde üretilmektedir. BAE aynı zamanda en büyük yedinci doğalgaz kaynaklarına sahiptir.



**MYB**  
YAPI DENETİM LTD. ŞTİ.



**UNSURLAR**

Mühendislik - Mimarlık  
İnş. Tah. Tic. Ltd. Şti.



**YVUZ**  
YAPI DENETİM LTD. ŞTİ.

**ABC**  
YAPI DENETİM

**karan**

MÜHENDİSLİK MİMARLIK  
İNŞ. NAK. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.



# UNSURLAR GRUP

*Mimari - Statik - Elektrik - Mekanik  
Proje Çizimleri ve Yapı Denetim Hizmeti*



Arapçeşme Mah. Kavak Cad. Bayramlar Plaza No:16 K:4-5-6 Gebze / KOCAELİ

Tel : 0(262) 646 38 38 - 646 39 39 Fax: 0(262) 643 77 21

[www.unsurlarmimarlik.com](http://www.unsurlarmimarlik.com)

[www.mybyapidenetim.com](http://www.mybyapidenetim.com) / [www.yavuzyapidenetim.com](http://www.yavuzyapidenetim.com)

## KÜÇÜK SANAYİCİLER GTO'DA TOPLANDI!...



*Gebze Ticaret Odası  
İMES Makine  
İhtisas Organize  
Sanayi Bölgesi ve  
Küçük Sanayi Sitesi  
Yönetimleri işbirliği  
ile GTO Meclis  
Salonu'nda  
gerçekleştirilen  
toplantı ile İMES  
Makine İhtisas  
OSB'de kurulacak  
Küçük Sanayi  
Bölgesi tanıtıldı.*

➤ Gebze, Darıca ve Çayırova Küçük Sanayi Sitelerinde işyerleri olan firma sahiplerinin katıldığı toplantıda bölge ile ilgili teknik bilgiler verildi.

İMES Makine İhtisas OSB, 42 dönümlük alan üzerinde 84 işyeri kuruyor. 4 ayrı tip olarak düşünülen ve 2 yılda inşaatı tamamlanacak bölgenin geri ödemesi 3 yıl içinde yapılacak. Toplantının açılış konuşmasını yapan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Gebze'nin OSB'ler yönünden önemli bir bölge olduğunu ifade ederek OSB'lerin doluluk oranlarının artırılması gerektiğini vurguladı.

Nail Çiler; "Bölgemiz OSB'ler yönünden Türkiye'nin önde gelen bölgelerinden. OSB'lerimizde yaklaşık 55 bin personel istihdam ediliyor. Doluluk oranı % 72'ye ulaştığında bu bölge için 95-100 bin personelin istihdam edilebileceği tahmin ediliyor.

Türkiye'de OSB'lerin doluluk oranları genel olarak değerlendirildiğinde; yüzde 1 ile yüzde 20 arasında üretime geçen OSB sayısı 23'tür. Yüzde 21 ile 40 arasında 8'dir. Doluluk oranı yüzde 80 ile 100 arasında olan OSB sayısı sadece 30'dur. Doluluk oranının artırılması için önlemler alınmalı ve OSB'lere farklılaştırılmış teşvik uygulanmalıdır. İMES OSB yıldızı parlayan bir OSB. Tam faaliyete geçtiğinde Türkiye'nin değil aynı zamanda Avrupa'nın önde gelen OSB'lerinden birisi olacak" dedi.

### "Küçük Sanayicilere OSB'lerden Yer Verilmeli"

Kentin içerisinde üretim yapan firmalara OSB'lerde yer verilmesi gerektiğini vurgulayan Çiler; "Göreve geldiğimiz günden

bugüne Oda ve Yönetim olarak savunduğumuz bir düşünce var. Kentin içinde kalmış ya da merdiven altı olarak tabir edilen işletmelere uygun koşullarla OSB'lerden yer verilmesi. Bu şekilde hem kent merkezlerinde sağlıksız koşullarda çalışan işletmelerimiz kaldırılacak hem de OSB'lerimizin doluluk oranları artırılabilecektir. Aynı zamanda OSB bünyesinde tedarikçilere de yer verilerek taşıma giderleri de minimize edilecektir.

### "İMES Makine İhtisas OSB Önemli Bir Sorumluluk Örneği Gösterdi"

Çalışmalarından dolayı İMES Makine İhtisas OSB Yönetimini kutlayan Çiler, "İMES Yönetimi projelerini bizlerle paylaştılar. İMES Yönetimi önemli bir sorumluluk örneği göstererek bölgemiz sanayicisine bilgi vermeyi uygun gördüler. Bu açıdan üyelerimiz adına kendilerine teşekkürlerimizi sunuyoruz.





## "TOKİ Küçük Sanayicilerimiz İçin Toplu İşyerleri Yapsın"

Toplu Konut İdaresi Başkanlığı (TOKİ) tarafından artık küçük sanayiciler için işyerleri yapması gerektiğini ifade eden Çiler, "Toplu konut yapan TOKİ küçük sanayicilerimiz için toplu işyerleri de yapmalıdır. Uzun vadeli geri ödemesi olması gereken sanayi sitelerinin küçük sanayicilerimiz tarafından yoğun bir ilgi göstereceği kanaatindeyiz. Uzun döneme yayılan bir ödeme planı üyelerimiz tarafından rahatlıkla ödenebilecektir. Toplantının gerçekleştirilmesinde önemli emeği olan Gebze, Hasköy, Darıca ve Çayırova Küçük Sanayi Sitelerinin başkanlarına ve Yönetimlerine teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

## Sanayiciler İhtiyaçlarını Bölge İçerisinden Karşılıyor

İMES Makine İhtisas OSB ve yeni kurulacak Küçük Sanayi Bölgesi ile ilgili bilgiler aktaran Yönetim Kurulu Başkanı Süheyl Erboz, "2005 yılında kurulmaya başlanan İMES OSB'ye, İMES Sanayi Sitesindeki tecrübelerimizi OSB'ye aktarmak istedik. Temel hedefimiz üretim yapacak sanayicilerimizin tüm ihtiyaçlarını bölge içinden karşılamaktır. Bunu da başardık. Sanayicilerimiz zaruri bir durum olmadıktan sonra ihtiyaçlarını bölge içerisinden karşılıyor. Bütün yatırımcılara parselleri tesfiye ederek veriyoruz. Bütün alt yapı çalışmalarımız yerin altındadır. 2 metreye 2 metre ebatlarında boxlar yaparak (Kanal

olabilir) tüm hizmetleri sanayicilerimizin kapılarına kadar götürebiliyoruz. Aynı zamanda teknolojik gelişmelere paralel olarak da bu bağlantılar kullanılabilir. İMES OSB'de yer alan sanayicilerimizin en önemli avantajlarından birisi de ulaşım. Bu noktada yollarımızı 20 cm stabilize, 20 cm beton yol olarak yaptık. İnşaatlarımız tamamlandıktan sonra konfor açısından 5 cm asfalt döşeme yapılacak. Yaklaşık 22 km yolu tamamladık.

Sanayicilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla 4 blokta toplam 20 ticari işyeri inşa ederek kiraya verdik. Bunların içerisinde elektrikçi, hırdavatçı, sağlık hizmetleri, bilgisayar vs. hizmetler var. Bu işyerlerimiz de yavaş yavaş hizmet vermeye başlıyorlar" dedi.

## 2 Senede Teslim Edilecek!

Küçük Sanayi Bölgesi hakkında da bilgiler veren Erboz, "Ana firmalarımızın tedarikçisi olması amacıyla bölgemiz çevresinde modern, sağlıklı ve her türlü altyapı hizmetleri tamamlanmış işyerleri olmasını planladık. Bu amaçla 42 dönüm üzerinde toplam 84 işyerinden oluşan bir küçük sanayi bölgesi kurmaya karar verdik. Bu projemizi ilk önce ortaklarımız ile görüştük. İMES OSB'nin 214 ortağı bulunmakta.

2 sene içerisinde teslim edilmesi planlanan bölgede yer almak isteyen GTO üyelerine

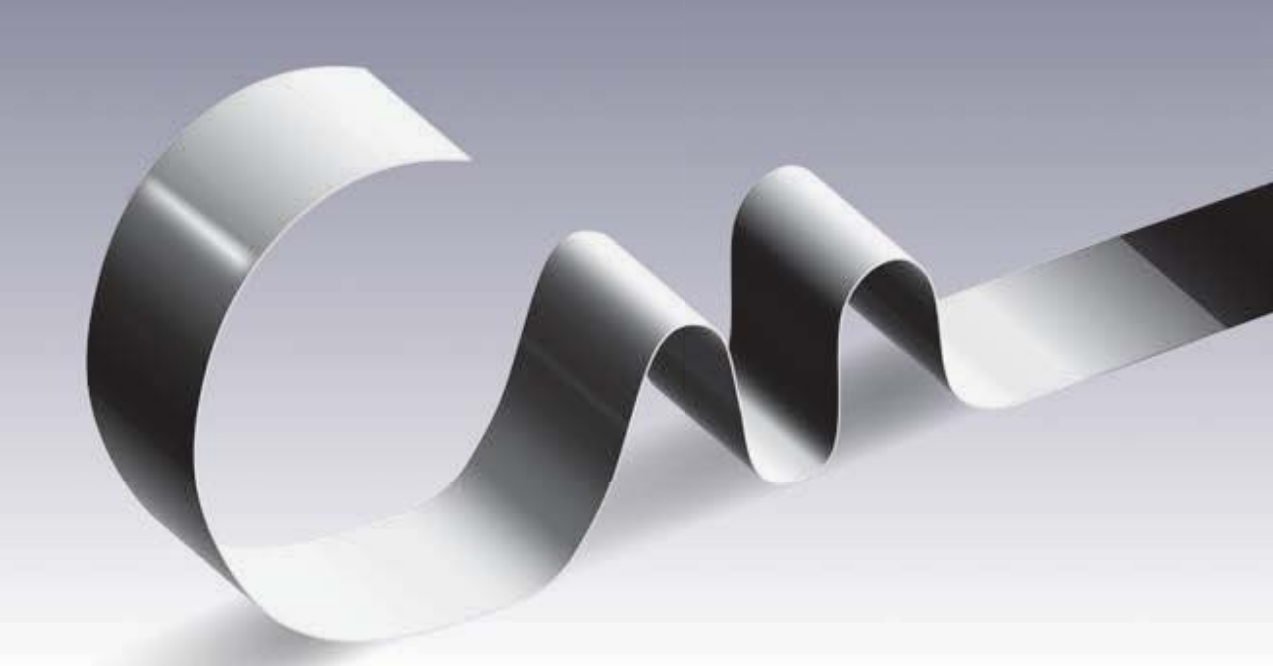
yönelik olarak Yönetim Kurulumuz % 2 tenzilat yapmaya karar verdi. % 40 peşin ödeme yapanlar 3 yıl, % 10 – 25 ödeme yapanlar ise 2 yıl içerisinde geri ödeme yapacaklar.

Madem Gebze'de yaşıyoruz bölgemize katkı sunması bakımında meslek örgütümüz Gebze Ticaret Odası'na kayıtlı üyelerimize konuyu aktarmayı doğru bulduk. Bu imkanı verdiğinden dolayı GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler'e teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi.

Küçük Sanayi Bölgesi ile ilgili teknik bilgiler veren İMES Makine İhtisas OSB Bölge Müdürü Direnç Özdemir projenin ayrı tip olarak tasarlandığını ifade etti. Direnç Özdemir, "4 ayrı tip olarak tasarlanan Küçük Sanayi Bölgesi 42 dönümlük bir alanda yer alıyor. Esneklik olması açısından 4 ayrı tip tasarlandı. 250, 315, 375 ve 450 metrekare taban alanlı işyerlerinin büyütülebilme imkanları bulunmaktadır.

İMES OSB ve Küçük Sanayi Bölgesi trafiği karışmasın diye bölgeyi OSB'nin girişinde kurulmasına karar verdik. Teknik şartnamele-ri hazırlanmış işyerlerimizden; 22 adet A Tipi (250 m2), 24 adet B Tipi (315 m2), 20 adet C Tipi (375 m2) ve 18 adet D Tipi (450 m2) modülleri bulunmaktadır" dedi.





***“Geleceği şekillendiriyoruz...”***

**Çolakoğlu Metalurji A.Ş.**

Genel Müdürlük

Rüzgarlıbahçe Mahallesi Kavak Sokak No:16 Kat:5

34805 Kavacık-Beykoz / İstanbul

T: (0216) 444 26 27 (CMAS) • F: (0216) 537 14 01

[www.colakoglu.com.tr](http://www.colakoglu.com.tr)

Fabrika

Dilovası Organize Sanayi Bölgesi

1. Kısım Göksu Caddesi No: 6 41455 Dilovası-Kocaeli

T: (0262) 676 75 00 • F: (0262) 754 84 20 - 641 41 11

## MOBİLYA İHTİSAS OSB'DE SON AŞAMAYA GELİNDİ!



*Gebze Ticaret Odası  
5. Meslek Komitesi  
öncülüğünde  
çalışmaları  
yürütülen  
Kaynarca Mobilya  
İhtisas Organize  
Sanayi Bölgesi'ne  
talepler toplanmaya  
devam ediliyor.*

➤ Gebze Ticaret Odası 5. Meslek Komitesi öncülüğünde çalışmaları yürütülen Kaynarca Mobilya İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'ne talepler toplanmaya devam ediyor. Bu kapsamda GTO'da gerçekleştirilen toplantıda, OSB'den yer talebinde bulunan firma temsilcileri formları doldurarak müracaatlarını gerçekleştirdiler.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) hizmet alanı içerisinde yer alan illerde bulunan firmaların katılımlarıyla oluşturulacak Kaynarca Mobilya İhtisas OSB ile ilgili çalışmalarda sona gelindi. Çalışmalar doğrultusunda Doğu Marmara Mobilya İhtisas Derneği'ni kuran sanayiciler Gebze bölgesinden OSB'de yer almak isteyen GTO üyeleri ile toplantı gerçekleştirdiler. OSB ile ilgili bilgilerin aktarıldığı toplantıda, GTO tarafından hazırlanan formlar üyeler tarafından dolduruldu. Çalışmanın bir sonraki aşamasında MARKA kapsamında yer alan illerden gelen talepler toplu olarak değerlendirilecek.

GTO'da yapılan toplantıya GTO Yönetim Kurulu Üyesi (Doğu Marmara Mobilya İhtisas Derneği Yönetim Kurulu Üyesi) İbrahim Çiçek, Meclis Üyesi (Doğu Marmara Mobilya İhtisas Derneği Yönetim Kurulu Üyesi) İsmail Akıncı ve Mustafa Öge, 5. Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Abbas Sır, 5. Meslek Komitesi Üyeleri ve OSB'den yer talebinde bulunan üyeler katıldı.

Toplantının açılışında konuşma yapan GTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Çiçek OSB Projesinin GTO 5. Meslek Komitesi tarafından ortaya çıkan bir proje olduğunu söyledi. Çiçek, "Mobilya denince akla İnegöl ve Kayseri geliyor. Bölgemizde de mobilya konusunda önemli faaliyetlerde bulunan firmalarımız var. Birlik olma yolunda Mobilya OSB'nin katkı sunacağını düşündük. MARKA kapsamında yer alan illerimizde araştırmalar yaptık ve neticesinde Kaynarca'yı belirledik. 910 dönüm üzerinde kurulacak OSB'de 48 müstakil parsel oluşturulmuş durumda. OSB kurulacak alanın hemen yanında 2100 dönüm genişleme alanı olabilecek bir arazi var. Üyelerimizin taleplerini toplamaya devam ediyoruz. Her talebin olumlu sonuçlanması yönünde çaba harcayacağız. Ancak bizimle birlikte 5 ilde de bu çalışmalar yürütülüyor. Bütün talepler bir havuzda toplanarak değerlendirme yapılacak. Ne kadar çok üyemizi bu OSB'ye dahil edebilirsek, mutlu olacak ve kendimizi başarılı adledeceğiz" dedi.

Konuşmaların ardından İbrahim Çiçek, İsmail Akıncı ve Abbas Sır tarafından oluşturulan divan, toplantıya katılan firma yetkililerinin sorularını cevapladı. Soru – cevap kısmının ardından üyeler tarafından doldurulan formlar GTO yetkililerine teslim edildi.



## "EĞİTİM BU ÜLKENİN GELECEĞİ..."



*Gebze Ticaret Odası  
Yönetim  
Kurulu Başkanı  
Nail Çiler'i ziyaret  
eden Darıca Sanayici  
ve İşadamları  
Derneği (DASİAD)  
Yönetimi,  
gerçekleştirmek  
istedikleri projeler  
ile ilgili olarak fikir  
alış verişinde  
bulundular.*

➤ DASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri GTO'yu ziyaret etti. Ziyaret sırasında konuşan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler bölgesel kalkınma için SİAD'lara önemli görevler düşüğünü ifade etti. Bölgeye kurulacak üniversite ile ilgili de bilgiler aktaran Nail Çiler, kent dinamiklerinin üniversite ile birlikte harekete geçebileceğini ifade etti. Çiler; "Eğitim bu ülkenin geleceği. Bölgemiz her bakımdan gelişmiş durumda. Ancak sosyal anlamda birtakım eksiklikler var. Bunların da tamamlanması üniversite aracılığı ile olabilir. Üniversite düşüncemiz seçim döneminde istisnasız tüm partilerimiz tarafından dile getirilerek destek gördü. Projenin hayata geçirilmesini bekliyoruz. Üniversitenin fakültelerinin de ilçelerimize yapılmasının uygun olacağı kanaatindeyiz" dedi.

DASİAD olarak bölgeye projeler üreterek faydalı olmak istediklerini belirten DASİAD Başkan Yardımcısı Hüseyin Özdingir, "birlikten güç doğar, biz de bu birliktelikten doğacak gücün

önemli işlere imza atacağını biliyoruz" dedi. Üniversite konusuna destek veren Özdingir, Tıp Fakültesinin Darıca'ya kurulmasının yanında, bölgenin Sağlık Meslek Lisesi'ne de ihtiyacı olduğunu sözlerine ekledi.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler'in bölgeye yeni projeler kazandırmak için gösterdiği heyecanı yakından takip ettiklerini ifade eden DASİAD Yönetim Kurulu Üyesi Orhan Pala, DASİAD olarak tecrübelerinden faydalanmak istediklerini ifade etti.

Her türlü eğitim ve toplantı faaliyetlerini GTO'da gerçekleştirebileceklerini dile getiren Nail Çiler, eğitim konusundaki taleplerinin kendilerine iletilmesinin yeterli olacağını söyledi. GTO'yu ziyarette; DASİAD Başkan Yardımcısı Hüseyin Özdingir, Yönetim Kurulu Üyeleri Hami Mandıralı, Himmet Kuşçu, Orhan Pala, Yusuf Altürk, Yakup Törk, Cafer Kemal Cin, Genel Sekreter Durmuş Kopadan ile Hakan Durmuşoğlu yer aldı.





# "Halk efendi biz hizmetkarız"

**Cemil YAMAN**

Dilovası Belediye Başkanı



**Tavşancıl Sahil Çalışmaları**



**Batı Kavşağı**



**Dilovası Hastanesi**



**Sezai Karakoç Bilgi Evi ve Parkı**



**Muhammed İktbal Bilgi Evi**



**Başkan Çocuklarla**

## VERGİ DAİRELERİNDEN GTO'YA ZİYARET



► Kocaeli'nin vergi sıralamasında Türkiye'de İstanbul'dan sonra 2. sırada yer aldığını belirten GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, "bölgemiz devlet bütçesine önemli katkılar sunuyor. Bu konudaki duyarlı yaklaşımlarından dolayı üyelerimizi tebrik ediyorum" dedi. "Vergide Ödüllendirme Sistemi getirilmeli. Vergisini düzenli ödeyen mükelleflere ödüllendirici bir sistemin getirilmesi gerektiğini vurgulayan Çiler; "ödüllendirme sistemini farklı ortamlarda yetkililere dile getirdik. Ancak bugüne kadar bu konuda önemli bir çalışma yapılmadı. Vergisini günü gününe ve tam ödeyen mükelleflere yüzde 2-3 oranında vergi indirimi sağlanabilir. Bunun da vergi ödeme konusunda özendirici olacağını düşünüyoruz" dedi.

**Uluçınar Vergi Dairesi Müdürü Adem Baydere:** "Teknolojik İmkanlar İle Gelirleri Tespit Etmek Artık Daha Kolay"

Teknolojik imkanlar doğrultusunda denetim mekanizmasının sağlıklı işlediğini ifade eden Uluçınar Vergi Dairesi Müdürü Adem Baydere; "teknolojik imkanlar ile birlikte varlıkları, harcamaları ve gelirleri tespit etmek artık daha kolay. Bölgemiz vergi konusunda oldukça duyarlı. Vergi konusunda Türkiye'nin en önemli bölgelerinden biri. Bu bilinç ile çalışmalarımıza yön veriyoruz" dedi.

Kurumsallaşmanın, Çek Yasasının ve Yeni Türk Ticaret Kanunu hakkındaki görüşmelerin de gerçekleştirildiği ziyarette, GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler gerçekleştirdikleri çalışmalarından dolayı vergi dairesi yetkililerini kutladı.

Geçen yıl 27 milyar 500 milyon TL olan vergi tahsilatı bu yıl yüzde 22 artarak 33 milyar 600 milyon TL olarak gerçekleşti. Kocaeli, Türkiye bütçesine yaklaşık yüzde 14 katkı yaptı.

Ziyarete İlyasbey Vergi Dairesi Müdürü Selda Şimşek Baydere ve Uluçınar Vergi Dairesi Müdürü Adem Baydere ile vergi daireleri yetkilileri katıldı.



*Vergi Haftası  
dolayısıyla Gebze  
Ticaret Odası'nı  
(GTO) ziyaret eden  
İlyasbey ve Uluçınar  
Vergi Dairesi  
Yetkilileri Yönetim  
Kurulu Başkanı  
Nail Çiler ile  
görüştü.*



## MESLEK KOMİTE BAŞKANLARI GTO'DA TOPLANDI



*GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, GTO tarafından yapılan çalışmalar ile ilgili bilgi aktarmak ve görüş alışverişinde bulunmak amacıyla Meslek Komite Başkanları ile bir toplantı gerçekleştirdi.*

➤ Sektörel toplantılara Oda olarak büyük önem verdiklerini belirten Nail Çiler, bu toplantıları Meslek Komite Başkanları ile devam ettirmeyi uygun bulduklarını ifade etti.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı 27 Meslek Komitesinin Başkan ve Başkan Yardımcıları ile toplantı gerçekleştirdi. Meslek Komitelerinin odaların işleyişindeki önemini vurgulayan Çiler; "Odaların çalışması meslek komitelerin çalışması ile doğru orantılı. Odaları bir makine olarak düşündüğümüzde meslek komiteleri ise bu makineyi harekete geçiren dişli görevini görmektedir" dedi.

### BÖLGE NÜFUSU 47 İLDEN DAHA FAZLA

Bölge ile ilgili (Çayırova – Darıca – Dilovası – Gebze) istatistikî bilgiler de veren Nail Çiler; bölge nüfusunun Türkiye'deki 47 ilden daha fazla olduğunu söyledi. Bölgedeki 13 bin 569 faal işyerinde 195 bin 534 sigortalı çalışanın yer aldığını ifade eden Çiler, bölgenin 2011 yılında Türkiye ihracatının yüzde 2,65'ini, ithalatının ise yüzde 9,11'ini karşıladığını sözlerine ekledi.

GTO'da yapılan toplantıda ayrıca, üyelerine daha hızlı ve kaliteli hizmet verebilmek için Oda bünyesinde hizmete açılan Kredi Garanti Fonu Kocaeli (Gebze) Şubesi ve Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Gebze İrtibat Bürosu ile ilgili bilgiler de verildi.

### "İNDİRİMLİ AKARYAKIT UYGULAMASINDAN TÜM ÜYELERİMİZİN FAYDALANMASINI HEDEFLEMekteyiz..."

Türkiye'nin önde gelen odaları arasında yer aldıklarını belirten Nail Çiler, indirimli akaryakıt ve elektrik uygulamaları ile üyelerine büyük avantajlar sağladıklarını söyledi. Çiler; "İndirimli akaryakıt uygulamasından tüm üyelerimizin faydalanmasını hedeflemekteyiz. Anlaşılan firma ile protokolü imzaladık. Sistemin işleyişi ile ilgili önümüzdeki günlerde açıklama Odamız tarafından yapılacak" dedi.

### İKİ AYDA YENİ TTK İLE İLGİLİ 3 SEMİNER VERİLDİ

Eğitime Oda olarak büyük önem verdiklerini ifade eden Çiler; 2012 yılı ilk 2 ayı itibarıyla 3'ü Yeni Türk Ticaret Kanunu (TTK) ile ilgili olmak üzere, 13 ücretsiz seminer düzenlediklerini ve bu seminerlere toplam 849 kişinin katıldığını söyledi.

### UMEM İLE 168 KİŞİ İSTİHDAM EDİLDİ

İstidam konusunda da çalışmaların devam ettiğini söyleyen Çiler, Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Projesi kapsamında açılan 19 farklı kursta eğitim gören 301 kişiden 168'inin istihdam edildiğini vurguladı.

### ELEKTRONİK ARŞİV ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR

Teknolojik gelişmeleri Oda olarak yakından takip ettiklerini ve bu kapsamda üyelerinin daha hızlı hizmet alabilmeleri için elektronik arşiv çalışmalarını 2011 yılında başlattıklarını ifade eden Çiler; "Yaklaşık 1 milyon 650 bin yaprak belgenin taranarak dijital ortama aktarılmaya devam ediliyor. İstem kurulumu esnasında tüm dosyalara barkodlama işlemi de yapılıyor" dedi.

Çiler, ayrıca Oda tarafından yürütülen imar, meslek komite, web marketing, İhracata İlk Adım Programı, Barı Anadolu Lojistik Organizasyonları Projesi, doküman yönetim sistemi ve sosyal sorumluluk çalışmaları hakkında bilgiler verirken, yapılan denetimler sonucu Odanın 2010 yılında uygulanmaya başlayan Akreditasyon Kılavuzundaki puanlama sistemine göre "A" mükemmel seviyede puan aldığını sözlerine ekledi.





# ASUFUK OTOMOTİV FİLO KİRALAMA



Araç kiralamada **GÜVENİN** adresi



Osman Yılmaz Mah. İstasyon Cad. No:20  
( Toprak Düğün Sarayı Karşısı ) GEBZE  
Tel: 0530 967 36 32 - 0530 967 36 34 - 0530 967 36 33  
Tel: 0262 641 02 84 Tel / Fax: 0262 642 37 55

Çelik Sektörünün bayraktarlığını yapmakta olan  
**KROMAN ÇELİK SAN. A.Ş.**  
ileri teknoloji kullanımıyla yüksek kaliteli ürünlerle  
üretimini geliştirmektedir.

KÜTÜK DEMİR

NERVÜRLÜ İNŞ. DEMİRİ

FİLMAŞİN DEMİR

U PROFİL

I PROFİL

HEB PROFİL

HEA PROFİL

IPE PROFİL

KÖŞEBENT



**KROMAN**  
ÇELİK SANAYİ A.Ş.

Emek Mah. Aşıroğlu Cad. No: 155 Darıca P.K.24  
Tel: +90 (262) 679 20 00 (pbx) Fax: +90 (262) 653 26 76  
[www.kromancelik.com.tr](http://www.kromancelik.com.tr)



**GÜCÜN KAYNAĞI  
KROMAN ÇELİK**

**KROMAN**



## CANAN ÇELEBİOĞLU TOKGÖZ, GTO ORGANİZASYONU İLE GEBZELİLERLE BİRAYA GELDİ



*Çelebi Holding  
Yönetim Kurulu  
Başkan Vekili Canan  
Çelebioğlu Tokgöz;  
“Ya yaptığınız işten  
keyif alacaksınız ya da  
keyif alacağınız işi  
yapacaksınız”*

➤ Gebze Ticaret Odası (GTO) organizasyonu ile Gebzelilerle biraya gelen Çelebi Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Canan Çelebioğlu Tokgöz tecrübelerini paylaştı. Başarının kaynağının azimle çalışmak olduğunu belirten Tokgöz, insanları keyif alacakları işlerde çalışmasının verimliliği olumlu yönde artırdığını ifade etti.

İş dünyasının önemli temsilcilerinden Çelebi Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Canan Çelebioğlu Tokgöz Gebzeliler ile söyleşi gerçekleştirdi. GTO Meclis Salonunda gerçekleştirilen söyleşiye Darıca İlçe Milli Eğitim Müdürü Ali Öztosun, Çayırova Milli Eğitim Müdürü İmdat Akbaba, Gebze Kent Konseyi Başkanı İbrahim Güngör, Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Üyeleri, Gebze Kent Konseyi Üyeleri ve çok sayıda davetli iştirak etti.

Toplantının açılış konuşmasını yapan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, kadınların iş dünyasındaki başarılarının Canan Çelebioğlu Tokgöz gibi başarı hikayelerinin, girişimciler için iyi bir örnek olabileceğini ifade etti. Çiler;

söleşinin en önemli amacının bayan ve genç girişimcileri cesaretlendirmek olduğunu söyledi.

Çok küçük yaşlarda iş hayatına atıldığını söyleyen Canan Çelebioğlu Tokgöz, 12 yaşından itibaren Ankara İstasyonu'ndan başlayarak grubun en eski şirketi olan Çelebi Hava Servisi'nde çeşitli görev ve sorumluluklar üstlendiğini ifade etti. Tokgöz; “Babamın vefatı dolayısıyla ağabeyim ile birlikte işlerimizi yürüttük. Önemli ekonomik sıkıntıların ardından aldığımız kritik kararlar neticesinde bugünlere geldik” dedi.

İçinde insanın olduğu her alanın keyifli olduğunu söyleyen Tokgöz, “ya yaptığınız işten keyif alacaksınız ya da keyif alacağınız işi yapacaksınız” dedi.

Sosyal sorumluluk alanında önemli projeler gerçekleştirdiklerini katılımcılar ile paylaşan Tokgöz, havalimanlarının bulunduğu 26 bölgede “Öğretmenevleri Projesi”ni sürdürdüklerini, köylerde çalışan öğretmenlerin zor şartlarda hizmet verdiklerini ve bu çalışma ile bu sıkıntıyı gidermek istediklerini belirtti. Projenin sürekli devam edeceğini söyleyen Tokgöz, evlerin her sene bakımlarını yapacaklarını ve sürekli hizmete açık olarak kalacağını sözlerine ekledi.

Çelebi Holding bu projenin dışında her yıl doğudaki köy okullarından getirilen öğrenciler 15 günlük kamp için İstanbul'a getiriliyor, tarihi ve turistik mekanlar ziyaret edilerek öğrencilerin spor yapmaları sağlanıyor. Erzincan'da hayata geçirmek istedikleri üniversite ile ilgili de proje devam ediyor. Ayrıca her yıl öğrencilere kırtasiye, gıda ve giyecek yardımı yapılıyor.





## KONGOLU KOBİLER BÖLGEYİ İNCELEDİ!

*Gebze Ticaret Odası'nı  
ziyaret eden  
Kongo Demokratik  
Cumhuriyeti  
Küçük ve Orta  
Ölçekli İşletmeler  
Federasyonu  
(FENAPEC)  
yetkilileri bölge  
ile ilgili  
bilgiler aldı.*

GTO'da gerçekleştirilen toplantıya katılan FENAPEC yetkilileri GTO üyesi firma temsilcileri ile ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdi. İkili görüşmelerin ardından Ülker ve Plastay Fabrikalarında incelemelerde bulundular.

GTO'daki programa FENAPEC Genel Başkanı Jean Pierre Mbuku Mbumba, Küçük ve Orta Dereceli İşletmeler Bakanlığı Özel Kalem Md. Yardımcısı Didace Lutombo Amani, Küçük ve Orta Dereceli İşletmeler Bakanlığı Hukuk Müşaviri Bavon Kakisingi ile FENAPEC Eyalet Temsilcileri katıldı.

Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren GTO Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler bölge ekonomisi hakkında bilgiler aktarırken, gerçekleştirilen ziyaretin önümüzdeki dönemde gerçekleştirilecek işbirliklerinin ilk adımları olacağını ifade etti. 56 ülkeden 322 yabancı sermayeli firmanın GTO'ya kayıtlı olduğunu söyledi. 2011 yılında Kongo'ya ihracatın 78 milyon dolar seviyelerine çıktığını belirten Çiler; GTO kanalıyla bölgeden Kongo'ya plastik kapak, transfor-

matör ve aksamaları, demir, sac ve rulo, paslanmaz çelik boru ve şekerleme ihraç edildiğini sözlerine ekledi. İki ülke arasındaki işbirliğini ve ticaret hacmini artırmak amacıyla bu programı gerçekleştirdiklerini belirten Çiler, ikili işbirlikleri konusunda gerekli girişimlerde bulunabileceklerini sözlerine ekledi.

Toplantıda konuşan FENAPEC Genel Başkanı Jean Pierre Mbuku Mbumba gösterilen ilgiden duyduğu memnuniyeti dile getirirken, ziyarette alınan bilgileri üyeleri ile paylaşacağını ve yeni işbirlikleri konusunda umutlu olduklarını dile getirdi. Ülkelerinde pek çok konuda yatırıma ihtiyaç duyulduğunu belirten Mbumba, zengin yer altı kaynaklarına sahip olduklarını sözlerine ekledi.

Bilgilendirme toplantısının ardından ikili iş görüşmeleri gerçekleştiren Kongo Heyeti, daha sonra Ülker ve Plastay Fabrikalarında incelemelerde bulundu. Üretim alanlarını görme fırsatı bulan Kongo heyeti yetkililerden bilgiler aldı.



# “Kadın Gözüyle Çayırova”



## Ödüllü Fotoğraf Yarışması

İster profesyonel, ister amatör fotoğrafçı olsun, kadınlarımızı; kadın gözüyle, kalbiyle, ruhuyla objektiflerden yansıyan Çayırova'dan karelerini paylaşmaya bekliyoruz...

■ Son Katılım Tarihi

**1 Haziran 2012**

■ Ödüller

Birinci **1.500 TL.**

İkinci **1.250 TL.**

Üçüncü **1.000 TL.**

Ayrıca her katılımcıya sürpriz hediyeler...

Başvuru: KADIN DANIŞMA ve SOSYAL PROJELER BİRİMİ



**ÇAYIROVA BELEDİYESİ**

www.cayirova.bel.tr

Değişen, Gelişen | **444 12 21**  
Yeni Bir Çayırova | **ÇAĞRI MERKEZİ**

## Firmanıza En Uygun Promosyon Ürünleri

- ★ Plaket
- ★ Masa Takvimi
- ★ Masa Sümen Takımı
- ★ Ajanda
- ★ Duvar Saati
- ★ Kristal Ürünler
- ★ Kalem Setleri
- ★ Usb Bellek

Ve Daha Bir Çok Ürün...



**Dağdeviren**  
Promosyon

☎ 0 262 **646 70 70**

Hacı Halil Mah. Zübeyde Hanım Cad.  
Çakıroğulları İşhanı No: 2 Kat: 3 Gebze / KOCAELİ  
www.dagdevirenmedya.com

## DIŞ TİCARET İSTATİSTİKLERİ OCAK / 2012

*2012 yılı Ocak ayında, 2011 yılının aynı ayına göre ihracat % 8,6 artarak 10 374 milyon dolar, ithalat % 2,8 artarak 17 383 milyon dolar olarak gerçekleşti.*



### 2012 Ocak ayında ihracat % 8,6 arttı

Türkiye İstatistik Kurumu ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı işbirliğiyle oluşturulan geçici dış ticaret verilerine göre; 2012 yılı Ocak ayında, 2011 yılının aynı ayına göre ihracat % 8,6 artarak 10 374 milyon dolar, ithalat % 2,8 artarak 17 383 milyon dolar olarak gerçekleşti. Aynı dönemde dış ticaret açığı 7 354 milyon dolardan 7 009 milyon dolara geriledi.

Takvim etkilerinden arındırılmış serije göre; 2012 yılı Ocak ayında önceki yılın aynı ayına göre ihracatın değişim oranı % 8,6 , ithalatın değişim oranı ise % -1,2 oldu. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış serije göre ise; 2012 Ocak ayında bir önceki aya göre ihracat % 1,3 düşerken, ithalat %3,2 arttı.

2011 Ocak ayında % 56,5 olan ihracatın ithalatı karşılama oranı, 2012 Ocak ayında % 59,7'ye yükseldi.

### Avrupa Birliği'ne İhracat azaldı

2011 Ocak ayında % 47,7 olan Avrupa Birliği'nin (AB) ihracattaki payı, 2012 Ocak ayında % 43,5'e geriledi. AB'ye yapılan ihracat, 2011 yılının aynı ayına göre % 0,9 azalarak 4 512 milyon dolar olarak gerçekleşti.

2012 Ocak ayında en fazla ihracat yapılan ülke Almanya oldu. Bu ülkeye yapılan ihracat 2011 Ocak ayına göre % 4,2 artarak 1 031 milyon dolar olurken, Almanya'yı sırasıyla Irak (752

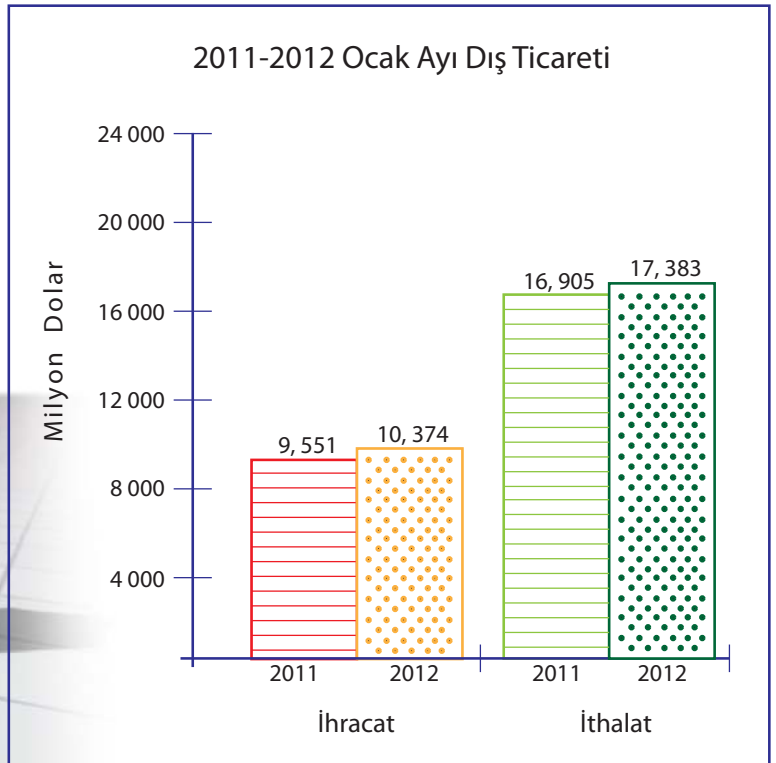
milyon dolar), İngiltere (632 milyon dolar), İtalya (503 milyon dolar) ve Fransa (497 milyon dolar) takip etti.

Rusya Federasyonu ithalatta ilk sırada ter aldı. Bu ülkeden yapılan ithalat % 8 artarak 2 216 milyon dolar olarak gerçekleşti. Rusya Federasyonu'nu sırasıyla Çin (1 592 milyon dolar) ve Almanya (1 346 milyon dolar) izledi.

### İhracatta motorlu kara taşıtları ilk sırada

2012 Ocak ayında fasıllar düzeyinde en büyük ihracat kalemi, "motorlu kara taşıtları ve aksam parçaları" (1 205 milyon dolar) olurken; bu faslı "kazanlar, makine ve cihazlar, aletler ve bunların aksam-parçaları" (833 milyon dolar), "demir ve çelik" (793 milyon dolar), "elektrikli makine ve cihazlar,bunların aksam-parçaları" (682 milyon dolar) ve "örme giyim eşyası ve aksesuarları" (634 milyon dolar) izledi.

Ocak ayında; en yüksek ithalatı olan fasıl "mine-ral yakıtlar ve yağlar" (4 692 milyon dolar) oldu. Bu faslı; "kazanlar, makine ve cihazlar, aletler ve bunların aksam-parçaları" (1 787 milyon dolar) , "demir ve çelik" (1 539 milyon dolar) ve "elektrikli makine ve cihazlar, bunların aksam-parçaları" (1 243 milyon dolar) izledi.



## TOBB, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile TÜRMOB işbirliğinde düzenlenen “Şirketlere Yönelik Yeni Türk Ticaret Kanunu Eğitim Toplantısı ile Konya’da tanıtıldı.

➤ Konya’da yapılan Yeni Türk Ticaret Kanunu Eğitim Toplantısı’nda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, yeni Türk Ticaret Kanunu’nda yaklaşık 50 maddede revizyona ihtiyaç bulunduğunu belirterek, Kanun’un bir maddesinin bile değişmemesi gerektiği yönündeki görüşleri eleştirdi. Hisarcıklıoğlu, yeni TTK’nın devrim niteliğinde bir yasa olduğuna işaret ederek üzerinde çekinceler bulunan maddeler üzerinde değişiklikler yapılmasının ardından Temmuz ayında yürürlüğe girmesini istediklerini söyledi.

6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu’nun getirdiği fırsatlar, yenilikler ve yükümlülükler, TOBB, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile TÜRMOB işbirliğinde düzenlenen “Şirketlere Yönelik Yeni Türk Ticaret Kanunu Eğitim Toplantısı ile Konya’da tanıtıldı. Toplantıda TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşarı Ziya Altunyaldız, TÜRMOB Başkanı Nail Sanlı ile çok sayıda iş adamı ve muhasebeci-mali müşavir yer aldı.

### -“1950 model arabayla yarışık”

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu toplantının açılış konuşmasında, yıllardır Türkiye’nin 1950 model arabayla yarış yaptığını dikkat çekti. Türkiye’nin dünyanın 17. büyük ekonomisi olduğuna işaret eden Hisarcıklıoğlu “Büyüme rekorları kırdık. Rekabet endeksinde 65. sırada olmamıza rağmen yaptık bunu. Biz devletten sadece rakibimiz hangi şartlarda oynuyorsa onu istiyoruz. Bakın bakalım biz ülkemizi o zaman kaçınıcı yapıyoruz. Şoför becerikli araba 1950 model, sıkıntı bu” diye konuştu.

Yeni Türk Ticaret Kanunu’nun iş yapma biçimi ve alışkanlıklarını değiştirdiğine değinen Hisarcıklıoğlu, hem muhasebecilerin hem de işadamlarının bu yenilikleri iyi takip etmesini istedi.

Yeni TTK’yı neden istediklerini anlatan Hisarcıklıoğlu şunları söyledi: “Biliyorsunuz krizden ardından küresel ekonomi yeniden yapılıyor. Bütün dünya ülkeleri kendi sorunları ile boğuşurken, bu dönemi değerlendirip doğru adımları atanlar bir adım öne geçiyor. Yeni ortama uyum sağlayan ülkeler daha hızlı büyüyor, daha fazla zenginleşiyor. Yani ciddi bir fırsat var. Ama, bizde 1950 model bir ticaret kanunu var. Bu yasayla sol şeride geçerse yolda kalırsınız diye düşündük. Düşünün en iyi

şoför sizde, ama ralliye sokarken altına Murat 124 veriyorsunuz. Şimdi bizim girişimcimiz, iş adamımız herkesten daha cesur, herkesten daha becerikli. Ama altında Hacı Murat var. Buna rağmen rekorlara imza atıyor bizim özel sektörümüz. Bakın dünyada iş yapma kolaylığı endeksinde 65. sıradayız. Yani diyor ki bu işin ölçümünü yapanlar: Türkiye’den daha kolay iş yapılacak 64 tane ülke var. Ama buna rağmen, bu özel sektör Türkiye’yi 2010 yılında Avrupa’nın en hızlı büyüyen ülkesi yaptı. Bu yıl dünyanın en hızlı büyüyen ikinci ülkesi yaptı.”

### -“Yaklaşık 50 maddede çekincemiz var”

Başından beri Yeni TTK’nın en büyük savunucusu olduklarını ifade eden Hisarcıklıoğlu, “Yasa çıksın diye en fazla uğraşan biz olduk. Ben tam 10 yıldır istiyorum bunu. 10 yıldır istisnasız her yerde, her konuşmamda söylüyorum. Türkiye’ye bir hedef koyduk. 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına gireceğiz. Önümüzü açın, yeni yasayı bir an önce değiştirilim. Bu kanuna emeği geçen, yasalama sürecinde çaba gösteren herkes çok iyi bilir ki: bu kanuna en fazla destek veren kurum TOBB oldu. 10 yıla yakın bir süredir Meclis’te bekleyen kanunun yasalama için TÜSİAD, MÜSİAD ve TİSK ile birlikte Başbakanımızı, o zamanki CHP Lideri Sayın Baykal’ı ve MHP lideri Sayın Bahçeli’yi ziyaret etmiştik. Bakın açık söylüyorum, Yeni Türk Ticaret Kanunu Türkiye’nin iktisadi tarihine yazılacak bir devrimdir. Peki bu kanuna ilişkin hiç mi çekincemiz yok. Tabii ki var. Bunları Meclis süreçlerinde dile getirdik. Uygulamaya ve uyum sürecine ilişkin belirsizlikler olduğunu söyledik. Yaklaşık 50 maddeye ilişkin çekincemiz var.”

Tüccarlar ve sanayicilerin dürüst çalışmaları halinde cennetle müjdelendiklerini ifade eden Hisarcıklıoğlu, “Hiçbir meslek grubuna bu şehitlik mertebesi verilmemiştir. İnsanın en hayırlısı insanlara faydalı olandır. Siz üretmezseniz almaz satmazsanız zenginlik nasıl olacak. Aç insanların karnı nasıl dolacak. Büyük iş yapıyorsunuz Allah sizden razı olsun. Benim yatak odama kadar risk altında. Başka hiç başka meslekte böyle risk alan var mı? Bir gün risk almamış, çek senet yazmamış adam benim adıma kanun yazıyor sonra da bir maddesi bile değişmez diyor. Öyle bir şey olur mu?” dedi.

## YENİ TÜRK TÜRK TİCARET KANUNU

### -“Düşüncelerinizi bildirin”

Bu toplantılarla iş dünyasının da görüşlerini toplayarak, makul maddelerin değiştirilmesi için siyasilere taşıyacıklarını bildiren TOBB Başkanı şöyle konuştu: Sadece burada anlatmakla da kalmıyoruz. Yeni Türk Ticaret Kanunu ve Şirketim isimli yayını tüm Türkiye’de Oda ve Borsalarımız vasıtasıyla dağıttık. Yasanın şirketleri ilgilendiren maddelerini içeren bu raporu, 93 sayfada özetleyip web sitemize de koyduk. Bunu okuyun! Yeni Yasa hangi suça hangi cezayı öngörüyor. 5 sayfada özetledik. Web sitemizde duruyor. Bunu okuyun! Şirketlerimizin, yeni Ticaret Kanunu’na, ne ölçüde hazır olduklarını saptamak üzere Deloitte ile ‘TTKMETRE’ isimli bir anket de hazırladık. 6 ana konu başlığı altında 44 soru var. Bu anketteki soruları cevaplandığınızda, şirketiniz Yeni Kanuna ne kadar hazır, hangi alanlarda zayıf, hangi alanlarda güçlü bunu göreceksiniz. Sizden ricam bugün anlatılanları iyi dinleyin. Raporlarımızı okuyun, TTKMETRE’yi şirketinize uygulayın. Lütfen bunları duyurun. Bu toplantıya gelemeyen eşinizi, dostunuzu TOBB web sayfasındaki bu bilgilere yönlendirin. Sonra da itirazlarınız, çekinceleriniz varsa bize bildirin.

Tüm bu çabalarımız yasanın planlandığı gibi Temmuz ayında yürürlüğe girmesi içindir. Bizim amacımız yasanın dayandığı şeffaflık ve hesap verebilirlik gibi temel ilkelere dokunmadan, uyumu kolaylaştıracak rötüşleri yapmaktır. Örneğin ne diyoruz, çek kanunundan hapis cezasını kaldırdık. Ekonomik suça, ekonomik ceza ilkesini benimsedik. Niye TTK’da hapis cezaları var diyoruz? Biz sıkıyınca elden borç verip alıyor muyuz? Bana diyor ki koy paranı oraya. Tamam koyayım. Önüne gelen benim web sayfama girip bakacak param var mı?

Tekrar ifade ediyorum yeni TTK bir devrimdir. Uygulamaya sağlıklı bir şekilde geçtiğimizde Türkiye’nin önü açılacaktır. Türkiye, bu reformlar sayesinde 2023 hedeflerine ulaşacaktır.”

Hisarcıklıoğlu ayrıca, "Nail kardeşim (TÜRMOB Başkanı Nail Sanlı) diyor ki, 'bu kanun yürürlüğe girsin, uygulamaya geçsin, ondan sonra aksaklıklarına bakalım.' Güzel tamam ben buna varım. Ama bir maddelik değişiklik istiyorum. Ben içeri girersem muhasebecim de benimle gelsin" diye konuştu.



Odam Sağlık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Op.Dr. Hasan KALKAN

## İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ VE YENİ YASA İLE 50 ÇALIŞAN SINIRININ KALKMASI

İş sağlığı ve güvenliği, ülkemizde 80 yıldır ihmal edilmiş bir konu. Bu konu Türkiye'nin "çağdaşlaşma" düşü içerisinde, kendisine, yasa-tüzüklerde yer bulmuş; ama yaşamın bir parçası olamamış. Bu olgu, ülkemiz ekonomik yönden sınıf atladıkça, bilim ve teknolojinin basamaklarını tırmandıkça daha çok göze batar olmuştur.

### Türkiye Uluslararası Normlara Göre İş Sağlığı ve Güvenliğinde Çok Gerilerde

Bir çok göstereyi önümüze koyduğumuzda şu sonuca varıyoruz. Türkiye ekonomik gelişmesine hiç de "uygun" düşmeyen bir "iş sağlığı ve güvenliği" düzeyine sahip.

İş sağlığı ve güvenliğindeki bu "uygunsuzluk" hiç de öyle hafife alınacak ve eskiden olduğu gibi uyutulacak bir konu değil. Çünkü ekonomik maliyette kuruluşların, sosyal maliyette insan haklarının, kılı kırk yararcasına ölçüldüğü bir döneme yaşıyor dünyamız. Biz de o dünyanın ve pazarının bir parçası olmaya çalışıyoruz.

O zamanda iş sağlığı ve güvenliğindeki "düşük ve uygunsuz" düzeyimiz, "kol kırılır, yen içinde kalır" özdeyişinde olduğu gibi, gözardı edilemez. Eşitsiz rekabet koşulları söylemiyle, karşımıza dikilecek yedi düvele, "haksız bir savaş" mı girişeceğiz söylemi kulaklarda çınlamaktadır! İş sağlığı ve güvenliği yönünden uygunsuzluklarımızı giderebilmek için Çalışma Bakanlığı Komisyonlarına sunulan raporlar neticesinde Bakanlığın yeni yasal düzenlemesini yeni bir fırsat olarak değerlendirebiliriz. Konuyla ilgili, işçi, memur ve işveren sendikaları, ilgili kamu kuruluşları, meslek odaları, üniversite ve gönüllü kuruluş temsilcileri titiz bir çalışmayla bir rapor ortaya koymuşlar. Oy birliği ile "İşçi Sağlığı ve İş Güvenliğinde Sıfır Tolerans ile Her İşyerine Sağlık ve Güvenlik Hizmeti" anlayışı geliştirilmiştir.

### Artık 50 çalışan ve üstü kavramı tarihe karışıyor

Bu önemli ve kulak ardı edilemeyecek bir mesajdır. "Araba devrilmeden yol gösterenlere" kulak asmazsanız, size geçmişte yaşamınızı önerirler. Bu bağlamda yol görünmüş ve yeni yasa ile İş Güvenliği ve İşçi Sağlığında 1-9 kişi çalıştıranlar bakanlıkça karşılanacak 10-49 arası çalışan sayısında ise sabit rakam uygulaması ile 50 kişinin altında işçi çalıştıranlarda kapsam içine alınarak Türkiye'de devrim sayılabilecek bir yasa sayesinde herkese sağlık ve her işyerine güvenlik getirilmiştir. İş kazaları raporlarına göre ülkemizde ne yazık ki her yıl binlerce insan yetersiz iş güvenliği yüzünden hayatını kaybetmekte (50 den az çalıştıran iş yerleri yaklaşık 3/2 sini oluşturmaktadır) aynı zamanda da iş sağlığına önem verilmediğinden işverenler yüzlerce dava sonucunda çalışanları ile karşı karşıya gelmektedir.

"Sağlık, güvenlik ve çevre" alanında yarını, bugünden kurmaya başlayabiliriz. Bunun için de, eksikleri iyi okumak, yapılması gerekenler konusunda da zaman kaybetmemeliyiz.

*İş sağlığı ve güvenliğindeki "düşük ve uygunsuz" düzeyimiz, "kol kırılır, yen içinde kalır" özdeyişinde olduğu gibi, gözardı edilemez.*



# GEBZE TİCARET ODASI TARAFINDAN DÜZENLENEN NİSAN AYI SEMİNER PROGRAMI

► Odamız tarafından Nisan ayı içerisinde gerçekleştirilecek bilgilendirme seminerlerine ait bilgiler aşağıda yer almaktadır. Seminerlerimiz ücretsiz olup, katılmak isteyen üyelerimizin [www.kobicozummerkezi.com](http://www.kobicozummerkezi.com) isimli internet sitesinin "Eğitimler" bölümünde yer alan ilgili eğitime ait başvuru formunu eksiksiz doldurarak kayıt yaptırması yeterlidir.

Kontenjan sebebiyle bir firmadan en fazla 3 katılımcı kabul edilmektedir. Katılım hususundaki iptallerin tarafımıza ayrıca bildirilmesini önemle rica ederiz.



TARİH - SAAT	SEMİNER ADI	KONUŞMACI	YER
04.04.2012 Çarşamba 14:00 – 17:00	Türkiye Finansal Raporlama Standartlarının İlk Uygulaması Ve TFRS Açılış Bilançosunun Düzenlenmesi	Doç. Dr. Sami Karacan	Gebze Ticaret Odası Meclis Salonu
06.04.2012 Cuma 14:00 – 17:00	Kurumlar Vergisi Beyannamesi	Yeminli Mali Müşavir Ahmet Gündüz	Gebze Ticaret Odası Meclis Salonu
12.04.2012 Perşembe 14:00 – 17:00	Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun Şirketler Hukuku'na getirdiği Yenilikler ve Yeni Çek Kanunu	Prof.Dr. Şaban Kayhan	Gebze Ticaret Odası Meclis Salonu
17.04.2012 Salı 14:00 – 17:00	Ar-Ge ve İnovasyon nedir, nasıl yapılır ve destekleri	Alkaze Yenilikçi Mühendislik	Gebze Ticaret Odası Meclis Salonu
18.04.2012 Çarşamba 14:00 – 17:00	Hesapların Denetimi	Doç. Dr. Sami Karacan	Gebze Ticaret Odası Meclis Salonu
26.04.2012 Perşembe 14:00 – 17:00	Stres ve Duygu Yönetimi	Yard. Doç. Dr. Nilüfer Çelikkol	Gebze Ticaret Odası Meclis Salonu

Not: Bilgi için 0262 644 22 32 (dâhili 1156)



# YILPORT

AYRICALIĞINIZ STANDARDIMIZDIR

## TÜRKİYE'NİN EN GELİŞMİŞ LİMANI



**GEMİ  
OPERASYONLARINDA  
BİR NUMARA  
(>100 HAREKET/SA)**



**ÇOK AMAÇLI  
LİMAN HİZMETLERİ**  
(GENEL KARGO, KONTEYNER, SIVI KARGO, PROJE YÜKLERİ)



**ÖZEL  
ÇÖZÜMLER**



**ESNEK & GÜVENİLİR**  
24 SAAT CFS OPERASYONLARI  
(GÜMRÜKLÜ & GÜMRÜKSÜZ)

**İLK & TEK  
OTOMASYONA DAYALI  
KAPI OPERASYONLARI**



**YÜKSEK GÜVENLİK  
STANDARTLARI**  
(7/24 Görüntü Kaydı)

**EN KISA KONTEYNER  
TESLİM SÜRELERİ**  
(<30 DAKİKA/ARAÇ)



**EN ÇEVRE DOSTU  
LİMAN**  
(Elektrikli Vinçler (E-RTG, E-MHC),  
Tesis Su Arıtma Sistemi)



**YILPORT KONTEYNER VE LİMAN İŞLETMELERİ A.Ş.**

İçmeler Mevkii, Dilovası

41455 Gebze, Kocaeli, TÜRKİYE

Telefon : +90-262-679 76 00 (pbx) Faks : +90-262-754 82 10

Web : www.yilport.com E-posta : info@yilport.com

**yıldırım**  
ŞİRKETLER GRUBU



➤ Ballıkayalar Kanyon'u; uzunluğu 2 km. genişliği 40-80 m.yüksekliği 80-100 metreye kadar çıkan Ballıkayalar Vadisi' nin Ballıkaya Deresi tarafından kireçtaşları içerisinde oyulması ile açılmıştır. Dere, kanyon boyunca , küçük şelaleler ve göllenmeler oluşturduktan sonra Tavşanlıdere adıyla güneyde Marmara Denizine kavuşur. Vadinin doğu yamaçları batıya göre daha eğimlidir. 1847 hektarlık bölümü 1995 yılında Tabiat Parkı olarak ayrılmıştır.

Atmaca, alacakarga, erkemez, hüthüt, tarla kuşu, bülbül kuşu Çakal, tilki, tavşan, domuz, köstebek Tabiat Parkı içerisinde rastlanılan hayvanlardır.

Ballıkayalar Vadisi, kendinizi birdenbire doğanın kucaklarında bulacağınız eşsiz bir dinlenme yeri. Vadi, yürüyüş, kaya tırmanışı gibi doğa sporları için çok elverişli. Ayrıca temiz havada, ırmak kenarında piknik yapmak isteyenlerin tercih edebileceği bir mesire yeri.

Kanyon ismini arların mağaraları kovan olarak kullanıp bal yapmalarından almış. Zamanla bölge, bal mağaraları, balık mağaraları, bal kuyuları, ballıkayalar olarak farklı şekillerde anılmaya başlamış Ballıkayalar Tabiat Parkı'ndaki balık avlamak yasaklanmıştır. Ballıkayalar Vadisi'nin piknikçilerce kirlenmesi de özel işletmeye açılmasıyla önlenmiştir.

Ballıkayalar, doğal bitki örtüsü, arazi şartları, temiz havası ile yürüyüşçülerin piknikçilerin olduğu kadar, çok sayıda kaya tırmanış rotası

ile de dağcıların uğrak yeri. İstanbul' daki üniversitelerin doğa spor kulübü üyeleri burada kamp kurup, kaya tırmanışları yapabiliyorlar. Yaz aylarında Türkiye' çapında bir katılımla festival havasında ortak bir etkinlik gerçekleştiriliyor.

Kamp alanına geldiğinizde kanyon girişinde iki yanda duvar gibi yükselen kayalar heybetiyle en başta insanı şaşırtıyor. İstanbul'a bu kadar yakın böyle bir yer varmış diye. Spor yapmasanız da, kanyonun başlangıcında gücünüze göre kayalarda yürüyüp kanyonun keşfedebilir, dereyi, küçük şelaleleri ve ördekleriyle göleti izleyebilirsiniz. Kanyonun karşı tarafındaki dağcılar sizi karşıdan bile heyecanlandıracaktır. Patika yürüyüşünde mevsimine göre çeşit çeşit kır çiçekleri, dağ çileği, karayemiş bulabilirsiniz. Kamp alanında ağaçlar içinde, yanbaşındaki ahşap köprü ile sade bir tesis var.

## BALLIKAYALAR KANYONU

*Yaz aylarında Türkiye çapında bir katılımla festival havasında ortak bir etkinlik gerçekleştiriliyor.*



*“Geleceği Kuruyoruz”*



**başar**grup

[www.basarangrup.com](http://www.basarangrup.com)

Merkez: Barbaros Bulvarı İBA Blokları 34 Kat:2 Daire 7 Balmumcu 34349 Beşiktaş İSTANBUL

Tel: 0.212 288 72 24 Faks: 0.212 288 72 25

Gebze: Hacı Halil Mah. Cumhuriyet Cad. İkiz Han No: 1 Kat: 5 Gebze KOCAELİ

Tel: 0.262 641 10 76 - 0.262 641 77 96 Faks: 0.262 641 27 44